

# FISHNEWS

ИЗДАНИЕ МЕДИАХОЛДИНГА FISHNEWS

НОВОСТИ РЫБОЛОВСТВА

Информационно-аналитический журнал

№ 3 (56) 2019

**Владимир Илюхин:  
Рыбаки свои  
обязательства  
выполняют**

**Курильский  
рывок**

В отрасли реализуют  
стратегические проекты

**Йонас Триггвасон:  
Мы хотим дать рыбаку  
выбор, как в автосалоне**



**Андрей АНДРЕЙЧЕНКО:  
ПРИСМОТРИМ И ЗА АУКЦИОНАМИ,  
И ЗА ДОХОДАМИ В БЮДЖЕТ**



## ПРОМЫШЛЕННОЕ ХОЛОДИЛЬНОЕ ОБОРУДОВАНИЕ проектирование, поставка, монтаж, ввод в эксплуатацию

Проектируем



Воплощаем в жизнь



### СОБСТВЕННОЕ ПРОИЗВОДСТВО В РОССИИ

Реализуем проекты от согласования тз,  
до ввода объекта в эксплуатацию



Рыба

Заморозка менее  
двух часов



Мясо



Птица



Нефтехимические  
объекты



Головной офис: 190000, Санкт-Петербург, ул. Галерная, д.20, офис 306  
Завод: 238460, Калининградская обл., п.Совхозное, Мастерская ул. 4

+7 (812) 449-90-40, +7 (812) 449-90-41  
coldtrade.spb.ru

**СОДЕРЖАНИЕ**

16+

- 2 Андрей АНДРЕЙЧЕНКО: ПРИСМОТРИМ И ЗА АУКЦИОНАМИ, И ЗА ДОХОДАМИ В БЮДЖЕТ**  
О роли рыбной отрасли для регионов и рисках аукционной системы – интервью с депутатом Государственной Думы
- 6 Владимир ИЛЮХИН: РЫБАКИ СВОИ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА ВЫПОЛНЯЮТ**  
Какими должны быть нормальные рабочие отношения между государством и бизнесом
- 10 НА ВОЛНЕ РАЗВИТИЯ**  
Инвестиции под квоты: опыт компании «Камчаттралфлот»
- 14 Федор КИРСАНОВ: ИНВЕСТКВОТЫ ДОКАЗАЛИ СВОЮ ЭФФЕКТИВНОСТЬ**  
Генеральный директор РРПК о планах развития компании и административных барьерах
- 18 Андрей ФЁДОРОВ: ЭФФЕКТИВНОСТЬ ПРОМЫСЛА ПРЯМО ЗАВИСИТ ОТ КАЧЕСТВА ТРАЛОВЫХ ДОСОК**  
«Фишеринг Сервис» готовится запустить новое направление производства
- 22 УПАКОВКА DEYIN ДЛЯ ВАШЕЙ РЫБЫ, КРАБОВ, КРЕВЕТОК**
- 24 ЧЕМУ НАУЧИТ ИСТОРИЯ «ОСТРОВНОГО?»**  
Как выполняются поручения президента
- 27 Георгий МАРТЫНОВ: У РЫБАКОВ ПОВОД ДЛЯ БЕСПОКОЙСТВА ЕСТЬ ВСЕГДА**  
Крабовые аукционы – центральная, но не единственная проблема для отрасли
- 30 РЫБАКИ ИЩУТ НОВЫЕ ТОЧКИ ПРИЛОЖЕНИЯ СИЛ**  
ГК «Антей» развивает направление промысла рыбы, но без вопросов не обошлось
- 34 ТРАНСПОРТИРОВКА РЫБНЫХ ОТХОДОВ: РАССТОЯНИЕ – НЕ ПОМЕХА**  
Уникальный эксперимент инженеров ООО «Технологическое оборудование»
- 36 Йонас ТРИГГВАСОН: МЫ ХОТИМ ДАТЬ РЫБАКУ ВЫБОР, КАК В АВТОСАЛОНЕ**  
Российский рынок созрел для смелых технических решений в судостроении
- 42 РЫБОМУЧНЫЕ УСТАНОВКИ SIFANG – РЕШЕНИЕ ДЛЯ БЕРЕГА И МОРЯ**
- 44 Сергей ХАРЬКОВ: НАЦРИБРЕСУРС СТАНЕТ СИСТЕМООБРАЗУЮЩИМ ПРЕДПРИЯТИЕМ РЫБНОЙ ОТРАСЛИ**  
Какие амбициозные планы позволит реализовать акционирование Нацрыбресурса и его слияние с Главрыбводом и ЦСМС
- 48 КУРИЛЬСКИЙ РЫВОК**  
В отрасли реализуют стратегические проекты
- 52 РЫБОПЕРЕРАБАТЫВАЮЩЕЕ ОБОРУДОВАНИЕ LAN FOODTECH**
- 54 ОСОБЫЙ ПУТЬ АРКТИЧЕСКОЙ РЫБЫ**  
Что знают россияне о дикой рыбе из Якутии?
- 56 СОВРЕМЕННЫЕ ЖЕМЧУЖИНЫ ТИХОГО ОКЕАНА**  
Исландские технологии рыбопереработки приживаются на Дальнем Востоке
- 59 MOON TESH: ХОЛОД ПОД КОНТРОЛЕМ**  
Каким должно быть современное китайское качество
- 62 РЫБА СО ВСЕЙ СТРАНЫ ПРИЕХАЛА В ПИТЕР**  
Фотоотчет с Seafood Expo Russia

**РЕДАКЦИЯ****ИЗДАЕТСЯ С 2006 ГОДА****ГЛАВНЫЙ РЕДАКТОР** Эдуард Владимирович КЛИМОВ, edd67@mail.ru, skype – eduardklimov**ЗАМЕСТИТЕЛЬ ГЛАВНОГО РЕДАКТОРА** Елена ФИЛАТОВА, prim\_elena@mail.ru, skype – prim\_elena, тел. (423) 226-84-44, факс (423) 222-65-92  
**ДЕПАРТАМЕНТ РЕГИОНАЛЬНЫХ ПРОЕКТОВ** Елена ШУЛЮПИНА, elena@fishnews.ru **СЕТЕВОЕ ИЗДАНИЕ FISHNEWS.RU** Маргарита КРЮЧКОВА, margarita\_kr@bk.ru, skype – margarita\_kr28, Алексей СЕРЕДА, aleksey@fishnews.ru, skype – alexey-fishnews, Анна ЛИМ, anna@fishnews.ru, skype – anyutalim **КОРРЕКТОР** Ольга МАЛЬЦЕВА**ФОТО НА ОБЛОЖКЕ** Ольга ШУТЬ **ФОТОГРАФИИ** Виктор БУКВЕЦКИЙ, Ольга ШУТЬ, Наталья СЫЧЁВА, Андрей КИМ, ООО «КНАРР Рус», ООО «Expo Solutions Group», Fishnews.ru**РАЗМЕЩЕНИЕ РЕКЛАМЫ:** ООО «МЕДИАХОЛДИНГ «ФИШНЬЮС» Яна ЯШИНА, yashina@fishnews.ru, тел. 8-914-703-68-60  
Материалы, отмеченные знаком , публикуются на правах рекламы.**ПРОЕКТ «ОТКРЫТАЯ ОТРАСЛЬ»** Наталья СЫЧЁВА, тел. 8-924-233-31-36, e-mail: sycheva@fish-open.ru, skype – nata\_sycheva**РАСПРОСТРАНЕНИЕ И ПОДПИСКА** Антонина ЛОПАТНИКОВА, тел. 8-914-707-05-28, e-mail: antonina@fishnews.ru

Журнал «Fishnews – Новости рыболовства» № 3 (56) 2019. Издается с 2006 года, [www.fishnews.ru](http://www.fishnews.ru). Свидетельство о регистрации ПИ № ФС 77-54280 от 24 мая 2013 г., выданное Федеральной службой по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций. **РЕДАКЦИЯ** 690091, г. Владивосток, ул. Светланская, 51А, к. 404. Тел. (423) 226-84-44. **УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ** ООО Медиахолдинг «Фишньюс» 690091, г. Владивосток, ул. Светланская, 51А. Журнал распространяется по редакционной подписке. Подписка оформляется только через редакцию. Мнение авторов может не совпадать с позицией редакции. Редакция не предоставляет справочной информации. Перепечатка материалов, опубликованных в журнале «Fishnews – Новости рыболовства», допускается только с письменного согласия редакции. Редакция не несет ответственности за достоверность информации, опубликованной в рекламных объявлениях. Все товары и услуги подлежат обязательной сертификации. Свободная цена. Подписано в печать: по графику: 26.08.2019 г. в 18:00, фактически: 26.08.2019 г. в 18:00. Дата выхода в свет: по графику: 30.08.2019 г., фактически: 30.08.2019 г. Тираж 2000 экз. Отпечатано в типографии «Полиграф-Сервис-Плюс». г. Владивосток, ул. Русская, 65 корп. 10. Тел.: (423) 234-59-01





Анна ЛИМ

## Андрей АНДРЕЙЧЕНКО: ПРИСМОТРИМ И ЗА АУКЦИОНАМИ, И ЗА ДОХОДАМИ В БЮДЖЕТ

Резонанс, которым сопровождалось ускоренное прохождение в Госдуме законопроекта о крабовых аукционах, вынудил парламентариев принять специальное постановление о создании рабочей группы для контроля за реализацией нового закона. Одним из ее активных участников стал член комитета по природным ресурсам, собственности и земельным отношениям Андрей АНДРЕЙЧЕНКО, представляющий в Госдуме Приморский край и Сахалинскую область. За счет чего рыбная отрасль играет роль локомотива в экономике прибрежных территорий, какие риски несет для них аукционная система и почему такого рода инициативы требуют постоянного мониторинга, он рассказал в интервью журналу «Fishnews – Новости рыболовства».

– Андрей Валерьевич, в весеннюю сессию Госдума приняла резонансный законопроект о введении аукционов по крабовым квотам. Вы один из немногих депутатов, кто последовательно и до конца отстаивал позицию рыбацкого сообщества при прохождении этого законопроекта. Чем эта тема привлекла ваше внимание?

– Во-первых, эта тема касается обоих регионов, которые я курирую, – и Сахалина, и Приморского края. К тому же она связана с деятельностью моего профильного комитета, а его в Госдуме я выбирал сознательно, потому как в закобрании Приморского края занимался именно этой проблематикой, и, конечно, сразу же увидел негативные последствия решения о выставлении половины крабовых квот на аукцион.

Это решение долго обсуждалось, но обсуждалось в тайне. Хотя на самом деле даже в бюджете мы уже видели определенные подвижки, связанные с этим вопросом, но ответственные лица постоянно отрицали, что такая работа ведется. Зато потом эти изменения очень быстро были внесены. Поэтому, учитывая все эти факторы, я не мог остаться в стороне от активной работы над законопроектом.

– Почему Приморский край и Сахалинская область не поддержали смену правил игры в крабовом секторе? Ведь на взгляд столичных чиновников, от перестановок в крабовом промысле по большому счету ничего не изменится, зато бюджет получит выгоду. Или из регионов этот вопрос видится по-другому?

– Очевидно, что бюджеты и Приморского края, и Сахалинской области потеряют миллиарды рублей в виде недополученных налоговых поступлений. Будут сокращены и рабочие места. По официальным оценкам, речь идет о трех тысячах рабочих мест для одного региона и еще большем их количестве – для второго. Это никуда не годится, потому что мы прекрасно понимаем: людям, которые сейчас задействованы в этой отрасли, придется искать работу. Значит, какое-то время они не смогут обеспечивать свои семьи, а учитывая масштаб проблемы, можно констатировать, что социальные последствия для региона будут очень тяжелыми.

