

д а й д ж е с т FISH NEWS



ИЗДАНИЕ МЕДИАХОЛДИНГА FISHNEWS

www.fishnews.ru

16+

№ 10 (76) октябрь 2016

Еж выходит
на торги

Марикультура:
нераскрытый
потенциал

Андрей ТЕТЕРКИН:
Мы не отказываемся
от амбициозной цели

Рыбоводы
надеются на
новые поправки

«Колд Трейд»:
Большие планы
на Дальнем Востоке

стр. 7

стр. 8

стр. 10

стр. 13

стр. 17

XI МЕЖДУНАРОДНЫЙ КОНГРЕСС РЫБАКОВ, 29-30 СЕНТЯБРЯ. ВЛАДИВОСТОК



Международный конгресс рыбаков традиционно собрал во Владивостоке представителей федеральных и региональных органов власти, бизнеса, науки и общественности. Как сообщил модератор пленарного заседания, президент Ассоциации добытчиков минтая Герман ЗВЕРЕВ, на форум зарегистрировалось 476 участников из 10 стран. В первый день конгресса обсуждались опыт и возможности по развитию рыбного хозяйства.

ВЗГЛЯД РЕГУЛЯТОРА

Заместитель министра сельского хозяйства – глава Росрыболовства Илья ШЕСТАКОВ рассказал, каким регулятор видит будущее отрасли. Активное движение в рыбохозяйственном комплексе есть, но нужно еще ответить на ряд вопросов, а для этого определиться с долгосрочной стратегией. В нынешнем виде отрасль возможности для роста исчерпала, и необходима новая модель развития, полагают в федеральном агент-

стве. Для стимулирования инвестиционной активности на госуровне уже сейчас предложен ряд механизмов, рассчитывают власти и на эффект от выделения «инвестквот», рассказал руководитель Росрыболовства. Тянуть с их введением, по словам Ильи Шестакова, не планируется. «Мы рассчитываем до конца 2016 года завершить работу над нормативной базой и уже в следующем году провести их распределение», – сказал глава ведомства о новом виде квот.

Отдельно докладчик остановился на возможностях использования ресурсов минтая (а здесь, считают в агентстве, остаются большие резервы). Традиционно регулятор сделал акцент на необходимости развития производства продукции с повышенной добавленной стоимостью. Для этого нужны новые суда и заводы. Стоит вопрос, строительство какого флота поддерживать. Что касается минтая, здесь глава Росрыболовства предложил обратить внимание на крутононжники.

НАУКА РАССКАЗАЛА О РЕЗЕРВАХ

О том, насколько ресурсная база основного промыслового бассейна – Дальневосточного, позволяет реализовывать планы по увеличению вылова, рассказал заместитель директора ТИНРО-Центра Алексей БАЙТАЛЮК. По его словам, в последние годы объемы добычи на бассейне достаточно устойчивы – порядка 3 млн. тонн. Формируется они в массе своей за счет минтая (50-55% от общего бассейнового вылова) и нескольких других востребованных объектов – сельди, лосося, краба, трески и др.

В то же время на Дальневосточном бассейне существует большое количество групп объектов, которые не осваиваются промышленностью в полной

отнесены традиционные виды, добычу которых можно вести существующими орудиями и средствами лова, но причина недоосвоения – ограниченный рынок сбыта и низкая заинтересованность в ассортименте предлагаемой продукции.

Вторая группа – это недостаточно изученные в плане промышленного освоения объекты, в первую очередь донные.

И третья группа – это традиционные промысловые объекты, величина вылова которых зависит от целого комплекса природных факторов, влияющих на их скопления и промысловую динамику (сардина, скумбрия и др.).

Интенсивный прирост промысла этих видов ВБР, по оценке науки, может привести к увеличению вылова в сотни тысяч тонн. При этом, отметил



Руководитель Росрыболовства Илья ШЕСТАКОВ и модератор конгресса Герман ЗВЕРЕВ

мере или вовсе не привлекают внимание рыбаков. Именно в этой нише, по словам Алексея Байталюка, и кроется потенциал наращивания уловов и развития рыболовства.

В целом такие резервные промысловые объекты специалисты ТИНРО-Центра разделили на три группы. К первой

ученый, бизнесу важно учитывать и то, что многие из недоосваиваемых сегодня объектов представляют ценность в качестве источника получения кормовой, технической продукции и этот рынок также необходимо осваивать.

► стр. 2-4

XI МЕЖДУНАРОДНЫЙ КОНГРЕСС РЫБАКОВ, 29-30 СЕНТЯБРЯ. ВЛАДИВОСТОК



Заместитель директора ТИПРО-Центра Алексей БАЙТАЛЮК и президент АРПП Георгий МАРТЫНОВ



Как будет развиваться рыбная отрасль России интересовало не только российских рыбаков

◀ стр. 1

УНИКАЛЬНЫЙ ОПЫТ САХАЛИНА

С интересом в разных регионах наблюдают за инициативами в развитии отрасли, которые уже сегодня воплощают в жизни в Сахалинской области. Результатами с участниками конгресса поделился заместитель председателя областного правительства Игорь БЫСТРОВ.

На сегодняшний день в островном регионе реализуется несколько проектов, направленных на развитие рыбного хозяйства. Все они вписываются в контекст поручений, которые президент Владимир ПУТИН дал по итогам президиума Госсовета. «Основная задача, которую мы решаем этими проектами, – это создание условий для развития прибрежных территорий Сахалинской области. Проекты направлены на развитие промысла, береговой переработки и на оптимизацию оборота рыбы и морепродуктов», – рассказал Игорь Быстров.

Первая программа, получившая название «Три хвоста», стартовала в области в апреле 2015 года, в дальнейшем получила развитие по нескольким направлениям. Проект призван обеспечить развитие рыболовного туризма, помочь в самообеспечении населения области свежей рыбой и морепродуктами. Отдельное направление – создание возможностей для самозанятости жителей прибрежных сел. Для реализации программы используется целый ряд механизмов в разных сферах.

Вторая программа – развитие береговых перерабатывающих предприятий: чтобы максимально полно использо-

вать ресурсную базу. Основная форма поддержки предприятий в рамках этой программы – выравнивание тарифов на электроэнергию для производств, перерабатывающих не лососевые виды рыб. Зампред правительства привел конкретные результаты реализации инициативы.

И третье направление, получившее широкое развитие в Сахалинской области, – повышение доступности продукции из ВБР для местного населения в целом. Потребление рыбы сахалинцами (с учетом самообеспечения) сегодня составляет порядка 33 кг на человека в год.

«Задача, которую мы поставили и собираемся решить в ближайшие годы, – половина из рациона рыбы для жителей островов должна быть свежей или охлажденной. Что вполне достижимо», – уверен Игорь Быстров.

РЕЗУЛЬТАТЫ ХАБАРОВСКОГО КРАЯ

О работе по повышению эффективности рыбного хозяйства в Хабаровском крае рассказал на пленарном заседании зампред правительства – министр природных ресурсов региона Александр ЕРМОЛИН. В последние годы хабаровчане демонстрируют серьезный рост по вылову: по объемам добычи край продолжает занимать четвертое место в ДФО, но доля его увеличилась с 8% в 2010 г. до 11% в 2015 г. Объемы вылова по итогам прошлого года составили более 315 тыс. тонн. На 47% по сравнению с 2010 г. увеличен выпуск рыбной продукции (258 тыс. тонн в 2015 г.).

Как отметил Александр Ермолин, существенно выросли в крае и инвестиционные

показатели: объем средств, вложенных предприятиями отрасли, составил в прошлом году 530 млн. рублей, или 136% к 2010 г. Для увеличения объема инвестиций региональными властями совместно с федеральными коллегами ведется работа по решению вопросов перевода земель лесного фонда в земли иных категорий для размещения рыбоперерабатывающих и рыболовных заводов. Кроме того, подготовлен проект создания в Николаевском районе ТОРА, с возможностью развития глубокой рыбопереработки на берегу и организации судоремонта.

Большая работа в крае ведется в области сохранения водных биоресурсов. В борьбе с браконьерством, в первую очередь в бассейне реки Амур, участвуют не только инспекторы рыбоохраны (Хабаровского края и других регионов России), их коллеги из правоохранительных органов, но и бизнес, общественность, казачество. Как отмечают в регионе, во многом успех нынешней лососевой путины и результаты закладки икры на осетровые заводы края были обеспечены комплексным подходом к вопросам охраны ВБР.

По словам министра, основным барьером на пути повышения эффективности промысла, который пока не удалось устранить, остается значительное моральное и физические старение флота. Однако край имеет собственный потенциал в сфере судостроения: на территории работают Хабаровский и Амурский судостроительные заводы, которые сегодня выполняют оборонные, гражданские заказы и выражают полную готовность включиться в работу по строительству судов рыбопромыслового флота.

КАКОЙ КЛИМАТ В РЫБНОМ ХОЗЯЙСТВЕ

Анализ состояния и перспектив инвестиционного климата в отрасли провел президент Всероссийской ассоциации рыбохозяйственных предприятий Александр ФОМИН. Кратко он остановился на основных факторах, которые воздействуют на инвестиционную привлекательность и на практике знакомы каждому рыбопромышленнику. Среди них – макроэкономические и нормативно-правовые факторы, защита прав собственности и интересов инвесторов, административные барьеры, уровень налогового бремени и качество государственного управления и администрирования, прозрачность правил игры для инвесторов.

К сожалению, по каждому из указанных факторов в отрасли существуют известные всем проблемы, отметил глава ассоциации. Таким образом, сделал вывод Александр Фомин, инвестиционный климат в рыбной отрасли нельзя назвать благоприятным. Но проблемы видны, а значит, их можно и нужно решать, добавил он.

Также представитель ВАРПЭ коснулся актуальных вопросов, связанных с подготовкой нормативно-правовой базы в части «инвестиционных квот». «Очевидно, что интерес инвесторов привлекают только наиболее валютыемкие объекты (минтай, сельдь, треска и пикша). Вместе с тем необходимо отметить, что состояние флота, работающего на освоении этих объектов, и сегодня не самое плохое», – отметил Александр Фомин. Так же очевидно и то, что состояние флота, занятого на промысле менее «дорогих» ресурсов, значительно хуже, добавил президент ВАРПЭ.

Наиболее плачевная ситуация, по его словам, на Каспийском и в Азово-Черноморском бассейнах, но и на Дальнем Востоке наблюдается картина недоосвоения имеющейся сырьевой базы из-за недостатка флота.

«Нам импонирует позиция Юрия ПРУТНЕВА о создании прозрачной системы распределения «инвестиционных квот», исключающей или минимизирующей участие чиновников в этом процессе, – прокомментировал Александр Фомин итоги совещания, прошедшего 27 сентября во Владивостоке. – Решение по минимизации критериев отбора и подготовке универсального механизма доступа к «инвестквотам» на основе заявок рыбаков также нами приветствуется и поддерживается».

ПРОФЕССИОНАЛЬНОМУ СООБЩЕСТВУ РАССКАЗАЛИ ОБ ИЗМЕНЕНИЯХ В ЗАКОНЕ

В рамках XI Международного конгресса рыбаков состоялся круглый стол «Новые законодательные инициативы в сфере регулирования рыболовства».

Открывая встречу, заместитель руководителя Росрыболовства Василий СОКОЛОВ сообщил, что изменения, внесенные в ФЗ о рыболовстве, подразумевают большое количество подзаконных актов. «Некоторые из документов вызывают у рыбаков много вопросов, в частности относительно основополагающих принципов, которые будут заложены», – отметил представитель федерального агентства. Он подробно остановился на предлагаемых изменениях в части «инвестиционных квот».

Одна из ключевых новаций – необходимость пред-

ставления инвестиционных проектов для получения доли «инвестквот». «Первоначально концепция была иная: предполагалось, что предприятия лишь уже построившие суда и сдавшие флот регистру, смогут получить квоты. Однако этот принцип вызвал критику со стороны ряда федеральных ведомств, а потому сейчас этот проект дорабатывается», – сообщил Василий Соколов. Он также отметил, что новый проект будет учитывать поручения, которые дал заместитель председателя Правительства – полномочный представитель президента в ДФО Юрий Трутнев.

Василий Соколов сообщил, что изменились требования к инвестиционным проектам, и рассказал о том, каким образом планируется их отбирать. «На первом этапе – отбор заявок. Основное требование – наличие банковских гарантий. Второй этап (в случае превышения заявок) – аукцион на понижение доли «инвестиционной квоты». Так можно расширить круг участников, если заявителей окажется больше», – сообщил Василий Соколов. В Росрыболовстве считают, что проведение аукционов в денежной форме – нецелесообразно. «Господдержка не должна носить денежный характер. Деньги должны оставаться в отрасли и работать на ее благо», – подчеркнул заместитель главы ведомства.

По итогам отбора с инвесторами будет заключен договор. «Предполагается, что контроль за соблюдением графика (строительства инвестиционных объектов) будет осуществлять Минпромторг. Квоты будут выдаваться на 15 лет после сдачи и введения объекта в эксплуатацию и соответствия его необходимым требованиям. Квоты будут распределяться по долям», – отметил Василий Соколов.

Он еще раз обратил внимание участников круглого стола на то, что по результатам совещания под председательством Юрия Трутнева был высказан ряд предложений, в том числе со стороны бизнеса. Например, одно из них – от Ассоциации рыбохозяйственных предприятий Приморья – касалось возможности наделения «инвестквотами» предприятий, которые будут модернизировать заводы или делать реновацию производств. «Мы считаем, что заводы должны строиться с нуля и это должны быть новые производства», – сказал Василий Соколов. От Сахалинской области поступило предложение закреплять лимиты не по отдельным видам, а в виде «мешка с квотами» – набора видов. Самое главное предложение – отойти от конкретных проектов и выделять квоту на тонну



Президент ВАРГП Александр ФОМИН и зампред правительства – министр природных ресурсов Хабаровского края Александр ЕРМОЛИН

водоизмещения. Однако здесь, по мнению замглавы рыбацкого ведомства, есть риск, что не будет учтено главное условие поручений и разрабатываемого проекта – выпуск новой продукции. «Впрочем, все предложения находятся сейчас на рассмотрении», – заключил спикер.

НОВЫЕ ГРАНИ «ИНВЕСТИЦИОННЫХ КВОТ»

Тема «квот под инвестиции» не покидает повестки дня на совещаниях различных уровней. Организаторы и участники XI Международного конгресса рыбаков предложили взглянуть на сам механизм реализации инвестиционных обязательств в судостроении и рыбопереработке под иным углом.

Как отметил модератор круглого стола по этим вопросам, президент Ассоциации добытчиков минтая Герман ЗВЕРЕВ, тема реализации инвестобязательств комплексная и за-



Заместитель руководителя Росрыболовства Василий СОКОЛОВ

трагивает не только судостроительные и рыбопромышленные предприятия, но и финансово-кредитные организации, и компании, занятые в логистике. Все эти аспекты нашли отражение в выступлениях участников дискуссии.

ПРОБЛЕМЫ ТРАНСПОРТА ПРЕДЛАГАЮТ РЕШАТЬ ДЕНЬГАМИ

Как было отмечено на круглом столе, эффективность использования «инвестици-



Заместитель председателя правительства – министр рыбного хозяйства Камчатского края Владимир ГАЛИЦЫН и заместитель председателя правительства Сахалинской области Игорь БЫСТРОВ

онных квот» во многом будет зависеть от того, как движется продукция из районов промысла и переработки в районы потребления. По словам заместителя руководителя Росрыболовства Василия Соколова, центральный на сегодняшний день логистический узел для дальневосточной рыбы – Владивосток – остается «бутылочным горлышком», которое рыбная продукция из года в год преодолевает с трудом. Но самым большой вопрос даже не столько цена доставки, сколько качество той рыбы, которая доезжает в центральную часть России, ведь от этого напрямую зависит спрос на продукцию со стороны населения.

Представитель ведомства согласен с тем, что проблемы в плане сохранения температурного режима есть как с подвижным железнодорожным составом, так и с морскими транспортом. К сожалению, и в основных холодильниках Приморья с этим не все в порядке. «Есть ли какое-то представление, как в этой части двигаться? Если та логистика, которая сейчас существует в портах, не обеспечивает оперативности», – обратился с вопросом к представителям портово-транспортной инфраструктуры края Василий Соколов.

Основная мысль, которая следовала из доклада члена совета директоров Владивостокского морского рыбного порта Дениса САРАНЫ по этой теме, – ситуация не критичная, кардинальные изменения не нужны, требуются «лишь» миллиардные финансовые влива-



Президент Ассоциации рыбохозяйственных предприятий Амурского бассейна Александр ПОЗДНЯКОВ (центре)

Парк подвижного железнодорожного состава, как «самое дешевое и эффективное средство доставки рыбы», также нуждается в обновлении. А это еще 3-5 млрд. рублей в год на удвоение количества рефконтейнеров и пополнение парка служебных вагонов.

СПРОС РОЖДАЕТ ПРОДВИЖЕНИЕ

В этом году в конгрессе рыбаков впервые приняли участие представители российского ретейла. Выступление директора по взаимодействию с органами государственной власти X5 Retail Group Станислава НАУМОВА позволило дополнить картину о путешествиях морепродуктов на столы потребителей. К сожалению, пока доля дальневосточной рыбы и рыбной продукции в сетевой рознице еще слишком далека от желаемых объемов. Но перспективы для увеличения, по словам докладчика, весьма благоприятны: «Сегодня мы покупаем рыбной продукции на 20 млрд. рублей. Так что дальневосточная рыба обладает очень большим потенциалом для дальнейшего роста».

Что касается картины по продажам рыбопродукции на внутреннем рынке, то в сетевом ретейле динамика более обнадеживающая, чем в целом по рознице, отметил представитель X5 Retail Group. Тем более что у «сетевиков» есть свои инструменты для управления спросом.