Если же смотреть на ситуацию шире, я, например, прекрасно осоз-



Очевидно, что бюджеты и Приморского края, и Сахалинской области потеряют миллиарды рублей в виде недополученных налоговых поступлений. Будут сокращены и рабочие места. По официальным оценкам, речь идет о трех тысячах рабочих мест для одного региона и еще большем их количестве – для второго. Это никуда не годится, потому что мы прекрасно понимаем: людям, которые сейчас задействованы в этой отрасли, придется искать работу.

наю, что компании, которые занимаются промыслом краба, зачастую несут значительную социальную нагрузку в регионах. Это социально ответственный бизнес. Взять хотя бы строительство учебно-тренировочного центра «Восток» под Южно-Сахалинском.

Или можно вспомнить печально известный рыбокомбинат «Островной», который «лежал на боку»: все гнило, производство стоя-

ло, люди не получали зарплату. После того как в 2016 году на призыв государства помочь исправить ситуацию откликнулись «крабовые» инвесторы, было закуплено семь новых судов, открылись социальные магазины, у людей появилась работа. Заработная плата стала не только регулярно выдаваться, но и повышаться. И это все благодаря в том числе историческому принципу распределения квот.



Знаете, мы много говорим о Курильской гряде, в целом о Сахалинской области и ее стратегическом значении. Но именно рыбопромышленники делают реальные вещи для того, чтобы люди там жили и имели стабильный доход, чтобы закрепить эти территории за Россией.

Можно долго рассуждать о маржинальности крабового бизнеса, но на самом деле этот сектор не был изначально прибыльным, и предприятия вкладывали большие средства в развитие промысла и рациональное использование ресурсов, чтобы объемы вылова увеличивались, а запасы краба при этом не подрывались. Последние годы прибыль от этого сектора инвестируется не только в рыбную отрасль, но и в строительство, в туризм, в социальную сферу, в том числе в развитие детско-юношеского спорта, то есть получается мультипликативный эффект. И все это происходит только благодаря историческому принципу.

Будут аукционы, вполне возможно, что их выиграют те компании, у кого больше денег, но меньше интереса к развитию региона. И не факт, что они действительно построят обещанные суда. Соответственно, налоговые поступления в федеральный бюджет уменьшатся, а для местных бюджетов, как я уже сказал, потери в любом случае будут достаточно серьезными.

– Одновременно с одобрением закона о крабовых аукционах в Госдуме была создана рабочая группа по контролю за его исполнением, в том числе за разработкой и принятием нормативно-правовых актов. Как член рабочей группы, вы можете оценить, насколько действенным оказался такой механизм мониторинга и что удалось сделать за этот срок?

– В рамках рабочей группы мы подняли целый ряд вопросов. В частности, я был инициатором того, чтобы проекты нормативных актов, где победителю аукциона на согласование и заключение всех договоров дается месяц, были пересмотрены, потому что это очень короткий срок. Вполне реальна ситуация, когда компания, даже выиграв аукцион, не успеет пройти все предписанные бюрократические процедуры и может эти квоты потерять. Месяц – это очень мало, если мы действительно хотим, чтобы новые суда строились, чтобы краб добывался, чтобы нало-



*Депутат Государственной Думы Андрей АНДРЕЙЧЕНКО и сенатор Елена АФАНАСЬЕВА считают, что крабовые аукционы никогда не достигнут заявленных целей*

ги поступали в бюджет, а люди имели рабочие места.

Далее мы заострили внимание на требованиях к компаниям, которые ведут промысел в дальневосточном регионе, строить суда на местных верфях. Теперь, как мы понимаем, рассмотрение этого вопроса уже перешло в другую стадию. Есть мнение, что все-таки не обязательно выдвигать такие требования к бизнесу.

В рамках рабочей группы мы попросили предоставить информацию о поддержке дальневосточных верфей: у нас были сомнения, что такое количество флота можно построить в отведенный законом срок на имеющихся мощностях. Судостроение на Дальнем Востоке развивать, конечно же, нужно, но не во вред другим отраслям. Здесь стоит быть реалистами и объективно оценивать возможности заводов.

– Росрыболовство твердо намерено начать аукционы по крабу этой осенью. Как будет осуществляться депутатский контроль на этом этапе?

– Он будет идти непрерывно, начиная с выбора площадок для торгов, потому что у общественности и ассоциаций были вопросы по этому поводу. Как и вопросы в целом к проведению электронных аукцио-

нов. Были случаи, когда участники не могли сделать ставки, соответственно обеспечительные суммы зависали, и аукционы таким образом проигрывались. Будем внимательно смотреть за площадками, за их выбором, чтобы такого не происходило.

Далее необходимо контролировать те суммы, которые поступают в бюджет, потому как все-таки есть сомнения насчет тех оценок, которые дает правительство Российской Федерации. Это не только мое мнение, но и точка зрения представителей Счетной палаты, присутствующих на заседаниях рабочей группы по крабовым аукционам.

Конечно, будем наблюдать за ходом самих аукционов и теми, кто будет на них побеждать. Ведь велик риск, что это будут рантье, у которых есть свободные деньги, тогда как предприятия, которые сейчас работают в этом секторе, обременены кредитами и уже реализуют инвестпроекты, соответственно для них эти аукционы будут тяжелее. Плюс времени на подготовку им практически не оставили: несмотря на все разговоры, никакого переходного этапа не было.

Будем смотреть, насколько добросовестными окажутся победители, будут ли они перепродавать

эти квоты в той или иной форме. Разумеется, нужно отслеживать, и как выполняются все остальные условия, прописанные в нормативных документах. И если эта практика себя не оправдывает, в очередной раз будем поднимать вопрос о возвращении исторического принципа.

Кроме того, по-прежнему ходят слухи, что исторический принцип в дальнейшем будет нарушаться и по другим видам водных биоресурсов. Лично я намерен собирать и анализировать всю информацию о таких попытках, поскольку дыма без огня не бывает. Эти слухи могут стать реальностью, и переход к распределению квот через аукционы коснется не только крабов. Нужно быть готовыми обоснованно, с цифрами отбивать такие атаки, особенно если обещания правительства не станут реальностью.

Ведь рыбохозяйственный комплекс, несмотря на весьма специфическое освещение в СМИ, последние годы явно был на подъеме. Отрасль совсем недавно еще хвалили на высшем уровне, хвалили на Госсовете. На мой взгляд, государству стоило бы очень аккуратно относиться к тем отраслям, которые действительно растут, дают прибыль, обеспечивают людям рабочие места и достойную зарплату, вкладываются в инфраструктуру и «социалку».

– **Есть мнение, что отраслевым ассоциациям недостает активного диалога с депутатами Госдумы. На ваш взгляд, какие есть возможности улучшить работу депутатского корпуса с рыбаками в приморских регионах?**

– На самом деле я не знаю в подробностях, как другие депутаты ведут свою работу с рыбаками в приморских регионах, поэтому ничего об этом говорить не буду. Про себя могу сказать, что я регулярно встречаюсь с представителями ассоциаций, смотрю статистику, читаю профильные издания, в частности Fishnews, которые оперативно размещают информацию и где предлагаются мнения экспертов и цифры, сам делаю запросы по данной тематике.

В любом случае абсолютно все представители рыбацкой общности могут без проблем ко мне обращаться. Я 40% времени провожу в Москве, и столько же – в Приморье и на Сахалине, поэтому я всегда доступен для встречи как в регионах, так и в столице.



Можно долго рассуждать о маржинальности крабового бизнеса, но на самом деле этот сектор не был изначально прибыльным, и предприятия вкладывали большие средства в развитие промысла и рациональное использование ресурсов, чтобы объемы вылова увеличивались, а запасы краба при этом не подрывались. Последние годы прибыль от этого сектора инвестируется не только в рыбную отрасль, но и в строительство, в туризм, в социальную сферу, в том числе в развитие детско-юношеского спорта.

Рыбная отрасль очень важна для приморских территорий, я это прекрасно понимаю и готов защищать интересы общественности. Многочисленные нововведения и правила усложняют жизнь бизнесу, тогда как ему нужна в первую очередь стабильность. Когда она есть, можно составлять понятные экономические расчеты, кредитоваться, вкладываться в развитие. И конечно, формируется совсем другое отношение к ресурсу и к региону, с которым связан этот бизнес.

– **В июле сфера рыболовства была передана в ведение думского комитета по аграрным вопросам. Как это повлияет на ваше участие в рабочей группе?**

– Абсолютно не повлияет. Рабочая группа была создана поста-

новлением Госдумы, я в нее вхожу по убеждениям и как представитель Дальнего Востока, которого в основном и касается это регулирование. Кроме того, я уже давно в этой теме работаю. Поэтому могу так сказать: на короткие дистанции я не бегаю, соответственно из рабочей группы выходить не буду, останусь в ее составе, и, когда начнут рассматриваться в другом комитете Госдумы вопросы, связанные с нашим, буду при этом присутствовать. По-прежнему буду отслеживать все законы, все поправки, которые касаются рыбной отрасли, и озвучивать возникающие вопросы в рамках пленарных заседаний. Озабоченность сложившейся ситуацией – нарушением исторического принципа – остается. Посмотрим, куда всё это приведет. **FN**



Маргарита КРЮЧКОВА

# Владимир ИЛЮХИН: РЫБАКИ СВОИ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА ВЫПОЛНЯЮТ

В этом году на пленарном заседании Международного рыбопромышленного форума в Санкт-Петербурге прибрежные регионы представляли два губернатора. Глава Камчатки Владимир ИЛЮХИН выступил с предложениями по развитию рыбной отрасли края и Дальнего Востока в целом. Гордость региона – камчатскую продукцию – можно было увидеть тут же: на международной выставке Seafood Expo Russia. Какие вопросы важно решить для рыбохозяйственного комплекса, Владимир Илюхин рассказал в интервью «Fishnews – Новости рыболовства».

– Владимир Иванович, какие приоритеты вы видите в развитии рыбной отрасли Камчатского края? Показатели региона ежегодно растут.

– Для нас на Камчатке рыбохозяйственный комплекс – это в принципе самое главное, и выделить в нем какую-то одну сферу невозможно. Мы всячески поддерживали и поддерживаем развитие этой отрасли, ведь она составляет основу экономики. И сегодняшняя ситуация в рыбном хозяйстве дает надежду на хорошее будущее. У нас в разы выросли инвестиции, я об этом говорил на пленарном заседании Международного рыбопромышленного форума. За последние годы в развитие рыбохозяйственного комплекса вложено свыше 40 млрд рублей, причем это частные средства.

Рыбопромышленники инвестируют в обновление флота, в создание и развитие береговых производств. В нашем крае построены более 20 заводов, и новые мощности позволяют перейти на безотходное производство. Причем заводы запускаются не только в Петропавловске-Камчатском, но и в северных районах. Таким образом решаются социальные вопросы, люди получа-

ют возможность жить и работать в этих местах.

Это, наверное, как раз и есть выполнение тех обязательств, которые рыбаки дали еще на заре наделения правом на вылов на долгосрочной основе. И любые изменения в этой сфере, конечно, требуют щепетильного подхода. Для реализации инвестиционных планов многие компании пользовались кредитными ресурсами. Не хотелось бы, чтобы появились условия, которые помешают воплощению проектов. Повторюсь: для нас на Камчатке рыбная отрасль – это приоритет. Это основа. И мы вместе с рыбаками работаем над ее развитием.

– Замминистра сельского хозяйства – руководитель Росрыболовства Илья ШЕСТАКОВ сообщил журналистам, что аукционный принцип распределения квот не будет распространяться на другие виды водных биоресурсов, за исключением крабов. Вы считаете это важным?

– Да, исторический принцип распределения квот должен работать, он доказал свою эффективность. По крайней мере, на Камчатке совершенно точно. Рыбаки приветствуют подход, позволяющий им

планировать свою деятельность, выстраивать производственные программы на перспективу.

– Еще один актуальный вопрос, который поднимали многие предприятия, – это переформирование рыбопромысловых участков, в том числе для добычи лососей. Вы также выступали по этой теме на майском заседании ДВНПС. Важно, чтобы добросовестные пользователи заключили договор на рыболовный участок.

– Ключевое слово – «добросовестные». Вообще, это основа наших сегодняшних отношений: если к делу будут ответственно подходить власти, бизнес, органы, которые занимаются рыбоохраной и искусственным воспроизводством, тогда у нас все получится. Поэтому, конечно, будем поддерживать всех промышленников, работающих добросовестно. Сегодня все крупные компании работают прозрачно. Пока остается проблема продукции, производимой теневым путем, но с каждым годом ее объем сокращается. Еще несколько лет назад я выходил с предложением внести в законодательство изменения, которые позволили бы наказывать не только браконьеров, но и тех, кто



осуществляет перевозку нелегального продукта. Чтобы все, кто этой деятельностью занимались и занимаются, почувствовали, что сегодня мы наводим порядок.

А что касается добросовестных пользователей водных биоресурсов, то мы, конечно, будем их поддерживать. Я сторонник того, чтобы отношения с ними строились на долгосрочной основе.

**– По поводу создания благоприятного бизнес-климата в Камчатском крае. Какие усилия прилагаются для создания комфортной среды для предпринимателей?**

– В этом направлении ведется системная работа. Когда Камчатский край сильно упал в Национальном рейтинге состояния инвестиционного климата в регионах, мы провели «работу над ошибками». Причем не только с рыбопромышленниками, но и с представителями всех сфер деятельности. В прошлом году мы поднялись до 32-й позиции, а в этом году вошли в тридцатку, выполнив поручение президента: глава государства поставил всем дальневосточным субъектам Федерации задачу по улучшению инвестклимата.

Конечно, это большая скрупулезная работа. Она точечная, потому что в каждой сфере деятельности свои нюансы. Но в целом мы наладили очень хороший диалог с бизнесом, в том числе и с рыбопромышленниками. У нас все сегодня прозрачно, обсуждаем с предпринимателями на открытых площадках многие вопросы, зачастую болезненные. Но мы на это идем, понимая, что такими и должны быть нормальные рабочие отношения. Бизнес сегодня сам такую высокую оценку поставил, и мы очень этим дорожим.

**– Рыбопромышленники в Камчатском крае активно пользуются режимами территории опережающего развития (ТОР), свободного порта Владивосток (СПВ). Отслеживают возможность получения преференций.**

– Да, у нас действительно достаточно много государственных гарантий. Режимы ТОР и СПВ обеспечивают большие преференции. Но и здесь, к сожалению, есть отрицательные примеры. Допустим, когда люди не хотят вкладываться, берут землю и делают там платную автостоянку. Мы уже обратились в Ми-



Губернатор Камчатского края Владимир ИЛЮХИН

нистерство по развитию Дальнего Востока и Арктики с предложением внести в законодательство изменения, которые позволят избежать таких случаев. Чтобы защитить саму идею преференциальных режимов, ведь она действительно хорошая, бизнес с удовольствием использует возможность работы на особых условиях, и – что важно – выполняет свои обязательства. А вот такие ситуации, когда льготы хотят получать без вложений в развитие, могут негативно повлиять на отношения к режимам ТОР и свободного порта. Поэтому мы пытаемся решить ситуацию с теми, кто не совсем правильно понимает эти механизмы, и при этом поддерживаем ответственных предпринимателей, нацеленных на развитие территории.

**– Какова концепция участия Камчатки в Восточном экономическом форуме, на котором регионы российского Дальнего Востока традиционно представляют свои возможности?**

– Я думаю, что мы, как всегда, удивим. Для нас это традиция, начиная с самого первого форума.

Экспозиция Камчатского края на ВЭФ вновь будет на морскую тематику. Если в прошлом году это были три икринки, то теперь павильоны будут находиться внутри «камчатского краба». Экспозиция будет в современном стиле, думаю, гостей и участников ждет много интересного.

**– Какие вопросы вы считаете важным решить для обеспечения рыбной продукцией жителей края? У этой темы много составляющих.**

– Вы знаете, важно, чтобы рыба на столах камчатцев была. Доступная, свежая, качественная и по оптимальным ценам, насколько это возможно. На форуме в Санкт-Петербурге в этом году руководитель Федерального агентства по рыболовству отметил, что основные виды рыбы, которые добываются на Камчатке, в первую очередь это лосось, относятся, конечно, к премиум-классу. Но наши промышленники, работающие в этой сфере, несут большую социальную нагрузку. Ежегодно во время путины часть уловов раздается практически бесплатно или реализуется по мини-

мальным ценам социально незащищенным категориям населения.

Жить на Камчатке и не иметь возможности есть лосось и красную икру – это неправильно. Безусловно, мы многие проблемы в этой сфере решаем. Работаем, чтобы для камчатцев рыба стала доступнее, чем сейчас.

Среди жителей края большое количество представителей коренных малочисленных народов Севера. В индивидуальном порядке и в составе родовых общин они наделяются объемами, позволяющими поймать лосося для личного потребления. Для всех остальных мы пока такой возможности обеспечить не можем, потому что этого не допускает федеральное законодательство. Но мы ищем пути, чтобы облегчить решение этой задачи.

Несколько лет назад я дал установку, чтобы рыбной продукцией обеспечивались садики, детские лагеря, школы. Эта задача выполняется. По-разному в зависимости от района, но работа идет. В рационе наших ребят рыба есть, хотя, безусловно, хотелось бы, чтобы ее было больше. Мы над этим работаем.

– Вы поднимаете на федеральном уровне вопросы и по традиционному рыболовству КМНС, и по любительской рыбалке.

– Конечно. Я об этом сказал: что касается коренных малочисленных народов, там проблематика возникает перед каждой лососевой путинной. И мы практически в ручном режиме этими вопросами занимаемся, чтобы люди могли освоить положенные объемы, и все это делаем в рамках действующего законодательства, которое очень жестко регламентирует эти моменты.

Должен сказать, что и со стороны Федерального агентства по рыболовству, и со стороны его Северо-Восточного управления практически всегда находим поддержку в решении вопросов традиционного рыболовства. Представители этих органов понимают, что люди, живущие на камчатской земле и ведущие традиционный образ жизни, должны иметь возможность обеспечить себя рыбой. Поэтому задача так или иначе решается всегда.

На форуме также шла речь о работе с торговыми сетями. Нашим рыбакам сложно заниматься этим вопросом: они специализиру-

ются на добыче водных биоресурсов, у них другой профиль. Крупные компании самостоятельно занимаются реализацией. И удается обеспечить более низкую цену для покупателей.

А вообще камчатская продукция – сама по себе бренд. На международной выставке в Санкт-

Петербурге были представлены ведущие компании нашего региона: «Устькамчатрыба», РКЗ № 55, Рыболовецкий колхоз имени Ленина и другие. Наши известные производители. И я неслучайно сказал на пленарном заседании форума: ешьте камчатское! Это натуральная, полезная и вкусная продукция! **FN**

## ТРИ ЗАДАЧИ ДЛЯ РЫБНОГО КЛАСТЕРА



На международном форуме в Санкт-Петербурге губернатор Камчатки рассказал об идее развития в крае рыбопромышленного кластера. Этот проект вынашивается уже несколько лет, отметил Владимир ИЛЮХИН.

Логистическая система открывает для востока России, особенно для Камчатки, принципиально новые возможности, подчеркнул глава региона. В первую очередь речь идет о перспективах Северного морского пути. Здесь заложены основы роста для рыбохозяйственного комплекса, с одной стороны, и создания инфраструктуры – с другой, считает губернатор.

По мнению Владимира Илюхина, создание в крае рыбопромышленного кластера позволит привлечь федеральные ресурсы, реализовать масштабные проекты.

При этом глава региона выделил три задачи, которые необходимо решить для воплощения идеи. Первое – это создание инфраструктурной базы. Нужны новые холодильные мощности, терминалы и другие портовые сооружения. Второе –

судостроение и судоремонт. Пришла пора говорить о возрождении на Камчатке этой отрасли, уверен Владимир Илюхин. «Но только при условии адекватного соотношения цены и качества», – подчеркнул он. Восстановление судостроительной и судоремонтной отрасли поможет решению в том числе и социальных задач, обратил внимание губернатор.

Третья задача – это привлечение якорных инвесторов, заинтересованных в качественной продукции камчатских рыбаков.

Глава Камчатского края и губернатор Архангельской области Игорь ОРЛОВ подписали в рамках форума соглашение о сотрудничестве. Предусматривается, что регионы будут взаимодействовать в развитии перевозок по Севморпути (в том числе рыбной продукции), в реализации проекта по кластеру. **FN**





# FleXicut

## МАШИНА ДЛЯ АВТОМАТИЧЕСКОГО ПОРЦИОНИРОВАНИЯ И УДАЛЕНИЯ МЕЖМЫШЕЧНЫХ КОСТЕЙ

- Автоматическое обнаружение и удаление межмышечных костей
- Высокотехнологичное порционирование филе
- Высокое качество и производительность, максимальный коэффициент выхода
- Сокращенные затраты на трудовые ресурсы
- Компактный размер



## Теперь и на борту!

Для получения детальной информации  
свяжитесь с нами:  
[info.ru@marel.com](mailto:info.ru@marel.com), 8 495 228 0700  
[marel.com/russia](http://marel.com/russia)

На правах рекламы

ADVANCING  
FOOD PROCESSING

The Marel logo consists of a stylized red 'm' followed by the word 'arel' in a bold, blue, sans-serif font.



Наталья СЫЧЁВА

## НА ВОЛНЕ РАЗВИТИЯ ИНВЕСТИЦИИ ПОД КВОТЫ: ОПЫТ КОМПАНИИ «КАМЧАТТРАЛФЛОТ»

Этой весной Fishnews побывал на стройке современного рыбоперерабатывающего завода на площадке ТОР «Камчатка». Новое береговое производство в рамках программы инвестиционных квот строит компания «Камчаттралфлот». Это не первый подобный объект под инвестквоты для региона, но в данном случае опыт инвесторов по-своему уникален. О том, как готовился проект, который сейчас уже вступил в заключительную фазу реализации, нам рассказал генеральный директор ООО «Камчаттралфлот» Владимир КОТОВ.

– Владимир Викторович, сейчас, в августе, у вас все силы брошены на завершение строительства нового завода. Получается, что лососевую путину, обычно «жаркий» для Камчатки сезон, вы пропускаете?

– Таков привычный для нас график работы. Действующая рыбоперерабатывающая фабрика «Камчат-

тралфлота» небольшая, но продукцию выпускает хорошего качества и только из белой рыбы. На лососе мы акцента в работе не делаем, так как у нас нет собственных рыболовных участков. К тому же наш флот – это три среднетоннажных судна. В летние теплые месяцы сохранять сырье в свежем виде для доставки

на берег сложнее, а мы качеством производимой продукции никогда не рискуем – это условие ставим на первое место.

Основная для нас позиция – собственная белорыбца: минтай, треска, камбала. Сейчас мы завершаем строительство нового завода, где все технологические линии спро-



ектированы специально под переработку такой рыбы. Поскольку это проект под инвестиционные квоты (завод типа «М»), мы рассчитываем, что с его сдачей получим и дополнительные ресурсы – минтай, а также охотоморскую сельдь.

Поэтому мы выстроили рабочий график так, что летом у нас перестой, ремонт, да и люди должны отдохнуть. А с 1 октября вновь начинается производственный цикл, который длится по май включительно.