«Мы в состоянии предложить трехстороннее сотрудничество с участием банков, – обратился к производителям рыбопродукции Станислав Наумов. – Мы можем спрогнозировать, какая продукция будет пользоваться максимальным спросом на полках магазинов; можем гарантировать объемы этого спроса на протяжении нескольких лет в рамках реализации проекта и предложить банкам рассмотреть те или иные проекты, связанные с переработкой».

Что касается разрыва цепочки, который сегодня на-



Заместитель председателя Дальневосточного банка ОАО «Сбербанк России» Марина ПЕРЕБЕЙНУС

миналы, на взгляд портовика, вряд ли возможна в ближайшем будущем, т.к. большая часть рыбопродукции не может быть «контейнеризована» в море и требует ручной перегрузки в портах, убежден Денис Сарана.

блюдается между производителями и торговыми сетями, то его надо закрывать новыми компонентами, в первую очередь – связанными с переработкой, считает представитель ретейла.

ВЗГЛЯД БАНКОВ

Еще одной «премьерой» конгресса рыбаков стало участие представителей финансово-кредитного сектора. На круглом столе смогли высказаться российские банки, которым, судя по всему, и предстоит кредитовать проекты, претендующие на получение «инвестиционных квот».

Так, начальник управления по работе с клиентами АО «Россельхозбанк» Павел КОРОТКОВ отметил, что у его банка есть стандартные программы для всех подотраслей и направлений рыбохозяйственного комплекса. Несколько договоров было заключено и в текущем году. «Но всегда в работе с отраслью сталкиваемся с залоговой базой – фонд существенно изношен, отсюда – его низкая стоимость и ликвидность», – отметил докладчик.

По мнению представителя РСХБ, для банков будет привлекательнее, если возводимые объекты инвестиций не просто станут рассматриваться в качестве залоговой базы, но за ними будут закрепляться и сами «инвестквоты». В этом случае при необходимости новый инвестор сможет завершить начатое его предшественником строительство, а банк будет спокоен по поводу будущей доходности такого объекта.

Правда, такая позиция не встретила поддержки у представителя Росрыболовства: «Хорошее, современное судно – это реально стоящий объект, который нельзя сравнивать с металлоломом», – отметил Василий Соколов, добавив, что российским кредитным организациям необходимо пересмотреть подход и взять пример с зарубежных коллег, у которых рыбакам на тех же условиях гораздо проще получить деньги.

Большее понимания у участников дискуссии вызвало выступление представителя Сбербанка. Заместитель председателя Дальневосточного банка ОАО «Сбербанк России» Марина ПЕРЕБЕЙНУС указала на ряд обязательств и условий, которые предусмотрены в нынешних редакциях НПА к закону об «инвестиционных квотах». На практике они превратятся в серьезные барьеры при обращении бизнеса за гарантиями в банки.



Директор по взаимодействию с органами государственной власти X5 Retail Group Станислав НАУМОВ

Если оценивать, как в НПА структурирован ключевой инструмент финансового обеспечения реализации инвестиционных проектов, можно сделать вывод, что ни один банк не выдаст потенциальному инвестору гарантию из-за слишком больших рисков, заявила заместитель председателя Дальневосточного банка Сбербанка России Марина Перебейнус.

«Банки в принципе работают с рисками. Какие-то риски мы готовы взять на себя, и это стоит денег. Чем выше риски – тем выше процентная ставка», – пояснила принцип работы по банковским гарантиям Марина Перебейнус. Но, по ее словам, в нынешней редакции НПА в части строительства судов (с заводами, по словам эксперта, несколько проще) прописана слишком рискованная схема ответственности для бизнеса. В частности, заявила спикер, в случае отклонения от сроков реализации постройки судна в течение трех дней инвестор обязан предоставить отчет, иначе он лишается «инвестквот». «Но сроки постройки – это зона ответственности верфи, которая во всем этом процессе не замыкается в общий цикл», – обратила внимание представитель банка.

Если банк берется осуществлять экспертизу инвестпроекта и контролировать срок исполнения, то он должен проверить прежде всего готовность самой верфи в срок выполнить весь объем взятых на реализацию проектов, отметила Марина Перебейнус.

«При этом мы с вами понимаем, что очень часто от заявленных сроков есть отклонения. Может случиться такая ситуация, что будут поставлены в приоритете проекты министерства обороны. Каким образом тогда будут вноситься изменения в регламент?» – привела возможный сценарий развития событий зампред Дальневосточного банка Сбербанк.

Другой проблемный момент касается сроков предоставления банковской гарантии. «Вопервых, банковская гарантия

является платной. На 7-10 лет она будет стоить недешево, потому что за ней стоят существенные риски. И во-вторых, под эту гарантию банк также попросит обеспечение, – предупредила представитель финансовой структуры. – Поэтому компания должна будет внести туда имущество с самого начала. Но мы возвращаемся к тому, что оставлять в обеспечение по финансированию фактически нечего (из-за боль-



Президент Ассоциации добытчиков крабы ДВ Александр ДУПЛЯКОВ

шого возраста основной части флота). Круг замыкается».

Слишком жестко, по мнению Марины Перебейнус, в проектах НПА прописаны и ковенанты при структурировании проекта. Многие условия, такие как критерии внутренней нормы доходности, норма рентабельности, сроки окупаемости проекта, нуждаются в обсуждении, корректировке, многие из них нецелесообразно выносить на уровень нормативной документации, договора с ведомством.

Также, по словам Марины Перебейнус, очень важно предусмотреть возможность для банка выступать экспертом по оценке финансовой модели. «Сбербанк, думаю, как и другие банки, обладающие экспертизой, готов брать на себя данное обязательство и качественно закрывать этот вопрос. Если проект финансируется из других источников, то банк все

равно может осуществлять контроль за реализацией проекта, – отметила эксперт. – Это относится к любой отрасли: при реализации серьезных объектов очень важно соблюдать этапы контроля (финансового или строительного). Поскольку как только проект начинает выбиваться из графика, это влечет за собой серьезные последствия вплоть до дефолта компании».

По словам Василия Соколова, именно сегодня, на этапе, когда проекты правительственного постановления еще могут быть скорректированы, банкам важно участвовать в процессе подготовки нормативной базы, чтобы избежать труднорешаемых проблем в будущем.

РЕКОМЕНДАЦИЙ КОНГРЕССА ЖДУТ КАК НИКОГДА

В программе круглого стола также прозвучали доклады о работе по созданию в ДФО рыбоперерабатывающего кластера с опорой на потенциал разных регионов. Не обошлось и без дискуссии по вопросу строительства рыбопромышленного флота на отечественных верфях, имеющих опыт по реализации крупных оборонзаказов.

Однако основная часть высказываний все же относилась к нормативной базе: сроки подготовки НПА к закону по «инвестквотам» поставлены сжатые, а вопросов с каждым новым совещанием становится все больше.

«Стоит вернуться к сути «инвестиционных квот», и прежде, чем мы озадачимся процентными ставками, все-таки необходимо определить: какие же направления мы будем поддерживать», – высказал мнение заместитель председателя правительства Сахалинской области Игорь Быстров.

По его словам, стоит обратиться к опыту и вспомнить 2002 год, когда субъекты Федерации получили возможность направлять 20% квоты на вылов ВБР на поддержку новостроя и береговых предприятий. Были и положительные примеры: 25 МРСок, построенных при участии «Сахалинлинзингфлота», и неудачный опыт с береговой рыбопереработкой, когда предприятие в итоге остается без ресурсов и наедина с долгами.

«Мое предложение: необходимо еще раз проговорить по всем позициям с рыбаками, чтобы понимать, какие направления и чем именно предполагается инвестировать, как в промысле, так и в переработке. Чтобы через несколько лет мы не столкнулись снова с

печальными примерами – все это было в нашей истории», – обратил внимание Игорь Быстров.

«На этой неделе, после совещания у вице-преьера, а теперь и после обсуждения вопросов с банками, у нас возникло столько вопросов по подготовке постановлений Правительства, что, думаю, нам предстоит серьезнейшая работа над итоговой резолюцией конгресса рыбаков. Возможно, она и должна стать той платформой, на которой бы мы выстроили проект НПА по «инвестквотам», – поделился мнением президент Ассоциации рыбопромышленных предприятий Приморья Георгий МАРТЫНОВ.

«Почти все сегодня возвращались к состоянию флота. Но те проблемы, которые мы слышим, гораздо хуже – это логистика, финансирование и проблемы с реализацией, – подтвердил серьезность затронутых в рамках круглого стола тем замглавы Росрыболовства Василий Соколов. – На этих вещах нужно акцентировать внимание не меньше, чем на изношенных основных фондах рыбаков. И здесь, считаем, что рекомендации должны быть и со стороны рыбацкого сообщества, и от крупнейших банков».

Комментируя Fishnews итоги обсуждений, модератор круглого стола отметил, что ассоциациям – организаторам Международного конгресса рыбаков предстоит серьезная работа по обобщению итогов. «На мой взгляд, мы рассмотрели сегодня серьезный комплексный вопрос, – отметил президент АДМ Герман ЗВЕРЕВ. – «Инвестквоты» будут оцениваться по своему результату, а результат зависит от многих факторов. Будет рынок расти – будет идти отдача от инвестиций, не будет роста – результата мы не увидим. Сейчас у нас есть предложения по видам нормативно-правовых документов, довольно хорошие предложения в части финансовых гарантий дали банки. Все это найдет отражение в рекомендациях конгресса».

Третий круглый стол, который завершил программу конгресса, был посвящен теме дальневосточных рыбохозяйственных кластеров: возможностям и условиям реализации проектов. Среди прочего на нем прозвучали вопросы аквакультуры, биржевой и аукционной торговли.

**Маргарита КРЮЧКОВА,
Ксения ПИСАРЕВА,
Наталья СЫЧЕВА**

Владивосток

ПОРТЫ И ХОЛОДИЛЬНИКИ ВЛАДИВОСТОКА ОБЪЯВИЛИ РЫБЕ ВОЙНУ

В условиях непростой продовольственной политики и постоянно растущих цен обещания властей об обеспечении населения доступной и качественной рыбопродукцией, к сожалению, в последнее время звучат как насмешка. Судя по всему, ни власти, ни заинтересованные в поддержке населения предприниматели не в силах справиться с ситуацией, когда отдельным бизнесменам хочется заработать побольше. Недавно была приостановлена разработанная отраслевыми и Советом почетных граждан Владивостока программа «Доступная рыба для приморцев». В интервью Fishnews директор представительства РК «Красный труженик» Людмила БЕЗЗУБКИНА рассказала, что причина этого – чрезмерно высокие тарифы на хранение в портовых холодильниках.



Людмила БЕЗЗУБКИНА, директор представительства РК «Красный труженик»

– Людмила Андреевна, получается, что «красная» путина закончилась, а высокие тарифы на хранение и перевозку остались?

– Совершенно верно. Еще в начале лета стратегические холодильники Владивостока «Владморрыбпорт» и «Далькомхолод» оповестили нас о повышении прогрессивного тарифа до 100 рублей за тонну в сутки. В итоге с июля этого года затраты на перевозку и хранение рыбопродукции увеличились более чем в два раза. Так, килограмм неразделанной наваги в порту во Владивостоке стоит 37 рублей. Грузовые составляют 2 рубля, хранение – 7 рублей, провоз до Москвы – 16 рублей, до Новосибирска – 12. В результате в Москве килограмм этой же рыбы стоит уже 62 рубля в опте (в рознице 100 рублей и выше), в Новосибирске – 58 рублей в опте (в рознице 75 рублей). А если рыба не отгружается сразу на вагон, то ее стоимость прогрессивно растет с каждым днем.

– Но за все же, как известно, платит потребитель. Поэтому стоит ли волноваться?

– Расхожее утверждение. Ведь мы сейчас говорим о «социальной» рыбе и о тех слоях населения, которые не могут себе «позволить» оплачивать непомерные интересы портовиков. Слишком высокие «складские» и «провозные» (и железная дорога, и автотран-

спорт также подняли цены на услуги) легли тяжким бременем на стоимость «социальной» рыбы – горбуши, наваги, камбалы, минтая, сельди. Это послужило причиной того, что торговые сети стали отказываться работать с этим сегментом, так как по таким ценам продукцию просто никто не покупает. Как нам рассказали оптовики и розница, спросом сейчас пользуются лишь дешевые рыбы головы и курица. Складов, куда можно было бы перегрузить «социальные» уловы, ни у нас – рыбаков, ни у ретейлеров нет.

В итоге мы были вынуждены приостановить реализацию социальных программ по обеспечению населения края доступной рыбопродукцией.

– Расскажите чуть подробнее об этой программе.

– Наше предприятие «Красный труженик» совместно с группой компаний «Эдельвейс», ООО «Антей» («Усури-холод»), Советом почетных граждан Приморского края разработали программу социальной поддержки населения «Доступная рыба для приморцев». Однако о какой социальной программе мы можем говорить, когда на килограмм приходится столько логистических расходов? Это совершенно несовместимо с реалиями дня.

– Возможно, стоило бы сообщить руководству портов о вашей инициативе и

программе, и они тоже могли бы подключиться к решению социально важных вопросов.

– Мы провели ряд переговоров с руководством «Владморрыбпорта», но безуспешно. Мы просили генерального директора ВМРП Дениса САРАНУ лично вмешаться в эту ситуацию и не увеличивать прогрессивный тариф на хранение «социальной» рыбы в пять раз, как это было сделано. Мы просили

оставить увеличение хотя бы в 2,5 раза. Однако получили категорический отказ. А недавно порты распространили информацию о том, что прогрессивный тариф будет сохранен вплоть до января следующего года, хотя раньше прогрессивная шкала применялась только на период «красной» путины с целью обеспечения более быстрой отгрузки на вагоны.

Сейчас мы вынуждены обратиться за поддержкой к за-

местителю председателя Правительства РФ – полномочному представителю президента в ДФО Юрию ТРУТНЕВУ. Мы отправили письмо на его имя и просим его лично вмешаться в ситуацию. Если положение дел не изменится, нам будет проще выбросить рыбу за борт, чем поставить ее на стол народный.

Ксения ПИСАРЕВА

Владивосток

СЕЛЬДИ-ИВАСИ НА ПОДХОДЕ!

ПРЕДЛАГАЕМ ПОСТРОИТЬ

МАЛЫЕ РЫБОЛОВНЫЕ СЕЙНЕРА



ДЛЯ ЛОВА СЕЛЬДИ-ИВАСИ КОШЕЛЬКОВЫМ НЕВОДОМ



- Срок строительства – 9 месяцев
- Экономичная эксплуатация судна
- Гарантийный срок обслуживания – 2 года

Малый рыболовный сейнер универсальный промысловик. Сейнер может работать в составе экспедиции. Кроме лова кошельковым неводом может оборудоваться устройствами для лова снурреводом, тралом, близнецом, ставными неводами. По желанию Заказчика можно спроектировать и оборудовать сейнер дополнительными видами лова и устройствами.

За более подробной информацией просим обращаться на ОАО «Судостроительный завод им. Октябрьской революции» г. Благовещенск и Вы не пожалеете.

E-mail: nelma-market1@yandex.ru; тел./факс: (416 2) 52-36-09

ХАБАРОВСКИЙ КРАЙ СТАВИТ НА РАЗВИТИЕ БЕРЕГОВОГО ПРОИЗВОДСТВА

Хабаровский край все больше привлекает внимание показателями работы рыбохозяйственного комплекса. За пять лет доля региона в дальневосточном вылове увеличилась с 8% до 11%. В прошлом году рыбаки края добыли более 315 тыс. тонн различных биоресурсов. Выросли показатели производства рыбопродукции, реализуются проекты в сфере береговой переработки уловов. Есть планы по развитию рыбопромыслового судостроения и судоремонта, по воплощению логистических проектов. Как в крае консолидированы усилия рыбаков, в интервью Fishnews рассказал президент Ассоциации рыбохозяйственных предприятий Амурского бассейна Александр ПОЗДНЯКОВ.



Александр ПОЗДНЯКОВ, президент Ассоциации рыбохозяйственных предприятий Амурского бассейна

– **Отраслевые объединения играют в жизни рыбохозяйственного комплекса особую роль. Это выработка общей позиции предприятий, донесение ее до государственных органов, решение проблемных вопросов, внедрение принципов саморегулирования. Александр Иванович, расскажите, пожалуйста, как появилась Ассоциация рыбохозяйственных предприятий Амурского бассейна? Какие задачи перед ней стоят?**

– Наша организация создавалась для того, чтобы консолидировать усилия предприятий в развитии отрасли, обеспечить на более плановой основе взаимодействие с государственными органами. Участвуем во всех обсуждениях вопросов рыбного хозяйства Хабаровского края. Входим в региональную комиссию по формированию рыбопромысловых участков, в рыбохозяйственный совет. Сегодня в составе нашего объединения 10 членов. В этом году планируется вступление еще около 10 компаний.

Также перед нами стоит задача сохранения ресурса. Бассейн Амура при должном внимании к вопросам охраны способен обеспечить рыбой многие поколения. Наши предприятия понимают важность этой работы, заинтересованы в ее результатах. Поэтому мы содействуем рыбоохране, обеспечиваем стационарные и передвижные посты, решаем вопросы с топливом, транспортном.

– **Ассоциация также внимательно следит за воз-**

можными законодательными изменениями. Сейчас вся отрасль говорит о квотах на инвестиционные цели. Как вы оцениваете возможность этого механизма, интересен ли он рыбопромышленникам Хабаровского края?

– Концепцию «инвестиционных квот» в целом мы поддерживаем. Безусловно, нужно положительно оценить тот факт, что Федеральное агентство по рыболовству дает предприятиям шанс для роста и развития. Хабаровский край обладает самой протяженной береговой полосой – есть возможности для береговой переработки водных биоресурсов. Наши компании планируют строительство береговых производств с использованием механизма «квот под инвестиции». Сейчас мы ждем окончательного решения по тому, на каких принципах будут предоставляться эти лимиты.

– **Помимо «инвестиционных квот» предполагаются и другие важные изменения – в налоговой сфере. Так, регулятор предложил законопроект по единому сельскохозяйственному налогу (ЕСХН) в рыбной отрасли. Для вас эта тема актуальна?**

– Конечно, это важные изменения. Когда в рыбной отрасли была предусмотрена возможность перехода на единый сельскохозяйственный налог, работать стало удобнее. И в случае изменений законодательства хотелось бы, чтобы остались особые условия для береговых предприятий. Ведь именно они несут социальную нагрузку, помогают содержать жилищный фонд, инфраструктуру,

обеспечивают рабочие места для населения. У рыбопромыслового флота свои проблемные вопросы, своя специфика, но поддерживать береговые заводы нужно однозначно. Они позволяют развивать прибрежные территории.

– **В июле был открыт современный рыбоперерабатывающий завод в селе Чныррах в Николаевском районе. Fishnews писал о запуске предприятия. Этот как раз, на наш взгляд, пример поддержки берега.**

– Мы избрали для себя развитие береговых производств в качестве приоритета. Население Чныррах составляет около 400 человек, а для работы на заводе требуется примерно 800. Поэтому есть необходимость привозить людей из Хабаровска, Комсомольска-на-Амуре, организовывать работу студенческих отрядов. Для закрытия потребности в сотрудниках не хватает местного трудоспособного населения. Но в любом случае, даже если кадры завозятся из других регионов, осуществляется строительство общежитий, поддержка жилищного фонда – поселки удается сохранять.

– **В сфере внимания ассоциации также логистические проекты. И Хабаровский край обладает здесь потенциалом, который можно было бы развивать с хорошим результатом для рыбной отрасли.**

– Наш регион – ближайший выход к Охотскому морю. Существует сеть автомобильных дорог, которые связывают Николаевск-на-Амуре с

Охотским морем. Также мы имеем очень хорошую водную артерию, с развитым рефрижераторным флотом. Таким образом, существует возможность доставлять уловы до Комсомольска-на-Амуре с дальнейшей отправкой по железной дороге, либо до Хабаровска – это тоже железнодорожные пути и автомобильная дорога. Если смотреть доставку из Охотского моря до Владивостока – это 2 тыс. км, до Комсомольска – 600 км. Есть возможность сократить путь рыбопродукции с Дальнего Востока в центральные регионы страны. Направляется создание условий для перегрузки в районе Комсомольска-на-Амуре.

Такой опыт был в советское время. Несколько транспортных рефрижераторов класса «река – море» обслуживали по доставке рыбы весь Амурский бассейн и север Сахалина. Продукция шла по Амуру до Комсомольска, Хабаровска и уже оттуда – далее.

– **Сейчас предусмотрены новые инструменты по развитию Дальнего Востока – ТОРы, свободный порт. Следите ли вы за тем, какие возможности открывают эти режимы?**

– Да, мы стремимся создать территорию опережающего развития в Николаевском районе. Плотно работаем в этом направлении и с властями региона, и с Министерством по развитию Дальнего Востока. Сейчас документы находятся на рассмотрении в Правительстве РФ. Резидентами планирует стать порядка семи или восьми предприятий

Николаевского района. И львиную долю составляют компании рыбной промышленности. Золотодобывающая и рыбоперерабатывающая отрасли сегодня ключевые в этом районе. Переработка водных биоресурсов, судоремонт должны стать основой территории опережающего развития.

Причем в отличие от ТОР «Комсомольск» и «Хабаровск», решено пойти по пути создания территории опережающего социально-экономического развития, охватывающей весь район.

– **В завершение хотелось бы коснуться темы лососявой путины. В этом году, по последним данным, в Хабаровском крае взяли более 85 тыс. тонн красной рыбы – максимальные уловы за последние 25 лет. Для эффективного промысла важна скорость принятия управленческих решений в госструктурах. Комиссия по регулированию добычи действовала оперативно?**

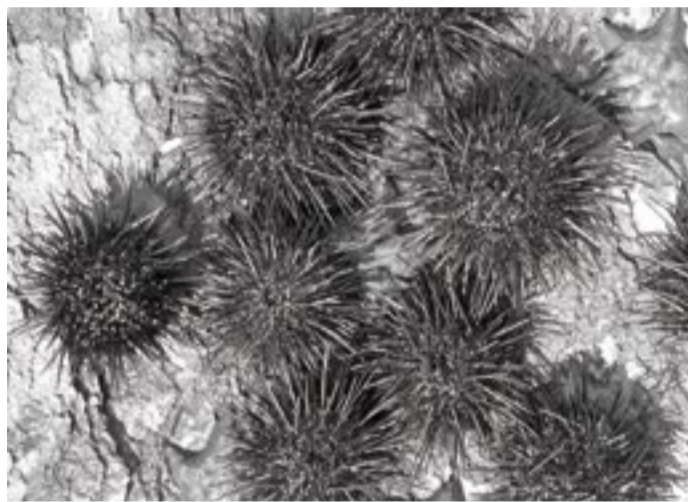
– У нас все в порядке. В прошлом году и в этом более массово предприятия на летних лососях работали практически по «олимпийской системе». Все решения принимались очень быстро, задержек не возникло, и, наверное, на сегодняшний момент эта система оптимальна для добычи лососявых видов рыб в Хабаровском крае. Очень оперативно принимали решение Федеральное агентство по рыболовству, отраслевая наука. Путина прошла в хорошем режиме.

Маргарита КРЮЧКОВА
Хабаровск

ЕЖ ВЫХОДИТ НА ТОРГИ

Власти Сахалина приняли решение перенести торговые операции с валютоемкими объектами на территорию области. Выставляя такие ВБР на публичные торги, они рассчитывают расширить ассортимент на внутреннем рынке и повысить отдачу от экспорта.

На совещании у заместителя председателя правительства Сахалинской области Игоря БЫСТРОВА по вопросам повышения эффективности промысла и оборота водных биоресурсов, добываемых в 6-мильной прибрежной зоне, совместно с предпринимателями было принято решение о поставке добытками до 10% уловов морского ежа в текущем году на универсальную торговую площадку ЗАО «Сбербанк-АСТ».



Решение принято в рамках реализации задач, которые поставил перед рыбохозяйственным комплексом Сахалинской области глава региона Олег КОЖЕМЯКО. Во-первых, сделать доступным для местного населения все, что добывается в прибрежных водах островного региона. Во-вторых, уйти от сложившейся схемы экспорта сырья для перерабатывающих предприятий других стран. Таким образом областные власти рассчитывают, с одной стороны, обеспечить потребности внутреннего рынка, с другой – вложить в собственный берег образовавшуюся на территории области дополнительную валютную выручку.

«Морские ежи, колючий краб сейчас практически в полном объеме уходят на экспорт. На промысле этих объектов у нас живет население нескольких муниципальных образований. Соответственно, оптимизация торговых потоков уловов прибрежного рыболовства позволит повысить доходы от этого вида деятельности», – отметил в разговоре с корреспондентом Fishnews зампред правительства Сахалинской области Игорь Быстров.

По оценкам специалистов, сегодня лишь треть выручки от продаж валютоемких объектов остается на территории области. Именно поэтому, по словам Игоря Быстрова, островные власти

поставили перед собой цель – скорректировать финансовые потоки и позволить развиваться местному бизнесу на своей же территории. «Экономика и потребности территории требуют того, чтобы добавленная стоимость оставалась в России», – подчеркнул он.

«Мы понимаем, что данное решение идет вразрез с укоренившейся в секторе высоколиквидных объектов прибрежного промысла моделью рыночных отношений. Сегодня еще не выловленный ресурс уже фактически продан в Японию, где на него высокий спрос. Таким образом, пока в Сахалинской области остаются лишь затраты на промысел, вся прибыль образуется за пределами страны. Необходимость изменений понимают и предприниматели. Сегодняшние решения рыбопромышленников – это результат нескольких месяцев совместной работы. И вместе мы работаем над повышением эффективности в прибрежном промысле. На первом этапе, в 2016 году, на электронные торги планируется поставлять до 10% улова ежа», – сообщил Игорь Быстров.

Он добавил, что, лишь отработав схему и поняв, что площадка работает эффективно, рыбаки будут расширять и объемы, и ассортимент продаж. «Я считаю

оптимальным с точки зрения экономики выставлять на аукционе все прибрежные объекты, которые мы вывозим за рубеж», – отметил собеседник. По его словам, сейчас островные власти ведут активные переговоры не только с местными бизнесменами, но и с иностранными покупателями – как с теми, кто уже приобретает ежа, так и с теми, кто только проявляет интерес к этому объекту. «При этом мы открыто приглашаем всех к сотрудничеству», – добавил зампред.

Как стало известно Fishnews, одно предприятие уже вышло на публичные торги. ООО «Союзокан» выставило лоты краба, труба и ежа на универсальной торговой площадке ЗАО «Сбербанк-АСТ». Остальные сахалинские предприятия должны пройти регистрацию на данной площадке до 1 ноября.

«Сегодня мы оказываем содействие в организации брокерских компаний, которые будут покупать морского ежа. Помимо этого, мы разрабатываем комплекс мер стимулирования предприятий, реализующих уловы на публичных торгах. Наша задача – создать на территории области разумную экономику, ориентированную на человека. Этим мы и занимаемся», – заключил Игорь Быстров.

«ШЕСТИМИЛЬКОЙ» ЗАЙМЕТСЯ МЕЖВЕДОМСТВЕННАЯ КОМИССИЯ

В Сахалинской области создана межведомственная комиссия по регулированию прибрежного рыболовства. Среди направлений деятельности нового органа – выработка рекомендаций по установлению объемов, сроков и способов вылова «неодуемых» объектов в шестимильной зоне.

Постановлением правительства Сахалинской области от 18 октября 2016 г. № 516 определены состав и порядок деятельности межведомственной комиссии по координации деятельности органов госвласти и выработке предложений по вопросам совершенствования регулирования рыболовства в прилегающей к территории Сахалинской области шестимильной зоне внутренних морских вод и территориального моря РФ.

Новый орган был создан в соответствии с указанием президента России и поручением Правительства РФ об организации рыболовства в 6-мильной зоне Сахалинской области.

Возглавил комиссию губернатор Олег КОЖЕМЯКО. Среди ее членов – представители агентства по рыболовству Сахалинской области, регионального министерства лесного и охотничьего хозяйства, агентства по труду и занятости населения, министерства природных ресурсов и охраны окружающей среды, а также управления Россельхознадзора по Приморскому краю и Сахалинской области, погрануправления ФСБ России по Сахалинской области и подразделения УФСБ России, УФСН России и Роспотребнадзора, Сахалино-Курильского теруправления, СахНИРО и Сахалинрыбвода.

Помимо федеральных и региональных органов власти в состав комиссии войдут представители общественных объединений и профессиональных союзов.

Определены и основные направления деятельности комиссии. Это устранение избыточного администрирования и повышение эффективности контрольно-надзорной деятельности при работе промыслового флота в шестимильной зоне и в сфере оборота уловов и рыбопродукции на территории области. Создание условий для использования потенциала водных биоресурсов

региона в рекреационных целях и обеспечение безопасности мореплавания.

Комиссия также займется выработкой рекомендаций: по использованию экономических стимулов для противодействия браконьерству и незаконному обороту рыбопродукции, а также по установлению объемов вылова, сроков промысла, способов и орудий лова для добычи «неодуемых» водных биоресурсов шестимильной зоны.

Решения принимаются на заседаниях, которые проходят в присутствии более половины членов межведомственной комиссии. Для обеспечения ее деятельности может создаваться рабочая группа.

К настоящему моменту новая схема организации промысла, которая была прописана в правилах рыболовства для Дальневосточного бассейна, уже позволила существенно упростить доступ к ресурсам шестимильной зоны для жителей области. По информации пресс-службы сахалинского правительства, в регионе организована выдача путевок на вылов, началась работа по обустройству площадок для приема уловов в десяти районах Сахалинской области. Выстроена система прямого взаимодействия рыбодобывающих предприятий и розничной торговли, приобретено необходимое оборудование, отработаны механизмы контроля.

Кроме того, рыбаки-любители и предприятия начали продажу уловов из шестимильной зоны в специально организованных для торговли живой и охлажденной рыбой местах. В продажу также поступает креветка, живые и охлажденные гребешки, труба, спизула, устрицы, крабы. «Жители области дополнительно приобрели на ярмарках более 450 тонн свежих и живых водных биоресурсов, добытых в шестимильной зоне», – сообщили в правительстве области.

МАРИКУЛЬТУРА: НЕРАСКРЫТЫЙ ПОТЕНЦИАЛ

Тема состояния и перспектив развития марикультуры на российском Дальнем Востоке актуальна как никогда. Отрасль отчаянно нуждается в новых ориентирах, и развитие искусственного воспроизводства гидробионтов в этом свете представляется весьма интересным направлением. Аквакультуру обсуждали и обсуждают на всех уровнях и встречах. Тема нашла отражение на прошедшем Восточном экономическом форуме, получила развитие в рамках XI Международного конгресса рыбаков. Вице-президент Дальневосточной ассоциации «Аквакультура» Елена ЯНУШ рассказала Fishnews о потенциале этого направления хозяйственной деятельности и факторах, его сдерживающих, поделилась взглядом на правовое регулирование сферы.

– Елена Владимировна, давайте начнем с главного. Насколько сегодня проработано законодательное поле для марикультуры? Какие ориентиры задает нормативная база бизнесменам?

– Принятие в июле 2013 года федерального закона об аквакультуре обеспечило импульс для активизации в России направления производства товарной продукции, получаемой в условиях разведения, содержания и выращивания водных биоресурсов.

В развитие положений этого закона за последние три года было разработано и принято несколько десятков нормативных актов на уровне Правительства России, Минсельхоза, Росрыболовства и регионов. В апреле 2014 года была утверждена государственная программа РФ «Развитие рыбохозяйственного комплекса на 2013-2020 годы», одной из составляющих которой стала подпрограмма «Развитие аквакультуры»; а в январе 2015 года была утверждена отраслевая программа «Развитие товарной аквакультуры (товарного рыбоводства) в Российской Федерации на 2015-2020 годы».

В зависимости от условий и специфики регионов России в перечисленных документах обозначены приоритеты развития того или иного типа аквакультуры по признаку среды. Для Дальневосточного федерального округа это прежде всего марикультура при наличии подходящих акваторий общей площадью около 2,2 млн. га, из них в Сахалинской области – 1,4 млн. га, в Хабаровском крае – 0,42 млн. га и в Приморском крае – около 0,38 млн. га.

Так, при производстве продукции товарной аквакультуры по России в 2014 году с целе-

вым индикатором около 168 тыс. тонн на долю марикультуры должно было приходиться более 28 тыс. тонн, из которых более 2 тыс. тонн – в ДФО. В 2015 году при целевом индикаторе общероссийского объема производства продукции товарной аквакультуры более 195 тыс. тонн на долю марикультуры отводилось уже почти 36,5 тыс. тонн, из которых 5 тыс. тонн – в Дальневосточном федеральном округе.

Наиболее перспективными объектами марикультуры в округе признаны дальневосточный трепанг, приморский гребешок, серый морской еж, ламинария, тихоокеанская мидия и тихоокеанская устрица, что вполне оправдано. Для сравнения, если в 2014 году российский вылов всех видов гребешков на Дальневосточном бассейне составил около 7,7 тыс. тонн, то объем производства продукции только приморского гребешка в марикультуре – 3,4 тыс. тонн. В 2015 году показатели составили 8,8 тыс. тонн и 3,3 тыс. тонн соответственно. Вылов трепанга в 2014 году на Дальневосточном бассейне равнялся 125 тоннам, а его производство в марикультуре достигло 1 тыс. тонн. В 2015 году вылов трепанга снизился до 80 тонн, а объем производства товарной марикультурной продукции превысил 1 тыс. тонн. Как видно, в отношении указанных высокоценных видов ВБР цифры либо вполне сопоставимы, либо существенно выше в пользу марикультуры. К слову, по итогам первого полугодия текущего года объем производства товарного трепанга превысил 1,2 тыс. тонн.

Хочу подчеркнуть, что до 2017 года включительно рост производства продукции товарной марикультуры в ДФО должен обеспечиваться только в

границах Приморского края. В 2014 году Приморье перекрыло целевые индикаторы отраслевой программы более чем в 2,5 раза с объемом производства в 5,7 тыс. тонн товарной продукции, а в 2015 году целевой индикатор был превышен на 12% (5,6 тыс. тонн против запланированных 5 тыс. тонн). Целевой индикатор на текущий год составляет почти 9,8 тыс. тонн, который в течение первого полугодия уже реализован на 52% (произведено более 5,12 тыс. тонн товарной продукции марикультуры).

– Однако, несмотря на положительную динамику, мы по-прежнему далеки от цифр соседей по региону. Как вы считаете, с чем это связано?

– Показатели производства товарной продукции марикультуры у наших ближайших зарубежных соседей по Дальневосточному региону – Китая, КНДР и Республики Корея – можно назвать выдающимися.

Наиболее впечатляющие результаты, безусловно, у марикультурщиков Китайской Народной Республики, которые являются абсолютными мировыми лидерами в товарной аквакультуре. В 2014 году КНР произвела почти 47,5 млн. тонн товарной продукции аквакультуры, из которых более 18,1 млн. тонн пришлось на марикультуру. В 2015 году показатели составили 49,4 млн. тонн и около 18,8 млн. тонн соответственно. Китай не имеет акваторий в бассейне Японского моря, но по сезонным климатическим условиям очень близки российскому Приморью воды побережья провинций Хэбэй и Ляонин в бассейне Желтого моря. Так вот, объем производства продукции марикультуры в двух указанных субъектах КНР



Елена ЯНУШ

в 2014 году составил около 3,3 млн. тонн, из которых на долю гребешков пришлось 742 тыс. тонн, а на долю трепанга – около 79 тыс. тонн. Как говорится, комментарии излишни...

В том же 2014 году Корейская Народно-Демократическая Республика произвела продукции товарной аквакультуры около 953 тыс. тонн, из которых продукция марикультуры составила около 850 тыс. тонн, а Республика Корея – около 1,57 млн. тонн и 1,44 млн. тонн соответственно. В обеих странах значительная доля марикультурной продукции была произведена на прибрежных акваториях Японского моря, или Восточного моря, как его именуют корейцы.