– К концу августа работы на вашем новом заводе вышли на финишную прямую: уже смонтировано оборудование. Удалось ли опробовать его на живой рыбе?

– Пока еще нет, мы планируем принять первую рыбу в конце сентября, чтобы настроить все линии, а в октябре уже запустить завод.

– Настройку будут проводить иностранные специалисты?

– Совершенно верно, это условие у нас было прописано в контрактах. Представители всех иностранных партнеров – поставщиков техники уже приезжали весной для монтажа оборудования. В этой работе участвовал и наш технический персонал. Работники завода будут присутствовать также и на настройке, одновременно проходя обучение у производителей оборудования.

– Пришлось ли искать дополнительных специалистов для работы на новой технике?

– Конечно, мы подбираем людей. У нас появилось оборудование по производству рыбной муки, которого не было на первом заводе, современное дизельное оборудование, построена мощная котельная. Соответственно, добавились и новые должности технического персонала. Все вакансии закрыли за счет местных жителей, из других регионов мы привлекаем только рыбообработчиков – в основном с Алтая и из Бурятии.

– В общей сложности сколько рабочих мест будет создано благодаря новому производству?

– После ввода в строй завод сможет обеспечить круглогодичную занятость около 350 человек.

– То есть теперь с выходом флота на летнее обслуживание ваше береговое производство будет продолжать работу?



Владимир КОТОВ, генеральный директор ООО «Камчаттрафлот»

Суточная мощность нового берегового предприятия составляет 250 тонн мороженой продукции. Здесь также будет производиться в сутки не менее 100 тонн филе: всю инвестквоту, которую мы получим от государства для поддержки нового предприятия, мы будем направлять на выпуск именно этого вида продукции.

– Да, у нас будет большое консервное производство – порядка 100 тыс. условных банок в сутки. Мы также планируем приобрести в Норвегии новое судно, которое сможет доставлять рыбу на берег в охлаждаемых трюмах, сохраняя высокое качество сырца в течение 7 суток. Его мы сможем использовать и на приемке красной рыбы с неводов на побережье. Все это позволит обеспечить заводу круглогодичную загрузку.

– Насколько возрастут объемы производства «Камчаттрафлота» с запуском нового завода?

– По сравнению с мощностью нашего прежнего завода объемы производства увеличатся более чем в два раза.

Суточная мощность нового берегового предприятия составляет 250 тонн мороженой продукции. Здесь также будет производиться в сутки

не менее 100 тонн филе: всю инвестквоту, которую мы получим от государства для поддержки нового предприятия, мы будем направлять на выпуск именно этого вида продукции. Обязательным условием является переработка рыбных отходов, чем прежде мы самостоятельно не занимались. Теперь завод сможет выпускать более 20 тонн рыбной муки и порядка 6 тонн рыбьего жира (в зависимости от сырья).

Для обеспечения рентабельности предприятия мы закладываем 25 тыс. тонн водных биоресурсов (хотя технически сможем перерабатывать до 50 тыс. тонн рыбы). На сегодня у нас есть лимиты на освоение 11,2 тыс. тонн ВБР, рассчитываем получить еще 13,5 тыс. тонн минтая и сельди в качестве инвестквот.

– Вы упомянули, что утилизация отходов станет для вас новым направлением. Этот вопрос важен еще

и потому, что ваше новое производство располагается в черте Петропавловска-Камчатского. Расскажите подробнее о технических характеристиках выбранного для этих целей оборудования.

– Это рыбомучная установка датского производства – последняя разработка фирмы Ostergaard. Мы уже смонтировали ее в составе нашего комплекса. Не будет совершенно никаких запахов и вредных, токсичных выбросов. На выходе получаем муку с высоким содержанием протеина и рыбий жир – все это востребовано на рынке. Так что у нас получается практически полностью безотходное производство.

– Завод сможет качественно перерабатывать и отходы от разделки таких жирных видов рыб, как лосось?

– Это оборудование справится даже с жирными отходами от сельди. Более того, мы убедились в этом сами: наш специалист побывал в Японии, где смог наблюдать за работой такой РМУ на рыбоперерабатывающем предприятии. Да, там действительно нет ни запахов, ни вредных выбросов – никакого ущерба экологии. При этом само предприятие расположено в центре города и по характеристикам втрое мощнее нашего.

– При оснащении завода вы сделали выбор в пользу европейского оборудования. Как проходило изучение рынка?

– Эта серьезная задача была возложена на моего заместителя по производству – Сергея Павловича БЫКОВА, который имеет огромный опыт работы в этой сфере. Он полон идей и прекрасно понимает производство, им до мелочей продумана вся техническая составляющая нашего нового завода – конструкторам оставалось только воплотить все это в чертежах. Сергею Павловичу была дана полная свобода действий, и ему хватило опыта, знаний и творческого потенциала, чтобы создать такой большой завод.

При изучении рынка перерабатывающего оборудования он посетил различные выставки, где были представлены лучшие образцы зарубежной и российской техники. Познакомившись со всеми, мы выбрали несколько оптимальных предложений и сделали свой выбор.



После ввода в строй завод сможет обеспечить круглогодичную занятость около 350 человек

Так, производство филе мы доверили лидеру на этом рынке – компании Vaader, которая не нуждается в дополнительной рекламе.

Заморозка обеспечена оборудованием немецкого бренда Gea Refrigeration: эту компанию нам порекомендовали и специалисты «Океанрыбфлота», которые проверили их компрессоры на своих судах и подтвердили надежность и экономичность техники.

Консервный цех у нас получился «сборный»: здесь есть и отечественное оборудование – автоматические закаточные и рыбонабивочные машины калининградского конструкторского бюро им. Л.Г. Кошкина, и зарубежное – автоклавы французской фирмы Steriflow.

Так что к подбору техники мы подошли со всей серьезностью. Могу сказать, что на наше строящееся предприятие уже приезжали представители бизнеса из Японии, Китая и, увидев «начинку» завода, сразу выразили готовность приобретать в будущем нашу продукцию, так как производиться она будет на лучшем оборудовании.

– То есть уже сейчас зарубежные покупатели присматриваются к вашему производству?

– Да, экспортная составляющая у нас будет присутствовать обязательно: есть рекомендации регуля-

тора, что отрасль должна увеличивать экспортную выручку. Конечно, о конкретных объемах мы сможем говорить только после запуска завода и выхода на полную мощность. Но в любом случае с новым производством мы сможем рассчитывать на получение необходимых номеров и для работы на внешнем рынке.

– Как у вас решался вопрос с доставкой оборудования из Европы?

– За решением этой задачи мы обратились в камчатскую компанию «Терминал “Сероглазка”», которая сотрудничает в том числе и с Maersk. Она, кстати, является резидентом свободного порта Владивосток и расположена в Петропавловске-Камчатском, рядом с нами. У компании хороший уровень сервиса, прекрасные специалисты, отлично организована логистика. С «Терминалом “Сероглазка”» мы работаем и по отправке готовой рыбопродукции.

– А как сейчас проходит процедура сдачи нового завода?

– К августу основное здание завода уже было введено в эксплуатацию, получено соответствующий акт от Росреестра. Сейчас мы получили аналогичное разрешение от Минвостокразвития на ввод локально-очистных сооружений. Все строительные-монтажные работы завершены, установлено оборудование, сде-



лано благоустройство. Следующий шаг – регистрация имущественного комплекса для получения инвестиционных квот.

– **Завод строится с опережением графика, и в прошлой нашей беседе вы высказывали опасения, что из-за этого могут возникнуть вопросы в ходе приемки инвестиционного объекта. Ситуация меняется?**

– По состоянию на август изменения в нормативной базе относительно приемки инвестиционных объектов еще не приняты, но позиция Минпромторга по этому вопросу нам стала понятна, с министерством у нас ведется рабочий диалог. Проверка придет к нам на предприятие после того, как будет зарегистрирован имущественный комплекс. Но со своей стороны мы выполнили обязательные условия, которые были прописаны в договоре. Надеемся, что всё пройдет благополучно.

– **Владимир Викторович, вы уже упомянули о вкладе в строительство завода вашего заместителя – Сергея Быкова. А кого еще вы привлекали к реализации этого проекта, важного не только для «Камчаттралфлота», но и Камчатского края в целом?**

– У нас подобралась действительно отличная команда. Главное, что все эти люди будут трудиться на предприятии и дальше, надеюсь, долго и плодотворно. Это не временщики-исполнители, а именно постоянный коллектив, поэтому и строили завод они, что называется, под себя: им здесь работать.

Конечно, хотел бы отметить главного инженера Евгения Александровича БАРКАРА. У него глубокие профессиональные знания, в том числе о перерабатывающем оборудовании. Это ответственный, грамотный человек, который целиком отдается работе, и его вклад в общее дело огромен.

Это и замдиректора по строительству Владимир Николаевич ПАНТИЛЕЕВ. Мы называем его «глыба»: в строительстве он разбирается во всех тонкостях – от технологических нюансов до организации работы. Это человек, который очень неравнодушен к тому, чем занимается, он живет своим делом. После сдачи объекта Владимиру Николаевичу предстоит следить за эксплуатацией всех зданий и инфраструктуры, которую мы создали вокруг нашего производства.

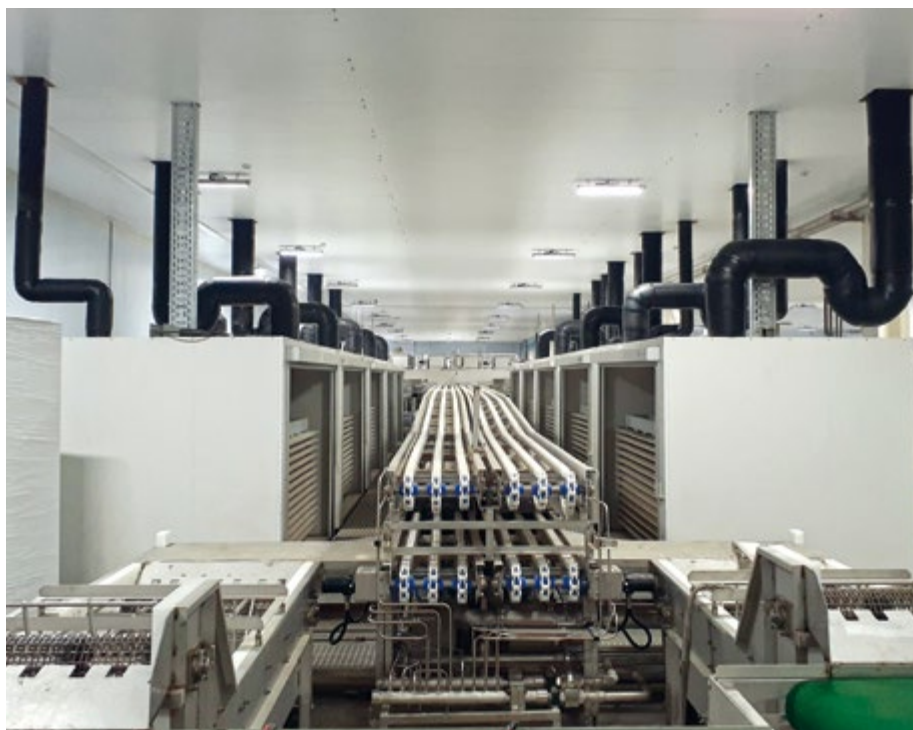
Огромную работу проделал наш главный бухгалтер, настоящий «финансовый мозг» предприятия – Светлана Викторовна СИДОРОВА. На ней весь учет, контроль, планирование финансовых средств, разработка финансовых программ при подготовке инвестиционного проекта, отчетность, контроль расходов – это большая нагрузка и очень важная работа, особенно когда речь идет о реализации инвестиционного проекта по договору с государством. Так же и с юридическими вопросами: составлением договоров, защитой компании от юридических ошибок занимается настоящий про-

которые занимались прибрежной добычей лосося, затем – в колхозе «Ударник», уже на руководящей должности.