Общий объем производства товарной продукции аквакультуры в России в 2014 году оказался менее 164 тыс. тонн, из них менее 15 тыс. тонн – в марикультуре, и сохранился практически на том же уровне в 2015 году. При этом не были достигнуты целевые индикаторы отраслевой программы ни в 2014 году (минус 4 тыс. тонн по генеральному показателю и минус 13 тыс. тонн в марикультуре), ни в 2015 году (минус 31 тыс. тонн в целом и минус 21 тыс. тонн в марикультуре). В числе прочих факторов злую шутку с российской марикультурой сыграла серьезная недооценка опасности тяжелых эпизоотий для культивируемых рыб в Северо-Западном федеральном округе.

Чтобы ответить на ваш вопрос, давайте сравним, в каких условиях развивается марикультура на Дальневосточном бассейне России и в соседних странах по региону. Прежде всего, это принципиально разная нормативно-правовая среда и организация государственного регулирования в функционировании подотрасли.

В КНР, КНДР и Республике Корея деятельность аквакультуры в целом и марикультуры

в частности регламентируется базовыми законами «О рыбном хозяйстве». В Китае закон принят в 1986 году и корректировался четырежды (последний раз – в 2013 году). Северная Корея приняла закон в 1995 году и корректировала его один раз в 1999 году, а в Южной Корее закон был принят не так давно, в мае 2010 года, и принципиальных изменений в части аквакультуры не претерпевал до настоящего времени.

Самая простая и одновременно жесткая система функционирования марикультуры действует в КНДР, самая усложненная – в Республике Корея, а самая стройная и удобная для реализации, а потому успешная – в Китайской Народной Республике. Кратко остановлюсь на ней.

На базе закона КНР «О рыбном хозяйстве», изложенного в оригинале на 7 страницах машинописного текста, в каждом субъекте (провинции, автономном районе и городе центрального подчинения) издан структурно идентичный местный закон, которым руководствуются все занятые в рыбном хозяйстве (в том числе в аквакультуре) в данном субъекте. Один раз в пять лет (во временных рамках планов китайских пятилеток) Центральное народное правительство (Госсовет КНР) издает программу развития аквакультуры со всеми условиями государственной поддержки. Этой программой руководствуются субъекты в соответствии со своей спецификой. Участки аквакультуры выделяются по заявлениям хозяйствующих субъектов с выдачей сертификата и заключением договора аренды на срок до 75 лет на основании рекомендаций научных организаций системы Всекитайской академии рыбохозяйственных наук (ВАРН), подчиняющейся Министерству сельского хозяйства КНР, либо рыбохозяйственным институтам, подчиняющимся народным правительствам субъектов (последнее условие касается только пресноводной аквакультуры). Плата взимается только за выдачу сертификата без аукционов. В случае подачи нескольких заявлений на одну и ту же акваторию проводится конкурс таких заявлений в соответствии с единым перечнем критериев, утверждаемым Министерством сельского хозяйства КНР.

Минсельхоз Китая ежегодно издает приказы и распоряжения, направляемые в свои тер-

риториальные управления рыбного хозяйства и рыбоохраны в субъектах, которые касаются, как правило, организации профилактических мероприятий, безопасности работы используемого флота и ведения статистической отчетности.

Большая часть хозяйств аквакультуры (марикультуры) боится от катастроф природного характера и эпизоотий двумя страховыми обществами при Министерстве сельского хозяйства КНР, имеющими сеть в субъектах страны, в рамках государственной программы. Часть страховых взносов оплачивается государством, а часть — самими хозяйствующими субъектами.

Налоговая нагрузка на хозяйства аквакультуры (марикультуры) складывается из налога за пользование акваториями, береговыми земельными участками, на которых располагается инфраструктура, налога на добавленную стоимость (13%) и налога на прибыль. Вновь создаваемые хозяйства, как правило, освобождаются от уплаты НДС до момента получения первой товарной продукции в соответствии с планом развития.

— А что же в России?

— В Российской Федерации очень важными условиями, зафиксированными в нормативных документах федерального и регионального уровней и стимулирующими развитие товарной марикультуры, в том числе в ДФО, несомненно являются:

- наличие общих проработанных государственных программных документов;
- создание постоянно действующей системы по формированию рыбоводных участков;
- возможность пользования рыбоводным участком в долгосрочной перспективе (до 25 лет);
- поддерживающее государственное субсидирование данного вида деятельности по частичному возмещению затрат на уплату процентов по кредитам, полученным в российских кредитных организациях на развитие.

В то же время, некоторыми федеральными и региональными нормативными актами созданы ограничения, которые сдерживают развитие марикультуры. Бесконечно изобретаются правила, как работать мариводам. В таких условиях марикультуре сложно развиваться.

Оптимальным решением могли бы стать изменения постановления Правительства от 15 мая 2016 г. № 450 «Об утверждении правил организации и проведения торгов на право заключения договора пользования рыбоводным участком». Это системная проблема, которая не позволяет развивать отрасль и в части пастбищной аквакультуры,

и в части аукционного распределения РВУ.

Прежде всего, это принцип платности получения рыбоводных участков через торги в форме аукциона либо конкурса, зафиксированный в постановлении. Поскольку на старте развития марикультурного бизнеса, который является достаточно затратным и сопряжен с рядом существенных рисков, в качестве обязательного условия возникает еще одна финансовая нагрузка. Получение рыбоводного участка превращается в «соревнование кошельков» и препятствие для развития малого и среднего предпринимательства в аквакультуре, которая на Дальнем Востоке де-факто находится в стадии становления.

— А насколько легко войти в бизнес новым компаниям?

— Действующие правила фактически препятствуют выходу на рынок новых компаний, участвующих в аукционах, так как создаются условия, более выгодные для компаний, уже работающих в сфере аквакультуры.

Так, установлены три критерия оценки поступивших заявок на заключение договора о пользовании рыбоводным участком: урожай, выращенный заявителем ранее на водоемах; планируемый объем разведения и (или) содержания, выращивания, а также изъятия объектов аквакультуры на участке и предлагаемый размер платы за предоставление участка, перечисляемой в бюджет РФ.

Очевидно, что вновь созданные компании, желающие начать бизнес в сфере аквакультуры, не могут конкурировать с уже работающими фирмами, поскольку автоматически проигрывают им по первому критерию. Поэтому, чтобы компенсировать проигрыш по первому критерию, им надо либо завышать планируемый объем разведения объектов аквакультуры, либо предлагать явно завышенную плату за пользование участком.

Все это негативно отражается на ситуации, так как повышает риск такого пользователя оказаться не в состоянии обеспечить заявленный им самим уровень производства и тем самым нарушить условия договора, а также способствует повышению общего уровня оплаты за пользование участком.

— Недавно в Приморье были сформированы и выставлены участки для занятия аквакультурой. Насколько интересны бизнесу представленные акватории? Легко ли сформировать новый РВУ и с какими сложностями сталкиваются мариководы?

— Несмотря на то что на всех уровнях озвучивается наличие

в Приморском крае морских акваторий, пригодных для занятия марикультурой, формирование участка сопряжено с бесконечными препятствиями. Это и наличие двух комиссий, и согласования с различными структурами и ведомствами.

При формировании участков мы сталкиваемся с огромным количеством возражений по формальному признаку. Так, основанием, препятствующим формированию РВУ, по линии департамента градостроительства Приморского края является решение Исполнительного комитета Приморского краевого совета депутатов трудящихся от 29 ноября 1974 г. № 991 «О признании водных объектов Приморского края памятниками природы».

В 1974 году Приморским крайисполкомом было принято решение о признании ряда водных объектов памятниками природы. Данным документом не запрещается ведение марикультурной деятельности, но департамент градостроительства администрации Приморского края считает, что может руководствоваться данным документом для отказа в формировании участков для аквакультуры. В это решение попал ряд бухт и прибрежных морских акваторий в заливе Петра Великого, которые являются очень удобными для осуществления марикультурной деятельности. Когда речь идет о континентальных пресноводных водных объектах, особенно озерах, такие ограничения и запреты понятны: влияние на уникальные замкнутые экосистемы неизбежны. Но негативное влияние марикультурных хозяйств на открытые морские системы с интенсивным природным водообменом представляется весьма спорным.

Это же можно сказать и об ограничениях и запретах в отношении занятия марикультурой в буферных зонах особо охраняемых природных территорий (акваторий). Законом напрямую осуществление хозяйственной деятельности не запрещается, однако Министерством природных ресурсов такие буферные зоны явочным порядком фактически приравнены к заповедным. На этих основаниях из 77 участков на заседании комиссии по 55 участкам мы столкнулись с возражениями департамента градостроительства.

Товарная аквакультура в первую очередь создает рабочие места в удаленных местностях. Ее развитие обуславливает подъем социальной инфраструктуры, формирование бюджетов муниципалитетов. Чиновникам, от которых зависят решения по формированию участков и проведению торгов, необходимо помнить об этом. Самые серьезные барьеры для развития аквакультуры на всех

уровнях носят именно «бумажный» характер.

— Очевидно, что высокая зарегулированность, избыточные административные барьеры приводят лишь к тому, что бизнес теряет интерес к этой и без того сложной хозяйственной деятельности. Получение всевозможных разрешений, согласований и постоянное вмешательство чиновников в работу является громадным сдерживающим фактором. Каковы ваши предложения по исправлению ситуации?

— Свои предложения наша Ассоциация озвучила в рамках прошедшего конгресса рыбаков. Во-первых, необходимо обратиться в Федеральное агентство по рыболовству и Министерство сельского хозяйства с просьбой о внесении в Правительство Российской Федерации нормативного акта о выделении рыбоводных участков для развития товарной марикультуры российским хозяйствующим субъектам — резидентам по заявительному принципу на конкурсной нефинансовой основе.

Во-вторых, предложить ФАР дать поручение подведомственным научным учреждениям качественно переработать и максимально конкретизировать «Методику определения и видового состава объектов аквакультуры, подлежащих разведению и (или) содержанию, выращиванию, а также выпуску в водный объект и изъятию из водного объекта в границах рыбоводного участка» с учетом предложений и мнения предприятий, занимающихся марикультурой.

Также необходимо внести изменения в ведомственные нормативные документы. В частности, помимо закрепления права собственности на выпущенные в водную среду объекты аквакультуры, с момента выпуска необходимо расширить права охранных структур по обеспечению сохранности этих объектов, чтобы дать возможность задерживать и досматривать маломерные суда в пределах охраняемого участка и зоне вокруг него. Это необходимо, поскольку добыча марикультуры, выращиваемой на участках, зачастую ведется аквалангистами, которые сгружают свою незаконную добычу на катера, расположенные недалеко от этих участков.

Мы предлагаем учесть практику предоставления подобных полномочий производственным охотничьим инспекторам в соответствии с Федеральным законом «Об охоте...». Кроме того, нужно нормативно активнее подключать к борьбе с браконьерами правоохранительные органы и подразделения Пограничной службы ФСБ России, определив уровень ответственности указанных структур за неисполнение требований закона.

Необходимо выйти с предложением в Министерство природных ресурсов России о смягчении позиции в отношении осуществления хозяйственной деятельности в области товарной марикультуры на акваториях буферных зон, прилегающих к акваториям и территориям особо охраняемых природных объектов.

Мы также намерены обратиться с просьбой к администрации Приморского края об отмене Решения № 991 либо о внесении в него изменений, чтобы разрешить организацию рыбоводных участков и развивать товарную марикультуру на некоторых акваториях в границах залива Петра Великого, отнесенных к памятникам природы, но не являющихся особо охраняемыми природными акваториями.

Мы уверены, что необходимо выделять участки на гораздо более длительный срок, чем это предусмотрено сейчас. Поэтому на конгрессе рыбаков мы предложили закреплять за успешно работающими компаниями право пользования уже выделенными участками на срок не менее 49 лет. Этот срок позволит осуществлять долгосрочные инвестиции и закупать дорогое оборудование.

Что касается земельных участков, то нужно внести изменения в Земельный кодекс РФ и ФЗ «Об аквакультуре...», предусмотрев преимущественное право хозяйствующего субъекта на получение земельного участка. А также внести изменения в Водный кодекс РФ, приняв главу «Аквакультура», которая будет регламентировать отраслевые правоотношения. Определить правовое положение объектов аквакультуры, установить императивную норму о закреплении за хозяйствующим субъектом, владеющим РВУ береговой полосы, непосредственно примыкающей к рыбоводному участку.

По морским участкам проблема в том, что правовое положение РВУ, выделенных в пользование, не позволяет компаниям ограничить их использование третьими лицами. В связи с этим мы предложили внести в ВК РФ и ФЗ «Об аквакультуре» статьи о выделении полученного участка в полноправное пользование аквакультуры с предоставлением владельцу права ограничения пользования третьими лицами и охраны объекта.

Я уверена, что реализация высказанных предложений будет являться существенной и реальной формой государственной поддержки и устраним сдерживающие факторы, которые препятствуют развитию товарной марикультуры в Дальневосточном регионе России.

Ксения ПИСАРЕВА
Владивосток

Андрей ТЕТЕРКИН: МЫ НЕ ОТКАЗЫВАЕМСЯ ОТ АМБИЦИОЗНОЙ ЦЕЛИ

«Русская рыбопромышленная компания» была одним из самых активных сторонников появления в законе о рыболовстве нового вида квот для инвестиционных целей. После принятия поправок позиция руководства РРПК не изменилась: на Восточном экономическом форуме она подтвердила готовность уже в 2017 г. приступить к размещению заказов на верфях, разумеется, если к тому времени будут приняты все подзаконные акты. За счет «инвестквот» планируется построить сразу шесть крупнотоннажных траулеров – пока это самая большая заявка со стороны рыбаков. В какие сроки компания рассчитывает реализовать этот проект, каким образом намерена решать вопрос с требованиями к локализации судов и при каких условиях готова вкладываться в развитие береговой переработки, в интервью Fishnews рассказал генеральный директор РРПК Андрей ТЕТЕРКИН.



Андрей ТЕТЕРКИН, генеральный директор «Русской рыбопромышленной компании»

– Андрей Анатольевич, «Русская рыбопромышленная компания» (ранее «Русское море – Добыча») пришла в рыбную отрасль пять лет назад. Причем с самого начала озвучила весьма амбициозные намерения – стать крупнейшим игроком и занять 20-30% российского рынка рыбодобычи, вылавливая до миллиона тонн водных биоресурсов в год. В какой мере удалось реализовать эти планы и как изменилась стратегия развития компании за этот период?

– Наша компания, которая в то время называлась «Русское море – Добыча», была создана в 2011 году для реализации проекта именно в сфере рыбодобычи. Действительно, такие планы, как стать крупнейшим игроком, были озвучены, и от них никто не отказывается. За пять лет мы приобрели и объединили под брендом РРПК шесть дальневосточных рыбопромышленных компаний: «Турниф», «Интарос», «Востокрыбпром», «Совгаваньрыба», «Имлан» и «Пелагиаль». Флот компании вырос до 12 крупнотоннажных судов, а общая добыча в 2016 году составит около 280 тыс. тонн, из которых, как мы планируем, будет более 220 тыс. тонн минтая и около 50 тыс. тонн тихоокеанской сельди. Да, это не миллион тонн, но компании в октябре этого года исполняется всего пять лет, и мы не отказываемся от заявленной амбици-

озной цели, а по промышленному вылову минтая РРПК уже номер один в стране.

Сейчас основным направлением развития мы для себя считаем модернизацию и обновление флота, переход на продукцию более высокой сте-

вается каждый год по мере проведения модернизации флота. В дальнейшем мы планируем производство на новых судах других видов продукции высокой степени переработки, таких как сури-ми из минтая.

За пять лет мы приобрели и объединили под брендом РРПК шесть дальневосточных рыбопромышленных компаний: «Турниф», «Интарос», «Востокрыбпром», «Совгаваньрыба», «Имлан» и «Пелагиаль». Флот компании вырос до 12 крупнотоннажных судов.

пени переработки. На эти цели в последние три года было израсходовано около 50 млн. долларов, мы коренным образом обновили более половины судов.

Ну и конечно, планируем построить новый флот – шесть супертраулеров, если будут реализованы в полном объеме предложенные Росрыболовством меры господдержки.

– Что именно вы подразумеваете под производством продукции высокой степени переработки? Речь идет о филе?

– На наших траулерах уже выпускается филе, и количество таких судов увеличи-

– Вы не раз заявляли о готовности заказывать и строить новые крупнотоннажные суда, причем речь шла о серии из шести траулеров. Проблема старения флота действительно критична для РРПК? И как вы планируете ее решать в ближайшие годы?

– Флот нашей компании состоит из больших траулеров еще советской постройки. Средний возраст этих пароходов в российской рыбодобыче – порядка 28 лет, и наша компания не исключение: проблема обновления флота для нас так же актуальна, как и для всей отрасли. К сожалению, те меры, которые использо-

вались для ее решения, – в основном это модернизация и наращивание мощностей по добыче и переработке рыбы на существующих судах, – задачи не решают, поскольку существуют технические причины, которые не позволят эксплуатировать флот бесконечно.

– Вы собираетесь полностью заменить все 12 судов?

– Конечно, когда-то придет время, когда все 12 судов бу-

цели, которые позиционируются регулятором как стимул для бизнеса вкладываться в строительство современных производственных судов. Намерены ли вы воспользоваться этой возможностью и поучаствовать в программе?

– Эта идея была поддержана РРПК с самого начала. Мы считаем ее эффективным механизмом для стимулирования обновления флота. Текущий вариант предполагает выделение до 20% квот на поддержку инвестиционных проектов по обновлению отрасли, из которых 15% – это обновление флота и 5% – это создание новых рыбоперерабатывающих береговых мощностей.

Есть нюансы в новом законодательстве, которые требуют внимательного отношения. В первую очередь это необходимость сохранения достаточных стимулов для инвесторов – рыбопромышленных компаний по строительству именно крупнотоннажного флота, который используется для добычи самых массовых объектов – минтая и тихоокеанской сельди. На эти виды приходится более половины российской рыбодобычи – около 2,3 млн. тонн из 4,5 млн. тонн совокупного вылова страны. И в основном, на две трети, эти два самых массовых и важных для страны объекта добываются крупнотоннажным флотом.

Как я уже сказал, возраст у таких судов приближается к трем десяткам лет. Чтобы их обновить и обеспечить сохранение этой добычи, а также сделать это наиболее эффек-

– В новой редакции закона о рыболовстве появились квоты на инвестиционные

тивным способом, обеспечив долгосрочную конкурентоспособность российского рыболовства, необходимо в первую очередь строить крупнотоннажные супертраулеры с ежегодной добычей 50-60 тыс. тонн. Такие суда в настоящее время не имеют аналогов в мире, и если мы совместными усилиями сможем реализовать этот большой проект, то обеспечим конкурентоспособность российской рыбодобычи на многие десятилетия.

– На ваш взгляд, дополнительных объемов в рамках «инвестквот» достаточно, чтобы запустить процесс обновления флота, или государству необходимо вводить и другие меры поддержки рыболовного судостроения? Как вы оцениваете возможности российских верфей – им по силам эта задача?

– В принципе, самое главное и необходимое новым законом о рыболовстве предусмотрено. Конечно, было бы желательно, чтобы в стимулировании обновления российского рыбопромыслового флота использовались такие же механизмы финансовой поддержки, как и в целом в сельском хозяйстве: например, льготные долгосрочные кредиты под 5% в рублях. Они не являются обязательным условием, но помогли бы ускорить развитие отрасли и обновление флота.

Более важным является, например, сохранение реалистичных требований по локализации производства тех судов, которые должны быть построены на российских верфях в рамках предложенной программы господдержки. Я имею в виду, что, если будут заложены слишком амбициозные или агрессивные ожидания от использования российского оборудования и комплектующих при строительстве этих судов, это может в значительной степени осложнить реализацию программы.

По нашим оценкам, на первом этапе доля российского контента в строительстве вряд ли может превышать 40% от стоимости. Мы понимаем ожидания государства по увеличению отечественной составляющей в дальнейшем, но важно, чтобы на первом этапе критерии отнесения объекта строительства к российскому были реалистичными и не мешали, не создавали препятствий для начала реализации этой большой и очень важной программы.

– В ходе встреч рыбаков с представителями Росрыболовства, Минпромторга и

ОСК звучали предложения о строительстве головного судна серии за рубежом с последующей передачей технологий и наработок российским партнерам. Что вы думаете о перспективах такого варианта?

– В целом я считаю, что это, наверное, наиболее правильный вариант реализации огромной и амбициозной программы по обновлению российского рыбопромыслового флота. Отечественные верфи, к сожалению, не имеют опыта строительства крупнотоннажных судов. Как мы знаем, все, что сейчас эксплуатируется рыбаками, было построено в основном за пределами России – в первую очередь на Украине и в Восточной Германии.

Чтобы подготовиться к реализации такой масштабной

– А у вас есть уже представление о том, какие это могут быть зарубежные верфи и в каких странах они располагаются?

– Да, мы ведем активные переговоры с возможными партнерами по реализации этого проекта. Я имею в виду иностранные верфи, которые готовы выступить участниками совместной большой программы и поделить экспертизой, опытом, знаниями с российским партнером. Мы видим, к сожалению, что даже за границей в последнее время не строились такие мощные, такие современные суда, которые мы планируем построить для себя, поэтому с поиском иностранного партнера тоже не все просто.

Тем не менее интерес со стороны иностранных верфей есть, и мы уверены, что сможем создать условия, когда в

очень большом количестве водных биологических ресурсов, которые добываются в нашей стране, они, естественно, осваиваются разными способами. Для каждого вида есть свой оптимальный способ освоения. Для каких-то видов больше подходят мелкие или среднетоннажные суда, для таких объектов, как сельдь и минтай, – крупнотоннажные.

И мы можем только порадоваться, что к объектам инвестиций будут добавлены новые виды водных биологических ресурсов, которые позволят еще больше расширить эту программу и создать стимулы не только для наиболее массовых объектов, но и для тех объектов, доля которых в совокупной добыче ниже.

– Помимо пресловутых «квот под киль» ресурс-

стимулы для инвестора по их реализации, необходима поддержка, которая поможет сделать их экономически целесообразным. Здесь многое зависит от того, в каком итоговом виде будут приняты подзаконные акты – постановления правительства, которые сейчас готовятся Росрыболовством, Минсельхозом совместно с другими государственными органами. Мы надеемся, что в них будет заложено достаточно стимулов, которые позволят нам обратить самое пристальное внимание и на проекты береговой переработки.

– На сентябрьском заседании рабочей группы при Минсельхозе крупнейшие рыбопромышленные ассоциации, опасаясь появления новой прослойки «квотных рантье», выступили с инициативой ограничить круг лиц, которые смогут претендовать на «инвестиционные квоты», только владельцами судов. Что вы думаете по этому поводу?

– Здесь есть аспект, связанный с антимонопольным законодательством. Конечно, никто не имеет права ограничивать свободу хозяйствующих субъектов и возможность прихода в отрасль новых участников, собственно, не так давно мы были одним из них. Но мы покупали действующие компании с многолетней историей.

С другой стороны, здесь важно помнить, что рыболовство – это крайне сложный бизнес с точки зрения необходимости соблюдения всего комплекса требований по вопросам безопасности мореплавания. Компании, которая не имеет совсем никакого опыта предыдущей работы в море, будет непросто выполнять все требования, предъявляемые к рыбопромышленным предприятиям, и при этом оставаться высокоэффективной и обеспечивать возврат инвестиций.

– На том же заседании зампреда правительства Сахалинской области Сергей ПОДОЛЯН пригласил «Русскую рыбопромышленную компанию» зарегистрироваться на территории островного региона. Как вы смотрите на такое предложение?

– Мы всегда рассматриваем любые предложения о сотрудничестве, и с учетом интересов компании без сомнения выберем оптимальный вариант.

На наш взгляд, рассмотреть вариант, при котором головное судно (или прототип) будет построено в кооперации российской верфи с одним из зарубежных партнеров, который имеет опыт реализации подобных проектов. А в дальнейшем уже все остальные суда серии будут построены в России.

программы, а мы говорим о строительстве десятков крупнотоннажных судов, необходимо использовать лучший мировой опыт. Для этого целесообразно, на наш взгляд, рассмотреть вариант, при котором головное судно (или прототип) будет построено в кооперации российской верфи с одним из зарубежных партнеров, который имеет опыт реализации подобных проектов. А в дальнейшем уже все остальные суда серии будут построены в Российской Федерации.

Мы понимаем, что такое первое судно, скорее всего, потеряет возможность претендовать на получение дополнительных «инвестиционных квот». Тем не менее, на наш взгляд, именно такой подход значительно снизит риски, связанные с реализацией всей программы, и ускорит достижение ее целей. Если обратиться к истории, то один из наших царей, не имея собственной экспертизы, отправил сначала сам, а потом отправил других поучиться в Европе и уже потом использовал этот опыт для строительства. Мне кажется, что в этом случае можно последовать его примеру.

максимальной степени будет использоваться имеющийся зарубежный опыт, и в дальнейшем это позволит реализовать программу в России.

Мы говорим в основном о европейских верфях – это Испания, Голландия, Норвегия, Германия, Турция, Хорватия. Имеется, наверное, порядка пяти-десяти верфей, теоретически способных реализовать проект, но этим список и ограничивается. Это не десятки верфей, способных справиться с такой задачей. На тихоокеанском побережье, к сожалению, опыта строительства таких сложных, самых современных траулеров для работы в условиях Дальневосточного бассейна нет.

– Как скажутся на планах РРПК недавние поручения президента о добавлении к объектам инвестиций малотоннажных и среднетоннажных судов рыбопромыслового флота и расширении перечня видов водных биоресурсов, в отношении которых выделяются «инвестиционные квоты»?

– На наш взгляд, здесь нет никакого противоречия с нашими планами. Наоборот, поскольку мы ведем речь об

ное обеспечение, пусть и в меньших объемах, будет выделяться под строительство объектов переработки на берегу. Насколько интересно вам это направление?

– Мы также рассматриваем для себя такие проекты, поскольку понимаем, что для развития весьма перспективного внутреннего рынка потребления рыбной продукции в Российской Федерации нам может иметь смысл строить и предприятия береговой переработки, а не фокусироваться только на производстве продукции первой заморозки на судах. При принятии такого решения мы исходим, как и всегда, из критериев экономической целесообразности.

Мы прилагаем усилия, чтобы убедить государство в лице регулятора создать достаточные стимулы для реализации подобных весьма капиталоемких проектов. Допустим, проект строительства завода по переработке порядка 45 тыс. тонн сырья, например, минтая б/г, будет стоить более 70 млн. долларов. Это вполне сопоставимо со строительством судна.

При этом подобные проекты традиционно отличаются низкой доходностью, и для того чтобы создать достаточные

САХАЛИНСКИЕ ПЕРЕРЕБОТЧИКИ РАСШИРЯЮТ ПАЛИТРУ РЫБНЫХ ВКУСОВ

Рыбный цех комбината «Фабрика вкуса» обновляет оборудование и работает над повышением качества продукции. В ближайшее время планируется привлечь японских специалистов для обмена опытом и повышения профессионального уровня технологов сахалинского предприятия.

В настоящее время ежемесячные объемы выпуска готовой продукции на заводе «Фабрика вкуса», расположенном в Южно-Сахалинске, составляют свыше 12 тонн, в ассортименте – 160 наименований. За последние пять лет работа рыбного цеха фабрики была полностью перестроена с учетом мировых тенденций. Эти усилия были отмечены экспертами отрасли: рыбопродукция комбината является неизменным победителем региональных выставок пищевой отрасли. Одно из последних достижений – золотая медаль областного конкурса «Народное признание» в рамках XX выставки «Рыбная индустрия». Высший балл жюри получила одна из последних разработок – пресервы из сельди под названием «Кремлевская закуска».

«Мы расширили рабочее пространство, закупили современные аппараты, сделали новые участки в цехе: пресервный, участок упаковки, в два раза расширили разделку.

Наша продукция в топе лучших товаров, произведенных в Сахалинской области, – рассказал Fishnews директор перерабатывающего завода «Фабрика вкуса» – завпроизводством Анатолий СТРАХОВ. – Но самое главное для нас, безусловно, – это оценка потребителей, сахалинцев. Мы очень внимательно относимся к предпочтениям покупателей, наши технологи находятся в постоянном поиске, разрабатывают авторские рецепты».

Есть у «Фабрики вкуса» и эксклюзивная рыбная продукция. «К примеру, только мы выпускаем «косичку» горячего копчения, а также «ольховник» – это рулет из разных видов рыбы. Еще мы производим сушено-вяленую икру минтая, которую до нас делали только во Франции», – поделился успехами Анатолий Страхов.

В производстве используется исключительно сырье из Дальневосточного рыбохозяйственного бассейна. Производственный цикл в рыбном цехе



Анатолий СТРАХОВ, директор перерабатывающего завода «Фабрика вкуса»



комбината отлажен таким образом, что временной промежуток между выловом свежей рыбы и выпуском конечного продукта сокращен до минимума и составляет порядка двух недель.

«В работе мы используем излюбленные сахалинцами виды рыбы: кету, горбушу, нерку, кижуч, терпуг, камбалу, палтуса. Именно наш цех стал пионером в выпуске копченой рыбы, до нас этим на острове

никто не занимался», – рассказал технолог завода Сергей Желудков.

Чтобы развивать это направление в цехе установили новое копильное оборудование, аналогов которому на Сахалине нет. Весь процесс выполняется автоматически по заданной программе в современных экологических и производственных камерах. Для копчения на предприятии используют

опилки из ольхи: этот вид древесины содержит меньше смолы и минимальное количество канцерогенов. В перспективе технологи «Фабрики вкуса» хотят запустить линейку копченой рыбы с применением яблочных опилок.

Весь цикл производства, от разделки рыбы до упаковки готовой продукции, за годы работы в деталях изучила один из опытейших сотрудников предприятия – старший мастер цеха Лариса ТРАВКИНА: «Пять лет назад наш цех пережил настоящую техническую революцию. Режим работы и объем полностью перестроились, расширился ассортимент и требования к качеству. Это позволило нам максимально эффективно справляться с одной из первостепенных задач – поддерживать на высоте вкус и качество продукции, ведь именно на это ориентируются потребители, выбирая товар. Мы заслужили доверие своих покупателей».

Как сообщил директор перерабатывающего завода, в ближайшее время планируется привлечь японских специалистов для обмена опытом и повышения профессионального уровня технологов рыбного цеха «Фабрики вкуса».

Также в планах руководства предприятия до конца года – закупка японского оборудования, современных сушильных камер и слайсера. Комплекс этих мер позволит сделать качество продукции рыбного цеха «Фабрики вкуса» еще выше.

ПОРОНАЙСКИЙ ПОРТ РАСШИРЯЕТ КОНТАКТЫ

Проект реконструкции сахалинского порта Поронайск в контексте развития перспективных проектов региона презентовали на конференции для представителей нефтегазовой отрасли. Доклад и тематический стенд компании вызвали живой интерес участников встречи.

По мнению управляющего директора ООО «Порт Поронайск» Алексея ФЕРТА, конференция «Нефть и газ Сахалина – 2016», которая в этом году прошла в Южно-Сахалинске уже в 20-й раз, является ключевым событием для всех представителей отрасли. Здесь российский и зарубежный бизнес получает свежую информацию о развитии проектов и может принять участие в дискуссиях различного уровня.

В этом году в деловой программе конференции были заявлены выступления порядка семидесяти докладчиков, руководителей высшего звена, дискуссии о коммерческих возможностях и планах развития Сахалина.

«Мы не первый раз принимаем участие в подобных мероприятиях. Данная площадка интересна прежде всего тем, что дает возможность взаимодействовать представителям

бизнес-структур различного уровня и является местом ежегодной встречи для всех работников нефтегазовой индустрии Дальнего Востока», – сообщил Fishnews Алексей Ферт.

В рамках деловой программы управляющий директор компании представил доклад о роли и месте морского порта Поронайск в развитии нефтегазовых проектов на Сахалине в условиях новых экономических реалий. Выступление с

большим интересом было воспринято участниками конференции. Также большое число гостей: операторов основных шельфовых проектов, их подрядчиков, специалистов крупных международных компаний, специализирующихся на работах на шельфе, которые посетили в эти дни стенд компании, – высказали высокую заинтересованность в реализации проекта реконструкции порта Поронайск.

Напомним, важный транспортный узел в сахалинском заливе Терпения был приобретен новыми собственниками в ноябре 2015 г. Теперь его реконструкцией и модернизацией занимается ООО «Порт Поронайск» (Санкт-Петербург), входящее в холдинг «Развитие

транспортных проектов». Близость порта Поронайск к шельфовым проектам обеспечивает минимальное время транспортировки, поставки ГСМ и химических реагентов до морских платформ. Поэтому в планах собственников порта – создание инфраструктуры для обслуживания нефтегазовых платформ и танкеров, строительство терминала ликвидации аварийных разливов нефти и т.д.

Вместе с тем уже на первом этапе в порту Поронайск планируется построить и терминал навалочных грузов, а также рыбный терминал, где будет осуществляться перевалка свежих, охлажденных и замороженных морских биоресурсов, их хранение, шоковая заморозка.

РЫБОВОДЫ НАДЕЮТСЯ НА НОВЫЕ ПОПРАВКИ

На заседании присутствовали представители Госдумы, Совета Федерации, Минсельхоза, Росрыболовства, органов власти субъектов, профсоюза. Как сообщает корреспондент Fishnews, члены ассоциации подвели итоги работы предприятий за девять месяцев текущего года. Общая добыча рыбы составила 83,4 тыс. тонн, в том числе реализовано 28,1 тыс. тонн товарной рыбы (рост на 3,4%), произведено 91,1 тыс. тонн пищевой рыбной продукции, в том числе 17,1 муб консервов и пресервов. По всем основным показателям за исключением выпуска консервов зафиксирован рост по отношению к аналогичному периоду 2015 г.

Среди направлений, которые требуют повышенного внимания, председатель правления Росрыбхоза Василий ГЛУЩЕНКО выделил необходимость довести до конца работу по совершенствованию законодательства, в том числе в части использования прудов на водотоках, расположенных на землях сельхозназначения, для товарного рыбоводства. Соответствующий законопроект уже разработан и согласован, но сроки его принятия полностью зависят от депутатов Госдумы.

Еще один законопроект – о любительском рыболовстве, – который прямо затрагивает интересы бизнес-сообщества, не первый год висит на стадии между первым и вторым чтениями, но в последнее время его обсуждение вновь активизировалось. Причем изменения, которые хотят внести в этот документ, закладывают почву для будущего конфликта интересов рыбаков-любителей и рыбоводов. Пока от «свободной и бесплатной» рыбалки защищены предприятия индустриальной и прудовой аквакультуры, в отношении пастбищной никаких ограничений нет. Поэтому

задача ассоциации – минимизировать возможный урон для таких хозяйств.

В ходе выступлений представители регионов затронули широкий круг вопросов, касающихся затруднений со сбытом продукции в связи с большой наценкой в рознице и падением доходов у населения, «ветеринарного налога» как одной из причин выпадения части объемов товарной рыбы из официальной статистики, необоснованных проверок со стороны контролирующих органов. Участники заседания заслушали информацию о грядущих изменениях в системе господдержки по линии Минсельхоза по льготному кредитованию АПК и разработке новых требований к профстандартам и компетенциям для специалистов в сфере рыбного хозяйства и аквакультуры.

Руководители ряда хозяйств поделились с коллегами успешным опытом применения интенсивных технологий при выращивании карпа. Это позволило повысить продуктивность и добиться высоких результатов даже в не самых благоприятных для прудового рыбоводства тер-

риториях вроде Московской области или Удмуртии.