Первое, что я ощутил, придя в «Камчаттралфлот» в 2015 году, – это общий настрой на развитие.

– **Чувствуется, что вы сразу оказались на одной волне.**

– Верно, учредители предприятия очень нацелены на работу, они готовы инвестировать в компанию, поэтому «Камчаттралфлот» с самого начала развивался очень динамично. Мы участвовали в аукционах: наращивали ресурсную базу. В 2015-



*Технические возможности нового завода уже впечатлили потенциальных покупателей камчатской рыбопродукции*

фессионал – наш начальник юридического отдела Анна Игоревна ЧЕРНЯВСКАЯ.

Так что с уверенностью могу сказать, что нам с людьми очень повезло.

– **Можете поделиться, как рождалась сама идея нынешнего проекта? Помог собственный опыт или подтолкнули условия для привлечения инвестиций в рыбную отрасль, которые начали складываться в стране в целом и на Камчатке в частности?**

– Все вместе. В отрасль я пришел в конце 1990-х: остался на Камчатке после службы в армии, как, наверно, и многие здесь. Поработал сперва на небольших предприятиях,

2016 году приобрели третье судно, модернизировали старый завод, запустили консервный цех и вывели качество производимой продукции на хороший уровень – она стала востребованной на российском рынке.

Идею создания современного высокотехнологичного завода начали продумывать несколько лет назад, еще до того как на Камчатке была создана ТОО, а в отрасли принята программа инвестквот.

Поэтому, как говорится, обстоятельства сложились благоприятные. Теперь самое главное – все планы реализовать. На сегодня для нас вопрос номер один – это сдача и запуск завода. **FN**

Анна ЛИМ

# Федор КИРСАНОВ: ИНВЕСТКВОТЫ ДОКАЗАЛИ СВОЮ ЭФФЕКТИВНОСТЬ

Механизм инвестиционных квот был правильным шагом со стороны государства, который позволит добиться главного – обеспечить рыбную отрасль современными, безопасными, экологичными судами, уверен генеральный директор «Русской рыбопромышленной компании» Федор КИРСАНОВ. В интервью журналу «Fishnews – Новости рыболовства» руководитель РРПК рассказал о планах по развитию компании, административных барьерах, с которыми сталкивается бизнес при реализации инвестиционных проектов, и кадровой политике с прицелом на грядущее тотальное обновление флота.

– Федор Васильевич, как вы оцениваете результаты прошедшего сезона «А» в Охотском море и какие надежды возлагаете на осенне-зимний период промысла минтая?

– Сезон «А» получился для нас тяжелым, но в целом достаточно удачным. Мы выловили рекордное количество за всю историю нашей компании – на 6 тыс. тонн больше, чем в прошлом году.

Но в этом положительном результате есть и определенная доля негатива. Количественно мы вылавливаем плановые объемы, но продуктивный ряд корректируется: мы уже третий год подряд наблюдаем, что размерный ряд минтая уменьшается. В мелкой рыбе, к примеру, может быть меньше икры или она не того качества, которое нам требуется.

Перспективы сезона «Б» достаточно ясны. Могут сказать, что мы точно освоим все наши квоты. Сейчас у нас идет ремонтная кампания, от которой во многом будет зависеть, насколько хорошо мы отработаем сезон «Б». В целом мы уверенно смотрим на выполнение бизнес-плана этого года.

– Какой примерно процент квоты на минтай РРПК уже успела освоить?

– Обычно за сезон «А» осваивается порядка 60% квоты. На конец июля освоение квоты на вылов мин-

тая у нас составило 80%, так что все идет по графику.

– А от ученых есть комментарии или прогнозы по размерному ряду минтая?

– С наукой, конечно, тяжело спорить. Безусловно, есть прогнозы и вполне благоприятные, но мы-то практики.

Ассоциация добытчиков минтая, членом которой является РРПК, обратилась в Росрыболовство с просьбой сократить квоту в Охотском и Беринговом морях на следующий год. Насколько мне известно, сейчас в связи с этим обращением проводятся исследования. Мы знаем, что ОДУ минтая в Охотском море планировалось увеличить, но, честно говоря, с опаской смотрим на такой шаг.

Мне кажется, надо как минимум не увеличивать, а может быть, даже подсократить этот объем, чтобы сохранить запасы и чтобы в будущем у нас тоже были хорошие сезоны. Мы же видим: рыба мельчает. Возможно, она не успевает вырасти либо уходит в запретные районы, где нельзя ловить, либо в американскую зону. Но три года подряд процент более мелкой рыбы, причем не молودی, а просто более мелкой, увеличивается. Как результат – падает эффективность промысла.

– А американские рыбаки на такую проблему не жалуются?

– У американцев рыбалка принципиально отличается. У них сравнительно малый объем квот и гораздо больше ограничений – они тщательно выбирают, какую рыбу ловить. Это обусловлено спецификой их производства: они не делают безголовку, а выпускают филе, и им нужны крупные тушки, поэтому нет смысла ловить мелкую рыбу.

– Ранее вы отмечали, что перед РРПК стоят три ключевые задачи: увеличение глубины переработки улова, реализация инвестиционных проектов, ориентация на конечного потребителя продукции. Выдерживает ли компания этот курс?

– Думаю, да. Мы стремимся следовать той стратегии, которую заявили. Дальнейшее углубление переработки обеспечим на новых судах – глубже некуда, скажем так. Благодаря запуску завода в Мурманске, который состоится уже в этом году, мы также развиваем переработку, но уже на береговых мощностях. Перерабатывающие комплексы, как вы знаете, строятся и в Приморье.

Кроме того, мы обещали стать ближе к потребителю и уже запустили несколько розничных продуктов, как собственных, так и с партнерами.





Федор КИРСАНОВ, генеральный директор «Русской рыбопромышленной компании»

– Как продвигаются ваши проекты под инвестиционные квоты в части судостроения? Насколько вас устраивает сотрудничество с российскими заводами?

– Мы считаем, что выбрали хорошего, крепкого партнера, с которым осилим этот проект. Это не означает, что у нас не бывает разногласий по некоторым вопросам и нет проблем. Но мы заложили уже два кия, оба эти проекта в графике, в напряженном, но графике. Поэтому я пока не вижу препятствий к реализации намеченной программы и считаю, что Адмиралтейские верфи – надежный партнер.

– Вам удастся вписаться в требования по локализации судов?

– Конечно, мы обязаны их соблюдать. Раз уж мы приняли эти обязательства, то мы их выдержим. Одно из основных требований, чтобы порядка 30% стоимости судна было российского происхождения. К сожалению, существенная часть необходимого оборудования просто не производится в России, но мы укладываемся в установленный норматив.

– Ряд проектов у вас связан с береговой переработкой, в частности

вы упомянули фабрику в Мурманске. В третьем раунде распределения инвестквот на треску и пикшу РРПК заявила еще один завод, хотя сейчас компания не работает в Северном бассейне. Каким образом планируется организовать этот промысел?

– Мы стратегически смотрим на Северный бассейн. Действительно, РРПК пока на северо-западе не присутствует. Нашей «пробой пера» было строительство завода «Русская треска», который мы уже в ближайшее время должны запустить и начать производство. Недавно мы выиграли на аукционах возможность построить по программе инвестквот второй завод. Суммарно это обеспечит нам хорошее присутствие в этом регионе.

Хотя сейчас мы не добываем собственными силами в Баренцевом море треску и пикшу, но мы внимательно изучаем этот вопрос. Думаю, что в будущем году мы примем решение, как осваивать полученные квоты.

– Вы планируете перевести часть флота с Дальнего Востока или будете приобретать дополнительные суда?

– Мы рассматриваем все варианты, в том числе использование того

флота, который сейчас работает на Дальнем Востоке. Просто у каждого промысла есть свои особенности, и не всегда габаритные и технические характеристики позволяют оптимально загрузить судно. Кроме того, весь наш флот пока задействован на добыче ресурсов на Дальнем Востоке, то есть свободных мощностей у нас нет.

– Компании-участницы программы инвестиционных квот столкнулись с тем, что этот механизм требует большей гибкости от государства. У РРПК возникали такие вопросы? Помогут ли здесь изменения, которые Минсельхоз предложил внести в подзаконные акты?

– Вопрос для нас очень актуальный. Самая большая проблема даже не в том, чтобы построить сам завод. Проблема в том, чтобы некоторые чиновники своевременно приехали и провели необходимую инспекцию. С этим часто бывают сложности: какие-то люди в отпусках, другие – слишком загружены, нет нормативно утвержденного перечня, что проверять, а что не проверять.

На мой взгляд, рыбоперерабатывающие мощности нужны не только

нам, но в первую очередь региону. Например, на днях мы встречались с врио губернатора Мурманской области. Он помогает устранить административные препоны, хочет, чтобы завод запустился, люди пришли работать, продукция производилась, государство получало налоги, а мы – прибыль.

Очень важно, чтобы и федеральные ведомства (например, Росэкспертиза, Минпромторг, Росрыболовство) достаточно быстро реагировали на необходимость проверок. Мы ведь не просим каких-то поблажек или исключений. Мы просим, чтобы представители надзорных органов оперативно приезжали, проверяли объект, делали замечания, а когда мы их устраняем, вновь приезжали и подтверждали соответствие. Важно всем слаженно отработать в сжатые сроки, чтобы завод запустить.

Будет печально, если завод мы построим, но опоздаем на два дня с документами и квоту на следующий год не получим. Тогда что? Повесим амбарный замок на производство, готовое к работе, и через год к нему вернемся? В итоге все проиграют: область, наша компания, регулятор. Кому это надо?

– То есть вы поддерживаете проект изменений?

– Да, и мы свои замечания давали в ходе общественных слушаний. Но поверьте, даже действующее законодательство дает все полномочия. Важна проактивная позиция контролеров и проверяющих, их готовность обращать внимание на содержание, а не на форму.

Хочу отметить, что это не единственное направление, по которому мы ожидаем более активных действий регулятора по устранению административных барьеров. Например, рыбаки ощущают негативное влияние поправок в закон о госгранице. Из-за этого стал невозможен перегруз продукции по метеоусловиям в укрытиях, находящихся в границах территориальных вод, что приводит к потерям промыслового времени.

Другая серьезная проблема, с которой сталкивается РРПК и другие рыбодобывающие компании, связана с процедурой получения регистрационных номеров на право поставки продукции рыболовства в Китай. Из-за проволочек с китайской стороны регистрация или перерегистрация права на поставку в КНР может за-



Закладка второго БМРТ «Русской рыбопромышленной компании»

нять до двух лет. Считаем, что регулятору необходимо прилагать больше усилий для преодоления сложившейся ситуации, так как Китай является важным рынком для российской рыбопродукции.

И безусловно, мы ожидаем скорейшего разрешения ситуации с оформлением ветеринарных сертификатов на уловы водных биоресурсов в электронной системе «Меркурий».

– РРПК – один из лидеров по количеству проектов под инвестквоты. Как вы считаете, этот механизм позволяет добиться целей, заявленных государством при внесении поправок в закон?

– Не сомневаюсь, что эти цели достижимы и будут достигнуты. Это правильный шаг государства. И здесь отдельная благодарность федеральному агентству, его руководителю Илье ШЕСТАКОВУ и основному драйверу проекта Петру САВЧУКУ за инициативу, принятие поправок и работу над активизацией строительства.

С нашей стороны одна просьба – не останавливаться. Давайте увеличивать объемы инвестиционных квот, чтобы строили еще и все мы работали на современных, безопасных, экологических судах во всех бассейнах: и на Дальнем Востоке, и на северо-западе.