«Несмотря на то, что нормативно-правовая база несовершенна, предприниматели все равно вкладывают в развитие лососеводства, строят заводы, разрабатывают новые направления», – охарактеризовал ситуацию в островном регионе председатель Ассоциации лососевых рыбоводных заводов Сахалинской области Андрей КОВАЛЕНКО. Он, подчеркнул необходимость не только развития искусственного воспроизводства, но и охраны естественных нерестилищ.

Для лососеводов по-прежнему нерешенным остается важнейший вопрос с получением рыбоводных участков без конкурсов или торгов. Вторым фактором, сдерживающим развитие марикультуры, Андрей Коваленко назвал отсутствие в регионе свободных акваторий и невозможность использования для рыбоводства рыбопромысловых участков.

«В целом по отрасли у нас состояние выше среднего», – подвел черту под обсуждением Василий Глущенко. – «Рыба есть, рыбоводные показатели



Председатель правления Ассоциации «Росрыбхоз» Василий ГЛУЩЕНКО



Председатель Ассоциации лососевых рыбоводных заводов Сахалинской области Андрей КОВАЛЕНКО



Заместитель председателя правления Росрыбхоза Виктор ЗАРАЙСКИЙ

выше, чем в прошлом году». Он напомнил о принятом решении с будущего года максимально использовать селекционные достижения, активно внедрять гибриды, закупать качественный посадочный материал. Цель – серьезно увеличить объемы производства товарной рыбы, по возможности сократив отставание от госпрограммы. «А вот

по нормативно-правовым вопросам серьезная будет работа. Мы должны здорово защищаться», – напутствовал он коллег.

Кроме того, правление рассмотрело результаты агропромышленной выставки «Золотая осень», где была представлена экспозиция «Товарное рыбоводство». По итогам конкурса «За достижение высоких показателей в развитии племенного и товарного животноводства» предприятия и организации Росрыбхоза награждены девятью золотыми и шестью серебряными медалями. Василий Глущенко вручил дипломы и награды присутствовавшим на заседании представителям хозяйств из Ставропольского края, Тамбовской, Смоленской и Белгородской областей.

Анна ЛИМ
Москва



ЗАСЛУГИ ОТМЕТИЛИ ГОСУДАРСТВЕННЫМИ НАГРАДАМИ

На площадке 18-й агропромышленной выставки «Золотая осень» прошла церемония награждения работников отрасли. Глава правительства Дмитрий Медведев вручил орден Дружбы руководителю Ассоциации «Росрыбхоз» Василию ГЛУЩЕНКО.

В список работников АПК, отмеченных государственными и правительственными наградами, вошло 25 человек, в том числе сразу три представителя отрасли товарного рыбоводства.

Указом Президента России № 59 от 15 февраля 2016 г. председатель правления Ассоциации «Государственно-кооперативное объединение рыбного хозяйства (Росрыбхоз)» Ва-

силий ГЛУЩЕНКО награжден орденом Дружбы. Вручая награду, председатель Правительства Дмитрий МЕДВЕДЕВ отметил многолетний труд Василия Глущенко по развитию рыбного

хозяйства Российской Федерации.

Без внимания не осталась и работа рыбоводных хозяйств в регионах. Медали ордена «За заслуги перед отечеством» I и II степени удо-

стоены директор ГУП Удмуртской Республики «Рыбхоз Пихтовка» Георгий КРЫЛОВ и руководитель форелеводческого хозяйства «ИП Федоренко Н.В.» Николай ФЕДОРЕНКО из Карелии.

НОВАЯ ЛИНИЯ NIKKO ПОКАЗАЛА СЕБЯ НА ЛОСОСЕВОЙ ПУТИНЕ

В нынешнюю путину камчатские рыбаки смогли первыми опробовать на практике обновленную и усовершенствованную линию непрерывной переработки лососевых NAG-601 от компании Nikko.

Предыдущая, 501-я, модель сегодня установлена на многих предприятиях Дальнего Востока, где привыкли к стабильно высокой эффективности обработки всех видов красной рыбы. Но, как отмечают сами производители оборудования, техника должна максимально учитывать особенности российской рыбалки и специфику ресурсной базы. Над этим и поработали инженеры компании Nikko.

О новых возможностях перерабатываемой линии NAG-601 и отзывах о ее использовании на первой путине Fishnews рассказал директор официального дилерского центра компании Nikko в России Максим СУКЛИЯН.

– Первые шаги на российском рынке компания Nikko делала в Сахалинской области: именно там начали использоваться первые линии непрерывной переработки лососевых NAG-501. Для запуска новой, 601-й модели, вы выбрали Камчатский край – традиционного лидера по объемам добычи и переработки красной рыбы. Значит ли это, что у вас была полная уверенность в успешном старте вашей новой модели?

– Мы начали рассматривать Камчатку как перспективный рынок по поставкам нашего оборудования около трех лет назад. В связи с этим было принято решение открыть в крае специализированный офис Nikko, начать маркетинговую работу, набрать штат инженеров-механиков, которые будут работать в этом направлении.

И мы считаем, что такая серьезная подготовка дала хороший результат. Потому что именно собранные в ходе работы в Камчатском крае данные подвинули нашу компанию к модернизации этой популярной линии.

– В чем принципиальные отличия NAG-601 от ее предшественницы?

– Конечно, основное отличие – это увеличение производительности линии при сохранении высокого качества обработки сырья. Ряд уникальных технических решений позволил нам сделать линию NAG еще

более привлекательной для российских рыбаков.

Так, если прежняя модель позволяла обрабатывать до 40 лососей в минуту, то максимальная производительность NAG-601 – 50 штук в минуту. В последние годы Камчатка показывает высокие выловы по лососевым, соответственно, ей требуется увеличение перерабатываемых мощностей. Специально с этой идеей и создавалась такая линия.

В этом году первое оборудование было обкатано в сезон лососевой путины в цехах «Северо-Восточной компании», и могу сказать, что линия показала очень хорошие результаты: был установлен рекорд по скорости переработки – 170 тонн в сутки с помощью одной линии. При этом из лососевых пород в переработку одновременно поступала и горбуша, и нерка, и кета.

– То есть линия одинаково успешно справляется со всеми видами лосося.

– Да, и отзывы мы получили очень хорошие. Универсальность – это вторая отличительная особенность линии NAG-601.

Раньше без перенастройки оборудования линия могла обрабатывать рыбу размером от 0,8 до 1,5 кг. Обычно улов рассортировывался, в первую очередь пропускали мелкую рыбу, а после перенастройки – более крупный лосось. Сейчас 601-я модель способна справляться без перенастройки и с более крупными особями – до 3 кг. Соответственно, нет простоев на техническое обслуживание и линия может показать максимальную производительность.

На сегодняшний день у нас уже сформировался большой портфель заказов от предприятий Камчатского края. Серьезный контракт заключен с «Восточным берегом»: компания закупила у нас 11 линий, в настоящий момент ведется монтаж техники на заводе. На будущий год у нас уже запланирована установка еще 20 линий на других камчатских предприятиях. Положительные отзывы коллег работают лучшей любой рекламой.

– Все остальные этапы обработки и преимущества линии – а это непревзойденно высокий показатель сохранения целостности икорных ястыков при выемке – сохранились?

– Да, конечно. На линии NAG-601, как и на предыдущей модели, осуществляется отсекание головы, потрошение, выемка ястыка и внутренностей, чистка и мойка тушки изнутри и снаружи. Но теперь существенно упрощен вопрос с перенстройкой оборудования, технической наладкой. Сегодня у операторов линии есть возможность изменять скорость работы NAG-601 без ее остановки, что особенно актуально в периоды пиковой загрузки предприятий в лососевую путину.

– Сколько человек задействовано в работе линии?

– Для работы на самой линии достаточно двух человек – на подаче сырца. Как правило, еще одного человека ставят на конечный контроль: он может отслеживать качество обработки одновременно с трех линий; два человека стоят на сортировке икры и молока.

– Линии непрерывной обработки лососевых – это исключительно береговое производство?

– Не только. За годы эксплуатации это оборудование очень хорошо зарекомендовало себя и в условиях моря, где так же замечательно справляется со своими задачами. А с учетом последних усовершенствований линия NAG-601 способна еще и значительно повысить производительность судовых перерабатывающих фабрик.

– Офис компании Nikko, который был открыт на Камчатке, осуществляет не только продажу, но и обслуживание перерабатывающих линий, то есть выполняет функции сервисного центра.

– Так и есть. Люди, которые у нас работают, – универсальные специалисты. В период лососевой путины они инженеры, механики, наладчики; когда рыбалка заканчивается и наступает период заключения контрактов, они работают уже



Максим СУКЛИЯН, директор официального дилерского центра компании Nikko в России

как менеджеры, маркетологи. Такое совмещение дает дополнительное преимущество, потому что наши сотрудники лично знакомы со всеми нюансами работы оборудования, своими руками собирали и разбирали все узлы линии. Они ездят по всему краю, собираются в самые удаленные уголки Камчатки. Они общаются и с механиками, технологами, и с директорами предприятий. И это очень богатый опыт, который позволяет им достигать лучших результатов.

Да и сами заказчики видят работу специалистов Nikko и доверяют не только нашему оборудованию, но и нашим сотрудникам, их опыту.

– При вписывании линий NAG 601-й модели в уже существующее производство вопросов не возникает – ваши специалисты все это делают?

– Да, с самого начала, с 2006 года, когда первые линии начали устанавливаться на предприятиях Сахалина, вопросов не возникало. А на сегодняшний день проектные организации и те, кто занимается производством технологического оборудования, знакомы с линиями Nikko, у всех есть чертежи нашего оборудования, технические характеристики и нюансы установки – в этом плане никаких сложностей.

– В этом году компанию Nikko можно поздравить с юбилеем работы на российском рынке. Насколько серьезную эволюцию за эти 10 лет претерпело ваше оборудование?

– Изначально, если оглянуться назад, в 2006 год, линия непрерывной обработки лососевых NAG, которую производила компания Nikko, была ориентирована лишь на один вид лососевых – на кету, ведь

горбуши в Японии практически нет. Первые модели, которые начали появляться на российском рынке, были как раз из этой серии. Вот почему активные продажи в России начались только с 2009 года: три года нам потребовалось для того, чтобы адаптировать оборудование к условиям производства на российском Дальнем Востоке. То есть было сделано достаточно большое количество усовершенствований, модификаций прежде, чем появилась популярная 501-я модель перерабатываемой линии.

Ну, а последняя, 601-я, модель NAG на сегодняшний день – вершина, которую компании Nikko удалось достичь во многом благодаря именно нашим специалистам, работающим здесь, в России.

– Какие планы компания Nikko ставит перед собой на ближайшую перспективу для работы в России?

– В любом деле не обходится без сложностей, и мы сейчас как раз заняты решением серьезного для нас вопроса. На данный момент по Дальнему Востоку продано порядка 500 единиц оборудования Nikko. Это очень большое количество техники, которая нуждается в снабжении запчастями. К сожалению, склад не всегда в состоянии оперативно отреагировать на тот или иной запрос, что особенно важно в период путины. Часто это связано с массой факторов, которые зависят не только от нас, включая ситуацию на рынке, логистику, таможенную. Поэтому мы приняли принципиальное решение (и оно получило одобрение центрального офиса в Японии) об открытии в России большого склада запчастей.

Таким образом уже скоро специализированный склад Nikko будет не только на Сахалине, но и на Камчатке, чтобы у наших клиентов больше не возникало проблем и необходимых запчастей всегда оказывались под рукой.

Со всей линейкой рыбоперерабатывающего и икорного оборудования компании Nikko можно ознакомиться на официальном русскоязычном сайте:

www.nikko-ru.com

Южно-Сахалинск:

+7 (4242) 310-888

Петропавловск-Камчатский:

+7 (4152) 44-42-88 □

ПЕРЕМЕНЫ ДЛЯ «ПРИБРЕЖКИ»

Вступила в силу норма о регистрации предприятий, осуществляющих прибрежное рыболовство, в прибрежном регионе. Регулятор уже выступил с разъяснениями нового требования. Вопросы, по словам представителей бизнес-сообщества, пока не возникает.

С 1 октября вступила в силу норма о регистрации предприятий «прибрежки». Требование звучит следующим образом: «прибрежное рыболовство осуществляется юридическими лицами и индивидуальными предпринимателями, зарегистрированными на территории прибрежного субъекта РФ». Несоблюдение этого требования является основанием для принудительного прекращения права на добычу.

Как только обновленный закон о рыболовстве увидел свет, по норме о регистрации «прибрежников» сразу же возникли вопросы. Что следует понимать под прибрежным субъектом Федерации? Каких лимитов бу-

дут лишаться при несоблюдении требования, если впоследствии произойдет переход от привычного деления на промышленные и прибрежные квоты к единой квоте? Территориальные управления Росрыболовства по поручению центрального аппарата опубликовали рекомендации пользователям привести договоры, на основании которых возникает право на добычу, в соответствие с законодательством.

Вопросы, например, возникли в Приморском крае. Предприятия, зарегистрированные в регионе, в свое время приобрели на торгах доли квот для осуществления прибрежного рыболовства в промрайо-

нах, прилегающих к Камчатке. После выхода нового закона пользователям потребовались разъяснения, что их ждет, рассказал первый вице-президент Ассоциации рыбохозяйственных предприятий Приморья Александр ВАСЬКОВ. Вопрос был поднят на заседании Совета АРПП. Представители объединения обратились в Росрыболовство с просьбой дать разъяснения либо инициировать внесение изменений в закон – чтобы требование к регистрации вступило в силу не в октябре 2016 г., а вместе с новыми принципами организации «прибрежки».

В профильный департамент Министерства сельского

хозяйства РФ обратились за разъяснениями и представители камчатской рыбной отрасли, рассказал председатель регионального союза Сергей ТИМОШЕНКО.

Регулятор выступил с разъяснениями. «Подход у нас один. Если квоты выданы в рамках соглашения с регионом, рыбопромышленник должен быть зарегистрирован в этом субъекте. Если это квота, которая выделялась в рамках соглашения с территориальным управлением Росрыболовства или самим Росрыболовством, соответственно ты должен быть зарегистрирован в одном из субъектов данного бассейна», – заявил заместитель министра сельского хозяйства – глава Росрыболовства Илья ШЕСТАКОВ, отвечая на вопрос Fishnews.

Напомним, что по правилам федеральное агентство заключает договор в отношении катадромных и трансграничных видов рыб, в отноше-

нии других объектов – региональные власти.

Ранее также появилась информация о внесении соответствующих изменений в административные регламенты по вопросам распределения прибрежных квот и выдачи разрешений на добычу.

«Вопрос закрыт, работаем, как и прежде», – прокомментировал поступившие разъяснения Сергей Тимошенко. По его словам, регистрация по бассейну предприятия устраивает.

Вопросов не возникает, как правило, компании «прибрежники» в регионе и зарегистрированы, рассказал председатель правления Ассоциации «Союз рыболюбцев колхозов и предприятий Сахалинской области» Сергей СЕНЬКО. Основная тема сейчас: что ждет традиционных пользователей в связи с изменением принципов регулирования прибрежного рыболовства, введением «инвестиционных квот», отметил руководитель АСРКС.

ПРОВЕРОЧНЫЙ ЭКЗАМЕН ДЛЯ ЯРУСНИКОВ

В начале октября Ассоциация «Ярусный промысел» приступила к предварительному аудиту промысла трески в Западно-Беринговоморской зоне. Он должен показать готовность предприятий к полной оценке промысла по стандартам Морского попечительского совета (MSC).

Соглашение о начале сертификации промысла тихоокеанской трески в Западно-Беринговоморской зоне и на Восточной Камчатке с приловом белокорого палтуса Ассоциация «Ярусный промысел» (АЯП) подписала с компанией-оценщиком «Морская сертификация» в апреле текущего года на выставке в Брюсселе. Тогда же были определены два основных сертификационных этапа, во время которых будет выполняться предварительная и основная оценка промысла.

По словам президента АЯП Михаила ЗАЙЦЕВА, участие в проекте по устойчивому рыболовству на данный момент принимают шесть дальневосточных компаний. Это «Интеррыбфлот», «ЯМСы», «Поларис», «Дальрыбпром», «Сигма Марин» и «Тымлатский рыбокомбинат». Сум-

марный вылов ярусными судами этих предприятий составляет порядка 35 тыс. тонн трески, палтуса, макруруса и других объектов промысла, из них около 25 тыс. тонн осваивается в районах, где идет сертификация.

В ходе пресертификационного анализа с 3 по 5 октября при участии директора консалтинговой компании Poseidon Aquatic Resource Management Тима ХАНТИНГТОНА и выступавшего в роли соаудитора за-лабораторией экологии и биоресурсов Арктики и Антарктики ВНИРО Алексея ОРЛОВА прошел полевой аудит промысла. По его результатам будет вынесено решение о готовности ассоциации к началу процедуры полной оценки.

«Целью предварительного аудита является получение первичной информации о степени

готовности предприятия по каждому из основных требований. На пред-аудите мы выявляем сильные и слабые стороны клиента, смотрим, по каким требованиям предприятие очевидно набирает достаточное количество баллов, а по каким – пока нет», – рассказал Fishnews директор по стратегическому развитию ООО «Морская сертификация» Павел ТРУШЕВСКИЙ.

По его словам, в целом на пред-аудит может потребоваться месяц-полтора, если учитывать время для написания отчета. «По опыту могу сказать, что ассоциация подошла к сертификации очень осознанно, зрело и ответственно. Работа велась не один год, к ней были подключены авторитетные эксперты и WWF, реализована программа по улучшению промысла. Предполагаю, что предприятия находятся в достаточно высокой степени готовности, и в данном случае предварительный аудит станет в некотором роде проверочным экзаменом», – поделился мнением Павел Трушевский.

Схожей оценки придерживаются в Партнерстве по устойчивому рыболовству (Sustainable Fisheries Partnership – SFP), которое в течение трех лет участвовало в совместном проекте с Ассоциацией «Ярусный промысел». Говоря о достигнутых результатах, представитель SFP

Евгений САБУРЕНКОВ отметил хорошую организацию работы с наукой: в последние годы покрытие научными наблюдателями составляло до 20-25% флота.

«За это время собрано очень много материалов, которые необходимы для прохождения сертификации, в том числе о воздействии промысла на внешнюю среду и на сопутствующие виды. Отраслевые институты КамчатНИРО и ТИПРО-Центр перешли к предосторожному подходу в оценке состояния запасов, так что практически во всех районах, в которых работают суда ассоциации, треска управляется с точки зрения предосторожного подхода. Это тоже большой плюс», – считает Евгений Сабуренков.

Он указал, что меры, принимаемые АЯП, не остались незамеченными и на международном уровне. С предложением о сотрудничестве к ассоциации обратилась Международная комиссия по регулированию промысла тихоокеанского белокорого палтуса (International Pacific Halibut Commission).

Всемирный фонд дикой природы также на протяжении нескольких лет плотно работает с ассоциацией по реализации программы, направленной на улучшение промысла. «В октябре на базе КамчатГТУ готовится к выпуску сразу несколько человек,

прошедших комплексную программу подготовки наблюдателей для работы на промысловых судах», – заявил координатор программы по устойчивому рыболовству WWF России на Камчатке Сергей КОРОСТЕЛЕВ. Планируется, что наблюдатели, на оценку которых не сможет влиять ни наука, ни бизнес, появятся на ярусоловах предприятий – членов АЯП уже в ближайшее время.

Кроме того, в рамках сотрудничества с WWF дважды в год – во Владивостоке и в Петропавловске-Камчатском – проводятся обучающие семинары для экипажей судов по прилову птиц. «Все суда ассоциации имеют на борту стримерные линии и при необходимости их используют. Возможно, мы в конце концов выйдем на изменения правил рыболовства, по аналогии с некоторыми зарубежными странами, где установки для отпугивания птиц – это обязательный момент для ведения ярусного промысла», – предположил Михаил Зайцев.

«В целом работа идет в полном соответствии с принятым членами ассоциации планом. Мы очень рассчитываем в следующем году завершить полную оценку промысла и получить сертификат соответствия требованиям MSC», – заключил президент АЯП.

МОДЕРНИЗИРОВАННЫЙ ЦЕХ РЫБОПЕРЕРАБОТКИ ЗАПУСТИЛИ НА КУРИЛАХ

Южно-Курильский рыбокомбинат запустил на Кунашире модернизированный цех по производству продукции из водных биоресурсов. Это часть общей программы, которую компания последовательно реализует по развитию промысла и переработки.



Константин КОРОБКОВ



После модернизации предприятие способно производить 200 тонн мороженой продукции в сутки

Масштабная модернизация берегового завода потребовалась в связи с расширением возможностей добычи водных биоресурсов, рассказал генеральный директор ООО ПКФ «Южно-Курильский рыбокомбинат» Константин КОРОБКОВ. В этом году компания пополнила свой флот судном «Асбьорн» – его приобрели, ориентируясь на прогнозы по сардине-иваси и скумбрии. «Планируя освоение с помощью «Асбьорна» большого объема рыбы в короткие промежутки времени, мы решили модернизировать завод и приобрести новый морозильный комплекс. Это звено одной цепочки: новое судно – новый цех – новое морозильное оборудование», – отметил руководитель рыбокомбината. Оборудование на технологическом участке завода было заменено на 80% (новые разделочные машины, грейдеры, бункеры, весовой пост и т.д.). Рост объемов переработки потребовал полного обновления морозильного комплекса.

Модернизированный завод был полностью запущен 15 октября. Теперь перерабатывающее предприятие способно производить 200 тонн мороженой продукции в сутки. На заводе ведется переработка различных ви-

дов рыб – минтая, скумбрии, трески, наваги, камбалы, лососей. Сейчас на острове в разгаре кетовая путина.

Скороморозильное оборудование приобретено по контракту с Санкт-Петербургской компанией «Колд Трейд». При этом была задействована лизинговая схема поддержки, предусмотренная в Сахалинской области по линии «Сахалинлизингфлота». На запуске модернизированного цеха Константин Коробков отметил важность стимулов, которые созданы для развития производств руководством региона. «И, конечно, в первую очередь хочется поблагодарить сотрудников нашего предприятия», – обратился к коллективу руководитель Юж-

но-Курильского рыбокомбината. Завод обеспечивает рабочими местами жителей Сахалинской области и других регионов страны.

Приобретение судна «Асбьорн», модернизация технологического участка завода, строительство нового рефузла потребовало инвестиций в размере около 1 млрд рублей, из которых порядка 120 млн. было привлечено по лизинговой схеме.

Следующий шаг, который предусматривается программой развития Южно-Курильского рыбокомбината, – создание береговой переработки рыбных отходов с выпуском муки и рыбьего жира. Компания уже начала реализацию этого проекта.



РОССИЯ И ЯПОНИЯ: РЕСУРСЫ В ОБМЕН НА ИНВЕСТИЦИИ

Минвостокразвития разрабатывает новые механизмы, которые позволят инвесторам получать преимущественное право доступа к природным богатствам Дальнего Востока при условии их глубокой переработки.

Напомним, что на пленарном заседании ВЭФ 3 сентября президент Владимир ПУТИН заявил о необходимости связать доступ к российским природным ресурсам с инвестициями в их переработку. К 1 июля 2017 г. глава государства поручил Правительству «разработать и ввести в действие на Дальнем Востоке механизм предоставления преимущественного доступа к месторождениям полезных ископаемых, участкам недр, рыболовным и лесным участкам для инвесторов, реализующих проекты по созданию на таких территориях предприятий по производству высокотехнологичной продукции и переработке соответствующего сырья». Соответствующие указания дал вице-премьер – полпред президента в ДФО Юрий ТРУТНЕВ.

Министерство по развитию Дальнего Востока разрабатывает новые механизмы, которые позволят инвесторам получать преимущественное право доступа к природным ресурсам региона при условии их глубокой переработки. Об этом заявил первый заместитель главы ведомства Александр ОСИПОВ.

Как сообщили в пресс-центре министерства, возможности вло-

жений обсуждались на рабочей встрече Александра Осипова с заместителем министра экономики, торговли и промышленности Японии (МЕТИ) Хирофуми Катасэ.

Ранее руководитель Минвостокразвития России Александр ГАЛУШКА и министр экономики, торговли и промышленности Японии Хиросигэ СЭКО согласовали план интенсификации экономического сотрудничества двух стран в Дальневосточном регионе. Речь идет о 18 приоритетных направлениях и проектах общей стоимостью свыше 1 трлн. рублей. В составе плана сотрудничество в сфере энергетики, транспорта, создания совместных инвестиционных платформ, развития медицины. В ходе переговоров обсуждались исполнение плана и совместные действия по успешной реализации проектов.

Как заявил Александр Осипов, по всем пунктам плана идет динамичная результативная работа. «В декабре планируется встреча глав государств России и Японии. К этому времени мы планируем выйти на конкретные результаты и закрепить дальнейшие шаги сотрудничества в соответствующих соглашениях», – подчеркнул первый заместитель министра.

ПРОИЗВОДИТЬ РЫБЫ СТАЛИ БОЛЬШЕ

Объем поставок рыбы, рыбопродуктов и морепродуктов за пределы РФ (в том числе по экспорту) за январь-сентябрь достиг 1,4 млн. тонн. Это на 1,8% больше, чем за аналогичный период прошлого года.

Как сообщили в пресс-службе Росрыболовства, поставки филе и прочего мяса рыб увеличились на 16,5%, до 90,2 тыс. тонн; ракообразных, моллюсков и прочих беспозвоночных – на 12,4%, до 59,1 тыс. тонн; готовой или консервированной рыбной продукции – на 11,7%, до 10,5 тыс. тонн.

По предварительным данным ФТС России, лидер экспорта – мороженный минтай. Объемы его продаж за рубеж в период с января по сентябрь составили 585,4 тыс. тонн, снизившись на 3,1% к

уровню 2015 г. Сократился и вывоз мороженой сельди – на 23%, до 76,9 тыс. тонн.

Объем импорта рыбной продукции в Россию, по предварительным данным Росстата, за девять месяцев достиг 356,5 тыс. тонн. По сравнению с показателем на отчетную дату прошлого года, ввоз уменьшился на 12%. В частности, снизились поставки мороженых мойвы (на 69,2%, до 8,8 тыс. тонн), сельди – 52,5%, до 13,9 тыс. тонн, лосося (на 25,9%, до 32,4 тыс. тонн). В то же время импорт мороженой форели увеличился до 8,7 тыс. тонн, прибавка к уровню 2015 г. составила 47,5%. Мороженой скумбрии поступило на российский рынок из-за границы 52,9 тыс. тонн (+29,3%).

Павел КЛИМЕНКО: НА ДАЛЬНЕМ ВОСТОКЕ У НАС БОЛЬШИЕ ПЛАНЫ

Южно-Курильский рыбокомбинат – одно из ключевых предприятий островного рыбохозяйственного комплекса – полностью запустил в октябре модернизированный береговой завод. Созданием новой системы холодоснабжения предприятия занималась санкт-петербургская компания «Колд Трейд». О деталях проекта Fishnews рассказал ее генеральный директор Павел КЛИМЕНКО.

– Павел Борисович, расскажите, пожалуйста, какие работы были выполнены в рамках реализации проекта для Южно-Курильского рыбокомбината? Какое оборудование было поставлено?

– Для курильских партнеров была организована аммиачная система холодоснабжения, позволяющая обеспечить выпуск 200 тонн мороженой продукции в сутки. Для этого было установлено девять плиточных скороморозильных аппаратов фирмы DSI (Дания). Также мы выполнили задачу по проектированию компрессорного машинного отделения необходимых стадий для получения разрешения на строительство, устройство машинного отделения и ввода в эксплуатацию. Было поставлено два промышленных компрессорных агрегата на базе открытого компрессора фирмы Howden (Шотландия).

«Колд Трейд» располагает производством в Калининградской области. Мы занимаемся закупкой импортных и российских комплектующих и выпускаем собственное оборудование. Howden является для нас основным поставщиком компрессоров.

Мы осуществляем сборку промышленных компрессорных агрегатов на базе открытых винтовых компрессоров с диапазоном объемной производительности от 300 м³/ч до 14000 м³/ч или холодопроизводительностью от 150 кВт до 8 МВт (при нормальных условиях).

Сегодня наша компания идет по пути импортозамещения: используем в составе компрессорных агрегатов комплектующие отечественных производителей. Процентное соотношение между зарубежными и российскими составляющими – 60% на 40%.

Такие показатели позволяют получить заключение Торгово-промышленной палаты

об отечественном происхождении изделия. А это, в свою очередь, дает возможность пользоваться преференциями открытой экономической зоны, созданной в Калининградской области. Именно льготные условия ОЭЗ и подтолкнули нас к тому, чтобы приобрести производство в собственность в этом регионе.

Мы ввозим оборудование в Россию по европейской закупочной стоимости. Признание наших изделий товаром Таможенного союза при вывозе на территорию ТС позволяет не уплачивать таможенные пошлины и НДС.

– В этом году завершился переходный период для резидентов особой экономической зоны. На вас это отразилось?

– Да, с 1 апреля произошли определенные изменения, но условия, которые необходимы нам в области, сохранились. Мы несколько поменяли структуру работы, но на выходе остались с теми же исходными данными.

– И можно сохранять ценовую политику.

– Да. С нашими территориальными преимуществами расположения производства мы существенно снижаем себестоимость выпускаемых изделий. На выходе разница в цене получается порядка 35%.

Нужно отметить, что производство находится в собственности, а значит, арендные платежи не включаются в себестоимость оборудования.

– А какие комплектующие российского производства используются?

– Металлопродукты, трубопроводы, кабели – это все отечественного производства. Масляный фильтр тонкой очистки, который является одним из важных узлов в компрессорном агрегате, мы про-

изводим сами, с нуля. Фильтрующий элемент при этом закупаем на российском заводе, за рубли, что позволяет значительно выигрывать в цене.

– Как давно у компании появилось собственное производство?

– Его мы приобрели пять лет назад, в 2011 году. Сама компания была создана в 2009-м, с этого времени мы и представлены на рынке. Головной офис «Колд Трейд» находится в Санкт-Петербурге.

– Компания имеет возможность самостоятельно осуществлять монтаж, сопровождение проекта на местах?

– Да, мы предлагаем весь комплекс услуг, которые необходимы по объекту: подготовку технологического решения системы холодоснабжения, разработку проектной части, поставку холодильного оборудования, производство, монтаж, пуско-наладку и сервисное обслуживание. То есть «Колд Трейд» готов выполнить для заказчика работы под ключ. У нас есть собственные монтажные, сервисные бригады. Имеются свои сотрудники и в Южно-Сахалинске. Таким образом, объекты, которые находятся в Дальневосточном регионе – будь то Сахалин, Курильские острова, Камчатка, – мы способны обслуживать собственными силами. Поэтому удаленность нашего центрального офиса не должна пугать заказчика. В целом на Дальнем Востоке у нас большие планы.

Многолетние связи с поставщиками из Европы и России, налаженная система логистики позволяют обеспечить доставку необходимого оборудования в кратчайшие сроки.

– Помимо рыбной отрасли, в каких сферах также реализует проекты «Колд Трейд»?



Павел КЛИМЕНКО, генеральный директор компании «Колд Трейд»

– В Дальневосточном регионе мы выполняем рыбные проекты. А в целом работаем в разных отраслях. Занимаемся холодоснабжением птицефабрик, свинопунктов, мясопереработки, овощных хранилищ. В сфере нашего внимания не только пищевая промышленность – это и химические заводы, автомобильные заводы, табачные фабрики. Поэтому область деятельности достаточно широкая, но мы занимаемся именно профильным направлением – холодоснабжением.

– Как давно компания пришла в рыбную отрасль? Какие проекты в ней уже выполнены?

– На самом деле мы начали нашу деятельность именно с рыбной отрасли. Первым объектом для нас стала система холодоснабжения колхоза «Дружба» в Поронайском районе Сахалинской области – 40 тонн заморозки в сутки. На этом предприятии у нас было запущено тестовое отслеживание энергопотребления. И в пик путины, летом, удалось достичь показателя по энергопотреблению 0,089 кВт на 1 кг замороженной рыбы. Это очень хороший результат. Причем речь идет о фреоновой системе холодоснабжения, для аммиачной показатель потребления электроэнергии будет еще ниже.

– Естественно, для Дальнего Востока с его тарифами очень актуально.

– Конечно. И хочется верить, что новые возможности по сокращению энергопотребления позволят заказчику снижать себестоимость выпускаемой продукции.

Проект для колхоза «Дружба» мы реализовали в 2009 году. Затем предприятие заказало у нас вторую очередь холодоснабжения – на 60 тонн в сутки. Также мы работали

на Камчатке, выполняя заказы для предприятия «Народы Севера» в Усть-Большерецком районе, колхоза «Красный труженик». В Сахалинской области сотрудничали с «Курильским рыбаком». С компанией «Монерон», для которой было поставлено оборудование для воздушной заморозки.

– Вы говорите об оборудовании для береговых производств, а реализация проектов на судах интересна?

– Мы начинали с береговых предприятий, очень много на них работали. Но наше оборудование, например компрессор Howden, может устанавливаться и на флоте: сегодня этот компрессор эксплуатируется на многих судах в системе холодоснабжения заморозки рыбы и хранения. Сейчас мы ведем переговоры с заказчиками по реализации проектов на флоте, это направление нам также очень интересно.

– Следите за теми проектами, которые воплощали ранее?

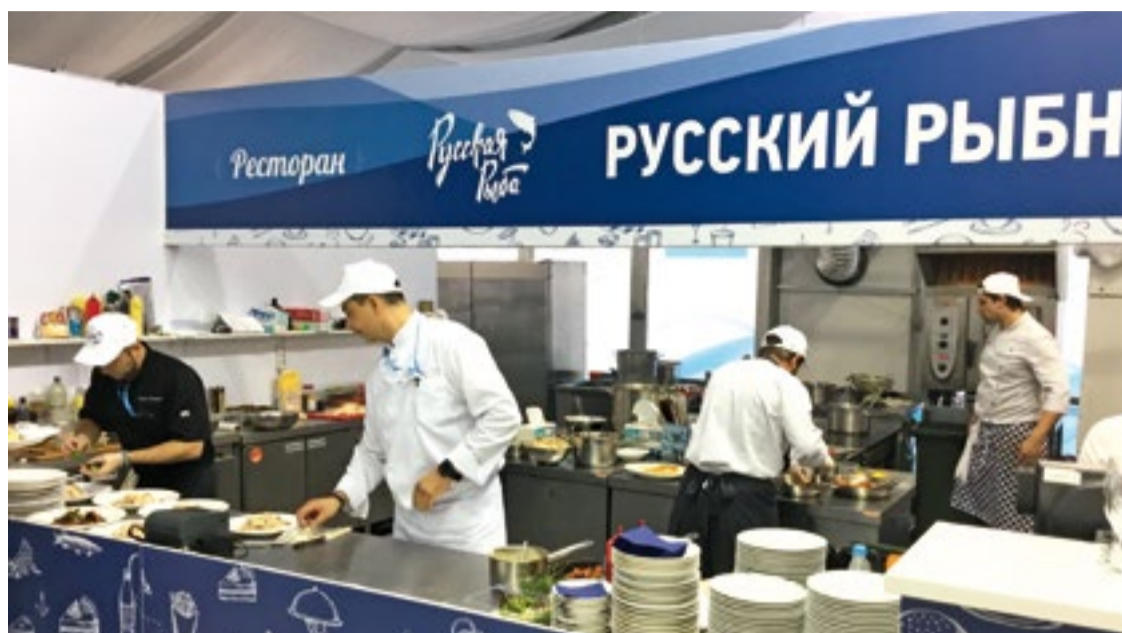
– Да, конечно. Некоторые объекты находятся на нашем сервисном обслуживании, некоторые предприятия обходятся собственными силами, но покупают у нас запчасти – здесь личный выбор заказчика – по какому пути идти. Но связь поддерживаем. На самом деле лучший результат работы – когда твой заказчик после ввода оборудования в эксплуатацию тебе не звонит. Значит, у него все хорошо.