– В плане распределения квот крайне актуальна еще одна тема – крабы. Как вы относитесь к регуляторно всплывающей идее строить краболовные суда исключительно на верфях Дальнего Востока? Каковы

планы компании по строительству такого флота?

– Мы крайне обеспокоены из-за этих инициатив, но не потому, что возражаем. Регионам нужна поддержка, это понятно. Однако мне кажется, нужно быть объективными и учитывать количество мощностей, которые реально действуют и могут построить судно.

Хочу обратить внимание на некоторые цифры. На Дальнем Востоке есть 26 предприятий, которые имеют отношение к судостроению и судоремонту, но только четыре из них действительно являются строителями. Все остальные – это ремонтные заводы. Я вас уверяю: между судоремонтом и судостроением очень большая разница. Мне понятно желание предприятий подключиться к строительству судов, хотя раньше они не имели этой практики или имели ее десять лет назад. Но если смотреть на вещи объективно, четырем заводами 30 судов мы не построим.

А еще лучше обратиться к недавнему прошлому. За последние пять лет на верфях Дальнего Востока было сдано всего шесть-семь судов разного профиля, не рыболовных, с параметрами, сходными с краболовами, которые предстоит построить. Причем не все из них были сложными. Но общая цифра – шесть-семь единиц флота, а тут за пять лет нужно построить 30 краболовов!

Мне кажется, регулятор должен взвешенно подойти к этому вопросу, поддержать каким-то образом регион, но все-таки оставить свободу частным инвесторам строить там, где это эффективно. Напомню, что сейчас закладка судна на Дальнем



Востоке обойдется минимум на 20% дороже, а если такие обязательства появятся в постановлениях правительства, думаю, разница еще увеличится. И эти средства будут просто вложены в неэффективность. Я считаю, что это не очень рационально для государства.

– На Международном рыбопромышленном форуме и выставке в Санкт-Петербурге РРПК представила серию продуктов из минтая, рассчитанных на конечного потребителя. Насколько успешно продвигается работа на рынке b2c? Какие у вас есть идеи по развитию этого направления?

– У нас в компании принято, если мы что-то обещаем, то выполняем. В прошлом году мы анонсировали запуск розничной линейки, показывали образцы. А теперь представили готовый продукт, его уже можно купить в разных торговых сетях Санкт-Петербурга, Новгорода, Москвы.

В дальнейшем мы планируем наращивать и ассортимент, и количество сетей, с которыми работаем. С властями Мурманской области мы тоже договорились, что попробуем запустить специальную программу для продвижения минтая в региональной рознице. Потому что это достаточно дешевая рыба, которая по качеству абсолютно соответствует треске, но стоит существенно меньше. Надеюсь, что за год мы эту программу сотрудничества реализуем.

– А для Дальнего Востока подобные программы планируются?

– На Дальнем Востоке у нас уже действует «Доступная рыба», спасибо губернатору Олегу КОЖЕМЯКО, который ее инициировал. Мы участвуем в программе и регулярно поставляем минтай и сельдь в сети Приморья, и Владивостока в том числе.

– В прошлом году в интервью нашему журналу вы рассказывали о кадровой политике компании. Некоторое время назад РРПК открыла во Владивостоке корпоративный кадровый центр для плавсостава. Для чего он понадобился и насколько эффективна его работа?

– Мы считаем, что кадры решают все, и пытаемся следовать этой стратегии. Ведь работа на новом флоте будет строиться принципиально по-другому. Это цифровые суда с высокой долей информатизации, поэтому

нам нужны продвинутые мотивированные профессионалы. Найти таких людей достаточно сложно, поэтому мы заблаговременно начали этим заниматься. Кстати, если есть желающие, обращайтесь в наш кадровый центр, с удовольствием рассмотрим кандидатуры.

Второй момент. Мы хотим, чтобы люди, которые работают на наших судах, чувствовали поддержку, не только в море, но и на берегу, чтобы им было комфортно. Поэтому мы запустили кадровый центр во Владивостоке, куда можно прийти и за один день получить ответ, ты принят на работу или нет. Это пространство «одного окна», где можно, к примеру, пройти собеседование с профильными экспертами, проверить комплект документов, получить дополнительный инструктаж по технике безопасности и охране труда и в конце концов присоединиться к нашей компании.

Вопрос безопасных условий работы моряков для нас приоритетный. Мы запустили отдельную программу и только в этом году приобрели специальные спасательные костюмы с маяками и привязями, спасательные шлюпки на сумму более 20 млн рублей. Дополнительно оснастили наши суда и снабдили экипажи всем необходимым, чтобы, если не дай бог произойдет несчастный случай, у нас была возможность спасти человека.

В кадровом центре у нас находится квалификационный центр промбезопасности. Там мы дополнительно аттестуем сотрудников на знание правил поведения при аварии, учим разбираться в датчиках, тренируем, как надевать спасательные костюмы, инструктируем, как себя вести в различных ситуациях. Как и мы, наши люди должны осознавать весь риск работы в море и относиться к этому серьезно.

– В целом, на ваш взгляд, насколько велика конкуренция на рынке труда в рыбной отрасли Дальнего Востока? Вы чувствуете давление со стороны других компаний? Есть ли драка за специалистов?

– Как и в любой отрасли, драка есть. Гораздо хуже, что наша отрасль была сильно недоинвестирована, и условия, в которых работают люди, зачастую непривлекательные. С приходом нового флота, думаю, что мы сможем предложить, как минимум, другой уровень эффективности, безопасности и комфорта.

Кроме того, мы сейчас развиваем сотрудничество сразу с двумя профильными вузами – Дальрыбвтузом и МГУ имени Невельского – по развитию и подготовке персонала. На базе первого вуза и его колледжа мы планируем совместно с одним из производителей профильного оборудования компанией Vaader установить технологическую линию, чтобы готовить так называемых баадерщиков. Это ключевые для рыбопромышленного флота специалисты. И мы даже в рамках рыбопромышленного форума встречались с представителями Vaader, для того чтобы финализировать условия нашего сотрудничества.

МГУ им. Невельского сейчас запускает большой тренажерный центр. Для него мы предоставляем оборудование, которое будет имитировать мостик промыслового судна, операции по подъему или опусканию трапа, определенные швартовные действия. Такие тренажеры позволят готовить судоводителей и комсостав с учетом специфики именно рыболовного флота, а не коммерческого. Одну из аудиторий мы планируем оснастить техникой, похожей на ту, которая будет у нас на новых судах. Для того чтобы люди могли уже на стадии обучения попробовать и посмотреть, как это всё это работает, еще до выхода в море.

К этому направлению мы также относимся очень серьезно. Рад, что эти учебные заведения возглавляют достойные люди, которые понимают нашу проблематику и с которыми мы находимся в конструктивном диалоге. Думаю, что у нас получится реализовать обе программы.

– После ввода в строй всех новых судов сколько примерно человек вам потребуется набрать дополнительно?

– Сейчас сложно оценить. Я думаю, что короткий ответ – нас точно станет больше, но мы будем дружными. Отбор будет гораздо более строгим, потому что суда крайне сложные и технологичные. Сколько конкретно нам потребуется персонала, точно сказать пока не получится, потому что у нас сезонная специфика промысла. Старые суда будут постепенно выводиться из эксплуатации, новые приходят им на замену. Мы будем открывать новые виды промысла. В целом компания будет развиваться. Мы всерьез и надолго в этой отрасли, и с точки зрения персонала количество людей будет только расти. FN

Андрей ДЕМЕНТЬЕВ

# Андрей ФЁДОРОВ: ЭФФЕКТИВНОСТЬ ПРОМЫСЛА ПРЯМО ЗАВИСИТ ОТ КАЧЕСТВА ТРАЛОВЫХ ДОСОК

Траловые доски – один из важнейших элементов промыслового вооружения. В воде доски вместе с тралом составляют единый комплекс. Поэтому от площади и конструкции досок зависит и раскрытие, и даже конфигурация устья трала. Неудивительно, что два судна, работая идентичными тралами с одинаковыми по площади досками, могут иметь совершенно разные уловы. Наблюдая этот эффект на практике, мировой лидер в строительстве орудий лова «Фишеринг Сервис» решил запустить собственное производство траловых досок. В компании уверены, что тем самым обеспечат дополнительную уловистость своих тралов.

## СЛАБОЕ ЗВЕНО

«В последние годы мы видим, что идет активная модернизация судов в области гидроакустики, заморозки, орудий лова, но при этом – деградация в части траловых досок. Они становятся все менее эффективными, с трудом выходят наверх и не дают достаточной распорной силы», – рассказал директор калининградской компании Андрей ФЁДОРОВ.

По его словам, если десять лет назад, чтобы раскрыть трал «Атлантика-1920» на 200 метров по горизонту, хватало досок площадью 10 кв. метров, сейчас для этого требуется 14-16 кв. метров.

«А главное, эти доски очень трудно выходят наверх. Приходится снимать цепи, уменьшать загрузку трала только для того, чтобы он мог подняться и облавливать, например, скумбрию в поверхностных слоях. В прошлом году на Дальнем Востоке она как раз и держалась в слоях 5-15 метров. Вот почему увеличение эффективности промысла я лично напрямую связываю с качеством траловых досок», – уверен руководитель предприятия.

Андрей Фёдоров привел в пример траловые доски типа «Русская тройка», разработанные в 90-е годы в Калининградской области компанией «Герсей». «Особенность их конструкции – наличие трех плоскостей доски примерно равных



Прототип траловой доски от «Фишеринг Сервис»



размеров и формы, – отметил он. – Эти доски активно тестировались на промысле калининградскими рыбопромышленными компаниями. При наличии некоторых преимуществ в сравнении с более старыми моделями от них все равно отказались: доски такого типа давали недостаточный распор».

«Сейчас на рынке большинство досок имеют аналогичную конструкцию. Разумеется, подобные доски показывают такие же слабые показатели распорной силы», – обратил внимание Андрей Фёдоров.

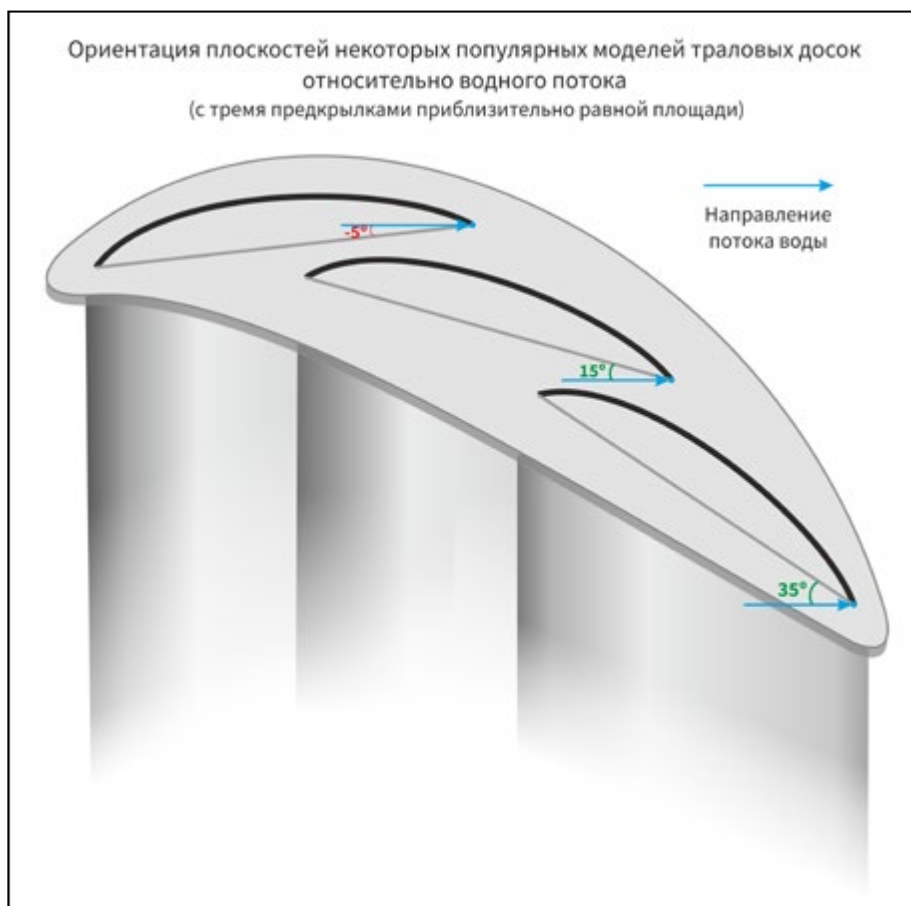
Недостатки подобных траловых досок, по мнению инженеров «Фишеринг Сервис», вызваны тем, что в их конструкции отсутствует основная плоскость, которая дает распор. Замена единого полотна доски тремя меньшими, расположенными под углом друг к другу, снижает общую эффективность. Каждое следующее полотно идет под меньшим углом атаки к водному потоку. Это говорит о непонимании производителями основных принципов работы траловых досок. В результате при использовании доски площадью 10 кв. метров реальная эффективность соответствует пяти-шестиметровой, а если увеличивать площадь, доска становится очень тяжелой.