Маргарита КРЮЧКОВА
Сахалинская область

ООО «Колд Трейд»
190000, Санкт-Петербург,
ул. Галерная д. 20, оф. 306
тел.: +7(812) 449-90-40
тел./факс: +7(812) 449-90-41
www.coldtrade.spb.ru
info@coldtrade.spb.ru ☐

РУССКАЯ РЫБА ВО ВСЕЙ КРАСЕ

За прошедший год рыбакам и регулятору удалось добиться узнавания брендов «Русская рыба» и «Русский рыбный дом» у потребителя и в деловых кругах. С этих позиций нужно переходить к расширению рыбного ассортимента в сетях, считает гендиректор Expo Solution Group Иван ФЕТИСОВ.



«Русский рыбный дом» на Восточном экономическом форуме во Владивостоке

ПО СЛЕДАМ ВЭФ

Восточный экономический форум стал итоговым мероприятием для «Русского рыбного дома» в этом сезоне. «Можно говорить о том, что сформировано лицо отрасли в целом – как на уровне выставочно-ярмарочных площадок, так и для форумов или конгрессов. Все уже понимают, что такое «Русский рыбный дом», что там можно увидеть и руководство отрасли, и непосредственно рыбаков с переработчиками и совместить переговоры с обедом», – заявил генеральный директор Expo Solution Group, партнера Росрыболовства по разработке и реализации проекта по продвижению российской рыбы, Иван Фетисов.

За год совместными усилиями удалось создать два полноценных продукта: зонтичный бренд «Русская рыба» (Russian Fish) для самой широкой аудитории и павильон «Русский рыбный дом». При этом внешний вид и оформление последнего в ближайшее время будут серьезно пересмотрены.

Частично измененная концепция уже была опробована в сентябре на открытии рыбоперерабатывающего завода РХ «КАРАТ» в Мурманской области. «У нас получилось за один день провести сразу три мероприятия. Мы совместили под одной крышей и презентацию, и совещание, и дегустацию, причем все эти события активно освещались прессой, – обратил внимание Иван Фетисов. – Мое мнение, это надо делать повсеместно, во всеуслышание объявлять о запуске новых фабрик или судов, выпуске новой продукции. Максимально открыто освещать и продвигать любые проекты в сфере рыбодобычи и переработки,



Иван ФЕТИСОВ, гендиректор Expo Solution Group

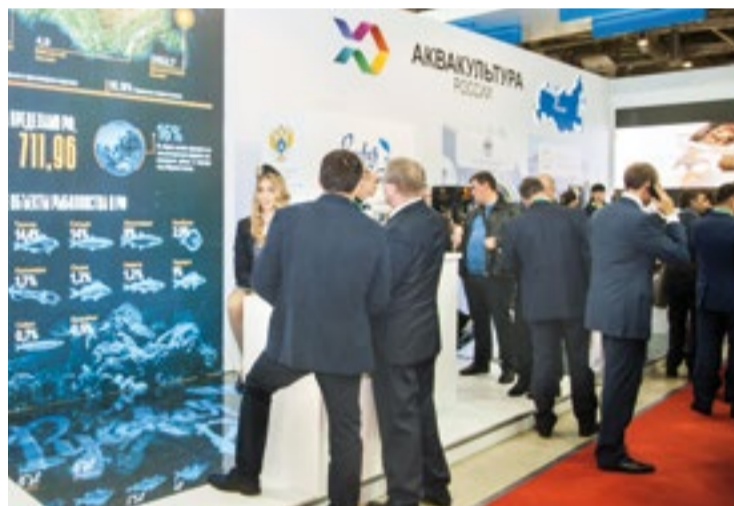
представлять их во всей красе и обязательно привлекать к таким мероприятиям крупных трейдеров».

Комментируя итоги ВЭФ, он признал, что во Владивостоке были допущены две серьезные ошибки. «Прежде всего,



Руководитель Росрыболовства Илья ШЕСТАКОВ на стенде «Русская рыба». Выставка «Золотая осень», Москва

когда мы решили ввести в ресторане «Русского рыбного дома» обслуживание по меню a la carte, что уменьшило про-



Стенд «Аквакультура Россия» на выставке «Золотая осень» в Москве

ходимость и, соответственно, количество возможных клиентов для рыбаков. Все-таки быстрый формат, рыбный фаст-фуд, опробованный на форуме в Санкт-Петербурге, был более выигрышной историей», – отметил собеседник Fishnews.

много странно – рыболовство и аквакультура как одно из ключевых направлений развития на Дальнем Востоке оказались не на первых местах», – добавил Иван Фетисов.

«Главным положительным результатом, безусловно, стала узнаваемость, – подчеркнул он. – Узнаваемость отрасли на мероприятиях, узнаваемость бренда «Русская рыба», узнаваемость названия площадки «Русский рыбный дом». Соответственно, теперь мы планируем перенести все это в рыбные отделы сетей».

РЫБНЫЙ ДУХ «ЗОЛОТОЙ ОСЕНИ»

К крупнейшей выставке Минсельхоза «Золотая осень» Expo Solution Group подготовило для Росрыболовства полноценный стенд, где был представлен весь производственный процесс от вылова водных биоресурсов до выпуска готовой продукции. Благодаря технологиям дополненной реальности каждый посетитель смог увидеть, как работает на промысле крупнотоннажное судно, как вытягивают трал с рыбой,

как она перерабатывается. По соседству разместился аквариум с живой рыбой и интерактивный стенд с информацией о развитии товарной аквакультуры, осетроводства.

Еще один участок стенда имитировал реальный рыбный магазин. «Мы хотим показать людям, как должен правильно выглядеть рыбный отдел в супермаркете – с полным ассортиментом продукции вплоть до БАД и косметики, с электронным табло, демонстрирующим температурные режимы, и другими инновациями. Это очень сложный проект, который мы реализуем с участием сетей «Перекресток» и «Карусель», – рассказал Иван Фетисов.

Чуть позже экспериментальный рыбный отдел планируется запустить в четырех московских магазинах. «Мы будем проводить там ежедневные акции, контролировать выкладку, расширять ассортимент, отслеживать, какая продукция пользуется спросом. Параллельно будем рассказывать посетителям, почему покупка рыбы – это правильное решение, и на что надо обращать внимание при ее выборе», – поделился планами руководитель Expo Solution Group.

«Таким образом, мы сможем совместно с ретейлом, рыбаками и переработчиками на практике проверить, правильное ли направление мы выбрали или это тупиковый путь и надо искать другие варианты. Торговым сетям и производителям давно пора перейти от взаимных обвинений к компромиссу, пожать друг другу руки и начать уже что-то делать, не ограничиваться меморандумами», – уверен он.

Анна ЛИМ
Москва

КАДРЫ И НОВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Кадровая проблема в рыбной отрасли не теряет актуальности уже много лет, но со временем она приобретает новые особенности. Так, сегодня все чаще приходится слышать о нехватке в море и на берегу технических специалистов, которые могли бы управляться с новым, современным оборудованием.

На тематическом семинаре, прошедшем в рамках международной выставки «Агропродмаш-2016», компании – поставщики перерабатывающей и судовой техники жаловались на низкий уровень подготовки кадров для рыбной отрасли, приводящий к тому, что высокопроизводительные и дорогостоящие линии попросту некому обслуживать.

Вместе с тем сегодня есть кому и кого учить, причем учить на практике и на самом современном оборудовании, но, к сожалению, не хватает спроса от бизнеса, который бы и рождал соответствующие предложения, рассказал в интервью «Fishnews Дайджест» глава представительства «Альфа Лаваль» по Дальнему Востоку РФ Александр МАЛКОВ.

– Александр Николаевич, инженерам «Альфы Лаваль» и вам лично приходится бывать в разных уголках рыбного Дальнего Востока. Как вы можете оценить картину с техническим перевооружением на предприятиях?

– Из своего опыта могу сказать, что интерес к переоборудованию, модернизации своих производств у промышленников есть. Есть и компании, которые готовы переходить на современные технологии, экспериментировать. Но в подавляющем большинстве случаев этот интерес сопряжен с большой осторожностью и неуверенностью со стороны бизнеса. Все потому что руководители предприятия не видят гарантии в том, что серьезные вложения завтра окупятся в полной мере и принесут ожидаемый доход.

– Но добросовестный производитель оборудования такую гарантию как правило дает, в чем же проблема?

– К сожалению, даже самое современное оборудование, которое работает, как часы, может даже не завестись из-за ошибки или неопытности технического персонала на производстве. Или из-за желания сэкономить там, где этого делать нельзя: например, на обслуживании высокотехнологичного оборудования, на комплектующих и запчастях к нему; на компонентах перерабатывающей линии, в которой устанавливается, по крайней мере, один новый и современный узел, и т.д.

– Что касается квалификации кадров – к сожалению, эта проблема имеет глобальные для отрасли масштабы, о ней часто говорят сами промышленники: нехватка технических специали-

стов остро ощущается на предприятиях отрасли.

– Я уверен, что в этом вопросе действуют те же правила, что и на рынке: спрос рождает предложение. Пока не будет реального спроса на квалифицированные кадры, подкрепленные действиями со стороны бизнеса, – эти кадры не появятся; пока не будет устанавливаться современное оборудование на производствах – никто не будет учить и учиться работе на нем.

Я считаю, что задача любого технического директора – снизить расходы на ремонт оборудования на своем предприятии с тем, чтобы сэкономить деньги своей компании. А для этого как минимум надо сделать так, чтобы персонал предприятия разбирался в принципах эксплуатации той техники, которая установлена конкретно у них в цехах и на судах. Для этого, например, всегда при установке приобретенного у нас оборудования Alfa Laval наш инженер отправляется на предприятие заказчика для запуска техники и обучения персонала работе на ней.

– То есть вы готовы не только установить и запустить свое оборудование, но и дополнительно обучить работе на нем. Этого будет достаточно для правильной эксплуатации без поломок в дальнейшем?

– В ходе эксплуатации оборудования могут возникать какие-то вопросы, которые сразу не были оговорены, но всегда есть сервисный инженер «Альфы Лаваль», который приедет на объект, расскажет про оборудование, если надо, снова запустит его, еще раз объяснит принципы работы, все покажет на практике. Это очень эффективно, доступно и не требует дополнительных вложений на обучение персонала. Мы всегда предлагаем компаниям обращаться к нам за консультацией и всегда готовы помочь.

– Кстати, у вас же имеются свои сервисные центры на Дальнем Востоке, в Приморье и на Камчатке?

– Да, относительно недавно у нас появился сервисный партнер «Альфа Лаваль Поток» в Петропавловске-Камчатском – это компания «Дизель Центр». Очень грамотные, опытные специалисты, мы довольны их работой.

Стоит отметить, что мы способны достаточно быстро обеспечить компании необходимыми оригинальными запчастями и комплектующими: наш склад расположен в подмосковном Королеве, доставка в ДФО оттуда занимает 3-5 дней,

столько же уйдет на доставку в порты Китая и Кореи, если это потребуется заказчику.

Но, повторю, мы готовы обучать персонал предприятий работе с оборудованием Alfa Laval, чтобы у клиентов не возникало жесткой привязки к нашему сервису и они могли самостоятельно решать основные вопросы в ходе повседневной эксплуатации оборудования.

– Как вы оцениваете эффективность подготовки и переподготовки (повышения квалификации) специалистов в тренировочных центрах, где люди имеют возможность попрактиковаться на образцах современного оборудования?

– Я сталкивался с примерами подобных центров за рубежом, когда для обучения специалистов воссоздается, например, машинное отделение судна. Считаю, что это очень полезный опыт для технических специалистов, которые могут попрактиковаться на лучших образцах машиностроения. Для российской рыбной отрасли кадры с таким багажом практических знаний, конечно, очень нужны, поскольку опыта советской технической школы сегодня уже недостаточно.

К тому же молодежь очень интересуется техникой, электроникой, инновационными технологиями, и для них даже чем сложнее – тем интереснее.

В этом плане мы с интересом следим за уже реализующимися программами и планами властей Сахалинской области. Полностью поддерживаем и идею губернатора Олега КОЖЕМЯКО о создании центра повышения квалификации кадров и подготовки новых моряков и рыбаков на базе Сахалинского морского колледжа в Невельске. Мы уже направили в правительство области свои предложения, как еще эффективнее можно было бы реализовать этот проект.

Ведь в своей работе мы постоянно сталкиваемся со следствиями нехватки необходимого опыта и знаний у технического персонала предприятий рыбной и судоходной отраслей. К сожалению, в большинстве случаев это вынуждает рыбоперерабатывающие компании выбирать менее сложные процессы и технологии переработки. В результате качество, количество получаемого продукта оставляет желать лучшего и существенную прибыль и развитие не получает не только само предприятие, но и отрасль в целом.

Наталья СЫЧЕВА
Москва

Газета «Fishnews – Дайджест» № 10 (76) 2016
Издается с 2010 года

Свидетельство о регистрации ПИ № ФС 77-54281 от 24 мая 2013 г., выданное Федеральной службой по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций.

Учредитель и издатель:

ООО Медиахолдинг «Фишьюс»
690091, г. Владивосток, ул. Светланская, 51А.

Генеральный директор:

Яна ЯШИНА
e-mail: yashina@fishnews.ru.
skype: yanayashina.
тел.: 8-914-703-68-60

Адрес редакции:

690091, г. Владивосток, ул. Светланская, 51А, к. 404.
тел.: (423) 226-84-44, факс (423) 222-65-92

Главный редактор

ФИЛАТОВА Е. В.
e-mail: prim_elena@mail.ru.
skype: prim_elena
тел.: 8-914-703-68-50

Редакция сетевого издания Fishnews.ru:

Главный редактор:
Маргарита КРЮЧКОВА
e-mail: margarita_kr@bk.ru
тел.: 8-914-069-58-60

г. Москва и Центральный федеральный округ

Шеф-редактор:
Анна ЛИМ
e-mail: anna@fishnews.ru
тел.: 8-926-828-25-39, 8-924-232-53-36

Верстка и дизайн:
Сергей БРАЖНИК

Руководитель проекта «Открытая отрасль»:

Наталья СЫЧЕВА
e-mail: sycheva@fish-open.ru
тел.: 8-924-233-31-36

Фотографии в номере:

Ольга ШУТЬ
Виктор БУКВЕЦКИЙ
РИА Fishnews.ru
Юрий ЯРЕМЕНКО

Отдел распространения и подписки:

Антонина ЛОПАТНИКОВА
e-mail: antonina@fishnews.ru
тел.: 8-914-707-05-28

Газета распространяется по редакционной подписке.

Мнение авторов может не совпадать с позицией редакции. Редакция не предоставляет справочной информации. Перепечатка материалов, опубликованных в газете «Fishnews – Дайджест», допускается только с письменного согласия редакции.

Редакция не несет ответственности за достоверность информации, опубликованной в рекламных объявлениях. Все товары и услуги подлежат обязательной сертификации. Материалы, отмеченные знаком □, публикуются на правах рекламы.

Цена свободная.

Подписано в печать: по графику: 28.10.2016 г. в 18.00, фактически: 28.10.2016 г. в 18.00

Дата выхода:
по графику: 31.10.2016 г., фактически: 31.10.2016 г.
Тираж 1500 экз.

Отпечатано в типографии ООО Издательская группа В.И.Т. Россия, г. Владивосток, ул. Алеутская, 45А, тел.: (423) 257-15-64

2017

Подписка на издания медиахолдинга

FISHNEWS

FISHNEWS
ИЗДАНИЕ МЕДИАХОЛДИНГА FISHNEWS
НОВОСТИ РЫБОЛОВСТВА
Информационно-аналитический журнал
№ 3 (146) 2016

Медиахолдинг «Фишньюс» – 10 лет в отрасли
За что мы любим свою работу

Встречайте: новый закон
В закон о рыболовстве внесли изменения, вступит который не один год. Вспомните споры

Российский тренд в технологиях
Табаровская рыбопереработка берет новую высоту

**Юрий СВЕТЛИКОВ:
ЛЮДИ – НАША ГОРДОСТЬ**

Журнал: 4 номера в год

FISHNEWS **FISHNEWS** **FISHNEWS** **FISHNEWS**

FISHNEWS **FISHNEWS** **FISHNEWS** **FISHNEWS**

Газета: 12 номеров в год

FISHNEWS
ИЗДАНИЕ МЕДИАХОЛДИНГА FISHNEWS
№ 4 (176) октября 2016

ПУТИН ПОРУЧИЛ РАСШИРИТЬ «КВОТЫ ПОД ИНВЕСТИЦИИ»
Правительство должно обеспечить выполнение экспортного и импортного квоты, а также рыбопереработочную программу «Национальный водоканал» в рамках реализации амбициозной стратегии развития страны.

МЕЖДУНАРОДНЫЙ КОНГРЕСС РЫБАКОВ – ВЕХИ ОТРАСЛЕВОЙ ИСТОРИИ
В последние дни сентября столица Петербурга вновь стала площадкой для дискуссий по ключевым вопросам мировой отрасли. В организационный комитет Международного конгресса рыбаков входят гости из разных регионов России и из 16 стран. На конгрессе будут обсуждаться актуальные вопросы отрасли, включая вопросы безопасности и устойчивого развития, а также вопросы повышения качества продукции.

ЭКОЛОГИЯ РЫБНОГО ЗЕМЛЯКА
На конгрессе будет рассмотрено и то, что касается экологии. Рыболовство – это не только добыча рыбы, но и забота о природе. В рамках конгресса будут обсуждаться вопросы устойчивого развития отрасли, включая вопросы безопасности и устойчивого развития, а также вопросы повышения качества продукции.

Отдел подписки: тел.: 8 914-707 05 28
e-mail: antonina@fishnews.ru