## НОВАЯ СЕРИЯ ДОСОК «КЛИПЕР»

«Мы приняли стратегическое решение начать производство траловых досок, – рассказал Андрей Фёдоров. – Пока ориентируемся на самую ходовую площадь – 9-10 метров. Наши доски будут жесткие, надежные и очень эффективные: сталь будем брать немецкую, «крупповскую». Они смогут работать и в поверхностных слоях, и на глубине. Проблем, я думаю, не будет. Так же, как и с нашими тралами. В ближайшие месяцы мы сосредоточимся на отработке конструкции, а весной следующего года, надеюсь, сделаем первую опытную партию».

По словам руководителя калининградской компании, производители предоставляют рыбакам информацию только о работе самих траловых досок, но не о том, что происходит при их использовании с тралом.

«Они говорят: если определенным образом изменить настройку, доска пойдет вниз. Но если бы они сказали, что при этом вы потеряете 30% раскрытия трала и улова, не ду-



«Фишеринг Сервис» принял стратегическое решение начать производство траловых досок. В ближайшие месяцы компания сосредоточится на отработке конструкции, а весной 2020 года планируется сделать первую опытную партию.

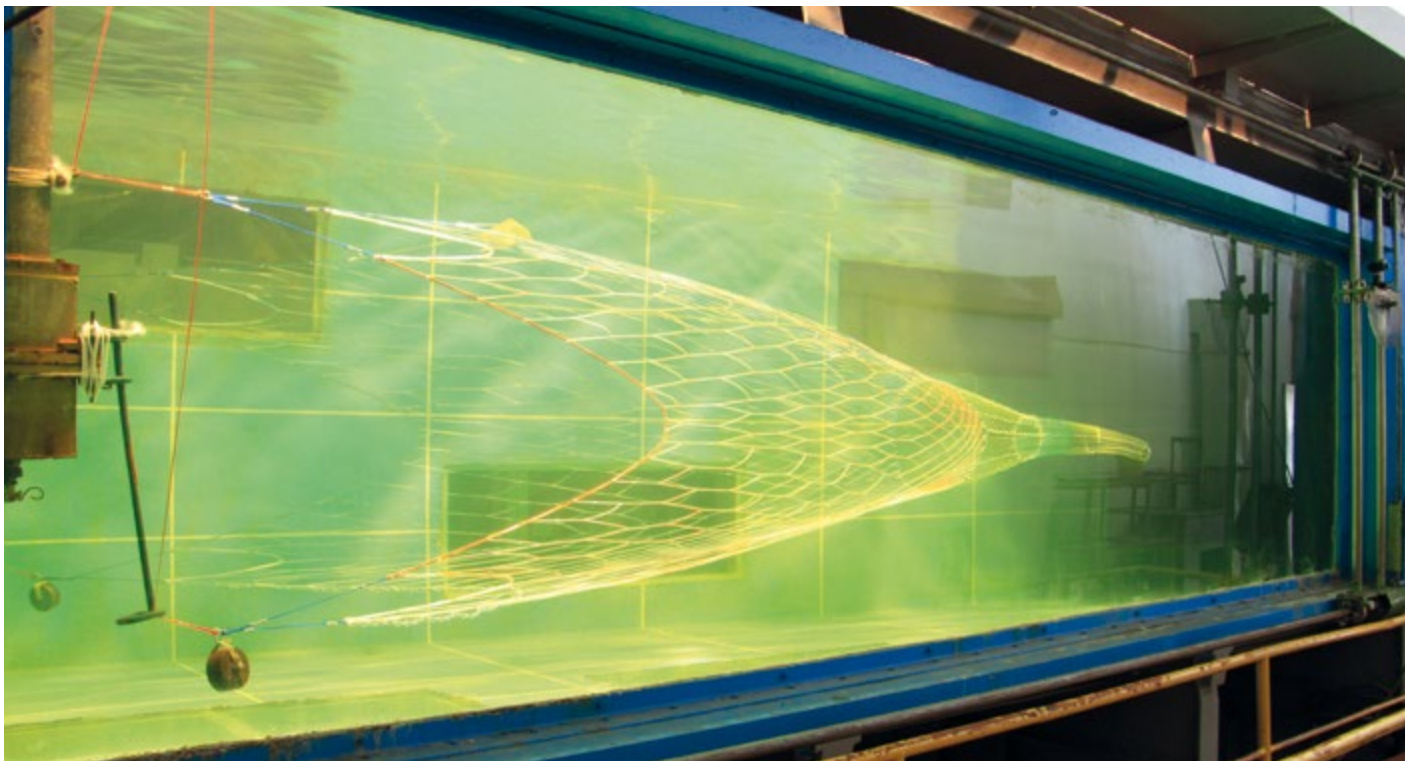
маю, что кто-то стал бы применять такую настройку. А так капитан не может понять причину и считает, что это трал себя плохо ведет. Трал идет за траловыми досками. Распорный комплекс впереди, он направляет орудие лова», – подчеркнул Андрей Фёдоров.

В «Фишеринг Сервис» намерены четко инструктировать судовладельцев, при каких настройках досок как себя будет вести трал. Сейчас к понимаю, что трал и траловые доски должны идти в комплекте, пришли многие производители орудий лова. Но, по мнению директора компании, калининградские разработки значительно превзойдут конкурентов. «Потому что у нас, в России, инженерная

мысль опирается на 50-летний опыт работы рыболовного флота и лучшую в мире научную базу», – уверен Андрей Фёдоров.

## ГДЕ БУДУТ ТЕСТИРОВАТЬ

Для проведения качественных исследований проектируемых досок компания арендовала гидрлоток Калининградского МариНПО. «Собственник планировал его законсервировать. С учетом его нынешнего состояния, это стало бы приговором уникальному научному объекту, – констатировал Андрей Фёдоров. – Мы решили сохранить его. Калининградский гидрлоток – единственный в России, и закрыть его значило бы надолго



Испытание трала в гидрлотке

остановить фундаментальную науку рыбного промысла в России. Сейчас мы восстанавливаем его работоспособность, проводим косметический ремонт и усовершенствование».

Гидрлоток планируется использовать как площадку для моделирования работы создаваемых пелагических досок, испытания новых разработок компании, демонстрации моделей тралов и отдельных конструктивных элементов.

Особый упор компания намерена сделать на практическом обучении капитанов и тралмастеров по настройке орудий лова. Дополнительные знания, полученные в условиях модельных тестов в гидрлотке, помогут капитанам уверенно контролировать промысловую ситуацию на судне.

«Еще одна важная задача гидрлотка – помогать обучению студентов вузов, которые выбрали для себя направление промышленного рыболовства. Так мы надеемся создать кадровый резерв, поскольку в фундаментальной науке о промышленном рыболовстве видим сейчас серьезные проблемы», – подчеркнул Андрей Фёдоров. □

**Контакты «Фишеринг Сервис»:**  
**e-mail: office@fishering.com**  
**fishering.com**

## «ФИШЕРИНГ СЕРВИС» ОТКРЫЛ ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВО НА ДАЛЬНЕМ ВОСТОКЕ

Орудия лова после некачественного ремонта теряют свою эффективность как минимум в половину. Кроме того, если трал был сильно поврежден в процессе эксплуатации, его ремонт на борту судна достаточно сложен. Часто орудия лова после этого не показывают запланированных результатов. Чтобы обеспечить клиентам компании на Дальнем Востоке качественное обслуживание, быстрый ремонт и проведение ревизионных обследований орудий лова, «Фишеринг Сервис» открыл свое представительство во Владивостоке. Это полноценный цех для орудий лова этой компании, который осуществляет качественное сервисное обслуживание орудий лова квалифицированными специалистами и по технологиям «Фишеринг Сервис». Только такой подход гарантирует высокую уловистость отремонтированных изделий.

Основные производственные линии, конструкторское бюро, инженерные разработки остаются в Калининграде. То есть осуществлять весь процесс сборки тралов на Дальнем Вос-

токе пока не предполагается. Причин несколько, но главная – в качестве готовой продукции.

«Фишеринг Сервис» гарантирует европейский уровень качества продукции на основном производстве в Калининграде, но, чтобы добиться такого же уровня в цеху, создаваемом с нуля, потребуется как минимум несколько лет. При этом все канатные элементы и дели производства «Фишеринг Сервис» будут всегда в наличии в дальневосточном филиале для обеспечения качественного текущего ремонта.

### СПРАВКА

*Компания «Фишеринг Сервис» создана в 1993 году. Она производит хорошо известные как в России, так и за рубежом тралы серий «Атлантика» и «Гренадер». Для изготовления орудий лова компания использует материалы собственной разработки. Продукцию «Фишеринг Сервиса» приобретают рыболюбительские предприятия из десятков стран. Эти тралы работают на промысле во всех океанах планеты.*





# TEKNOTHERM

## REFRIGERATION



### МОНТАЖ

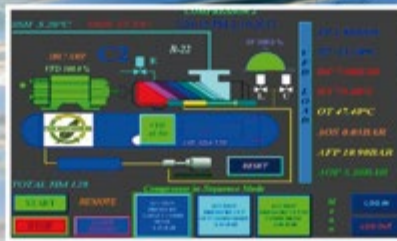
Более 4000+ по всему миру, начиная от рыболовных судов, до круизных судов и морских буровых установок.

### ОБСЛУЖИВАНИЕ

Профилактическое обслуживание и ремонт самого высокого качества, чтобы обеспечить максимальную эффективность и долговечность холодильных систем.

### АВТОМАТИЗАЦИЯ

Мы являемся одной из немногих холодильных компаний в мире, которые могут предоставить вам комплексную автоматизацию, позволяющую контроль и управление холодильных систем с любой точки планеты.



На правах рекламы

E-mail: [servicegroup.us@teknotherm.com](mailto:servicegroup.us@teknotherm.com) • тел.: 1(206)255-9250

## ООО Проектная Компания



# «ПОЛИТЕСТ»

Работы производятся  
в соответствии с требованиями  
Российского  
Морского Регистра Судоходства

### Разработка проектов и технической документации.

По всем направлениям судовой тематики в объеме переклассификации, ремонта, модернизации и переоборудования судов.

### Разработка проектов замены главных двигателей и дизель генераторов.

Замена компрессоров, морозильных аппаратов. Радио и навигационного оборудования.

### Оценка фактической прочности корпусных конструкций.

Разработка документации и определение оптимальных объемов ремонта при освидетельствовании. Замеры остаточных толщин элементов корпуса, оценка технического состояния. Расчеты прочности. Расчет допускаемых остаточных характеристик корпуса судна.

### Кренование и взвешивание.

Разработка документации по остойчивости и непотопляемости, судовых планов (СОЛАС, ПЗМ).

### Дефектоскопия деталей и узлов неразрушающими методами.

На правах рекламы

690012, Владивосток, а/я 12140,  
тел.: (423) 2279-898, 2719-440  
тел./факс: (423) 2279-768. E-mail: [Npkr@bk.ru](mailto:Npkr@bk.ru)  
Пусан, Корея: тел.: (82-51) 468-2596,  
факс: (82-51) 4682597, P3 (82) 10 35962572,  
10 4819 2596. E-mail: [npkpbusan@hotmail.com](mailto:npkpbusan@hotmail.com)  
КНР, Далянь: (+86) тел.: 151 640 842 50,  
(+86) 411 826 989 32.  
E-mail: [Goroshenko.y@mail.ru](mailto:Goroshenko.y@mail.ru) ИСО 9001:2015

# УПАКОВКА DEYIN ДЛЯ ВАШЕЙ РЫБЫ, КРАБОВ, КРЕВЕТОК

Китайский холдинг Deyin Group специализируется на производстве гофрокартона и тарных материалов. В него входят три компании, расположенные в городах Циндао, Цзинань и Лункоу.

Deyin – один из лидеров в производстве упаковки для заморозки, хранения и перевозки рыбопродукции.

Тароупаковкой Deyin пользуются многие рыбоперерабатывающие предприятия России, Южной Кореи, США и Японии.

Специалисты Deyin спроектируют и изготовят упаковку (включая разработку макета оформления) в соответствии с техзаданием заказчика и доставят ее в порты КНР, Южной Кореи или Дальневосточного рыбохозяйственного бассейна России.

Наши заводы оснащены современным высокотехнологичным оборудованием. Заводские лаборатории контролируют качество и безопасность продукции. Тароупаковка Deyin сертифицирована международными организациями по стандартизации, в том числе российскими.

## ТАРА ДЛЯ ЕВРО БЛОК-ФОРМ

Коробки картонные складные склеенные для заморозки продукции в стандартных блок-формах (под блок-лайнер «Датский») 7,5 кг в горизонтальных плиточных моро-



Учредитель СУН Дечун (Sun Dechun)

зильных аппаратах для заморозки фарша, филе, молоко, икры.

Вместимость варьируется от 0,5 кг до 7,5 кг (1/1, 1/2, 1/3, 1/4, 1/5, 1/6, 1/7, 1/12, 1/14 площади блок-формы). Картон ламинирован пленкой пищевого класса с двух сторон (стандарт Deyin) или, по желанию заказчика, только снаружи (корейский стандарт). Возможна ламинация снаружи и покрытие краской пищевого класса с внутренней стороны. Для склеивания коробок применяются низкотемпературные клеи производства Германии. Макет печатается на импортных принтерах, обеспечивающих высокое качество.

## ТАРА ДЛЯ БЛОК-ФОРМ ЛЮБОГО РАЗМЕРА

Коробки картонные складные склеенные под блок-формы произ-



вольных размеров (от 5 кг) для заморозки продукции в горизонтальных плиточных морозильных аппаратах. Вместимость – от 0,5 кг.

## КРЕВЕТОЧНАЯ КОРОБКА

Предназначена для 0,5 кг или 1кг плиточной заморозки без окошка или с окошком, а также 5 кг креветок штучной заморозки.

## КРАБОВАЯ КОРОБКА

Коробки из гофрокартона с разъемными крышкой и доннышком или быстросборные (замки) с водоотталкивающим, стойким к морской воде покрытием. Предназначены для глазировки замороженного краба, дальнейшей транспортировки и хранения.





## КОРОБКА EPP ДЛЯ ОХЛАЖДЕННОЙ РЫБЫ

EPP (вспененный полипропилен) – это легкий, ударопрочный и экологически безопасный материал, стойкий ко льду из морской воды. Ящики из EPP удобны для хранения и транспортировки охлажденной рыбопродукции, пере-сыпанной чешуйчатым льдом.

## МЯГКАЯ УПАКОВКА



Предназначена для хранения замороженного филе или другой рыбопродукции. Используется для безвакуумной и вакуумной упаковки продукции. Предусмотрены засечки для отрыва. Высокое качество печати макета.

## ТРАНСПОРТНАЯ УПАКОВКА (МАСТЕР-КАРТНЫ И ГОФРОЯЩИКИ)

Мастер-картны и гофроящики стандарта № 32, 7, 9, 4, а также произвольных размеров для хранения и транспортировки замороженной



Фабрика Deyin



Генеральный директор ДУ Цинся  
(Du Qingxia)

рыбопродукции. Изготавливаются из гофрокартона с гофрой типа В, С, Е. Материал лайнеров выбирается заказчиком: чистая целлюлоза, смесь целлюлозы и вторсырья, полностью вторсырье.

Для повышения прочности между лайнером и гофрой вклеиваются бандажные ленты (материал на усмотрение заказчика), а также используется специальная конструкция со стыком с боков и перекрытием верхних и нижних клапанов. Применяется водоталкивающее покрытие с наружной или с обеих стороны гофроящика.

## ДРУГАЯ ПРОДУКЦИЯ

- евро блок-форма 7,5 кг (единичная или сдвоенная);
- блок-формы под креветочные коробки 5, 6, 7 штук по 1 кг из проч-

ного алюминиевого сплава, стойкого к морской воде;

- вкладыш из ПВХ;
- лента обвязочная из полипропилена;
- термоэтикетка;
- сэндвич-бэги высокого качества для дорогих пород рыб;
- парафиновый блок-лайнер на 7,5 под евро блок-форму. □



QINGDAO DEYIN PACKING CO., Ltd

**Адрес компании в КНР:**  
No. 198, Chengbei 4 Road,  
Jimo City, Qingdao, Shandong,  
China, 266200  
Тел.: +86 (532) 875-168-99,  
+86 150 200-830-85 (для  
русскоязычных клиентов)  
e-mail: info@deyinpacking.cn  
qddeyin.com  
deyin.ru

**Представительство в России:**  
690091, Владивосток,  
ул. Алеутская, 156, офис 309  
Тел.: +7 (423) 249-52-91,  
+7 902 557-63-15  
e-mail: vera@deyinpacking.cn

**Для удобства заказчика  
принимаем оплату в рублях  
на рублевый счет компании  
в Bank of China.**



Наталья СЫЧЁВА

# ЧЕМУ НАУЧИТ ИСТОРИЯ «ОСТРОВНОГО»?

За три года из банкрота – в перспективный проект в области рыбопереработки, ключевой для целого региона. Такой поворот в судьбе курильского предприятия стал возможен благодаря личному вниманию президента, «включенной» работе госисполнителей и программному подходу инвесторов. Станет ли история рыбокомбината «Островной» примером успешного партнерства и взаимопонимания между государством и бизнесом? Однозначного ответа, к сожалению, пока нет.

## НА ПРЯМОЙ ЛИНИИ С ПРЕЗИДЕНТОМ

Начало истории было положено в 2016 году в ходе «Прямой линии с Владимиром Путиным». Во время включения с Сахалина зрителям рассказали о злоключениях работников рыбокомбината «Островной». Люди, «завезенные на Шикотан обманом через кадровые агентства», месяцами не получали зарплату и были вынуждены «бомжевать» на острове, не имея средств на покупку обратных билетов. Сам комбинат был признан банкротом и остался без ресурса для работы.

Президент поручил генпрокурору разобраться в происходящем – реакция госорганов была незамедлительной. Моментально



откликнулись и власти островного региона. Меньше чем через неделю министр труда и соцзащиты Максим ТОПИЛИН доложил Владимиру ПУТИНУ о полном погашении долгов перед работниками предприятия в размере 7,5 млн рублей, работу продолжила соответствующая комиссия по Сахалинской области.

Ситуацию с рыбокомбинатом «Островной» взяли на контроль и в Росрыболовстве: было решено подготовить долгосрочный план действий по выводу предприятия из кризиса. Новым инвестором проекта выступило ООО «Курильский универсальный комплекс». На ВЭФ-2016 глава Росрыболовства Илья ШЕСТАКОВ, на тот момент губернатор Сахалинской области Олег КОЖЕМЯКО и гендиректор компании-инвестора Александр КАН подписали меморандум о сотрудничестве. Сообщалось, что власти окажут содействие в организации сбыта рыбопродукции комбината на внутреннем рынке, а федеральное агентство поможет обеспечить сырьевую базу для «Островного».

За первый же год удалось решить проблемы с зарплатой работников и сырьем для производства: завод обеспечили рыбой для круглогодичной переработки и выпуска консервов. Были закрыты долги на сумму более 2 млрд рублей. Был принят план развития рыбокомбината, включавший и строительство нового рыбоперерабатывающего комплекса, с инвестициями более 7 млрд рублей.

Сахалинские власти отчитывались о проделанной работе и планах по дальнейшей поддержке предприятия. В том числе заявлялось о проекте строительства на Шикотане арендного жилья и выделении средств на реконструкцию автодороги между Крабозаводским и Малокурильском.

В 2017 году в рамках поездки на Курилы Илья Шестаков посетил РК «Островной», который к тому моменту уже вышел из экономического кризиса. «Спасение завода и новая жизнь в качестве современного высокотехнологического предприятия социально значимо для острова и важно сейчас, в период активного развития промысла сардины-иваси и скумбрии в данном районе», – отметил замминистра сельского хозяйства – руководитель Росрыболовства.

В качестве успешного примера выполнения поручений президента «Островной» приводился и в докладах вице-преьера – полпреда президента по ДФО Юрия ТРУТНЕВА, и министра (теперь уже бывшего) по развитию Дальнего Востока Александра ГАЛУШКИ, и многих других.

## НОВЫЕ ВОЗМОЖНОСТИ И ТРУДНОСТИ

В 2017 году проект с «Островным» подхватил новый инвестор – группа компаний «Дальневосточный рыбак». Начал реализовываться проект строительства на острове современных производственных мощностей.

В этом же году с созданием ТОР «Курилы» в истории «Островного» началась новая глава: рыбокомбинат стал якорным резидентом территории опережающего развития.

перспективу стать одним из крупнейших и современнейших рыбоперерабатывающих производств. Так сегодня оценивает проделанную работу председатель управления Ассоциации рыбопромышленных предприятий Сахалинской области Дмитрий ПАШОВ, который вошел в состав специально созданного в 2016 году штаба с участием рыбопромышленников и госорганов для разрешения ситуации с «Островным». Вместе с рыбокомбинатом, отмечает он, надежду на будущее получили и большое количество людей – местных жителей и тех, кто хотел бы работать на Курилах.

Вместе с тем в эти годы «Островной» упоминался и в проблемном контексте. Так, в 2018 году о нем говорили на заседании межведомственной рабочей группы по защите прав инвесторов. Представитель Минвостокразвития назвал ряд са-

---

Максим КОЗЛОВ: Как депутат, я часто бываю на Шикотане и встречаюсь с местным населением. Хочу сказать, что за три года, которые прошли с момента обращения к президенту по рыбокомбинату «Островному», произошли изменения, которыми Россия должна гордиться.

---

О желании реализовать здесь проекты в различных сферах экономики заявили и другие компании: Минвостокразвития оценило сумму частных инвестиций в 10 млрд рублей. Отмечалось также, что в отличие от двух других сахалинских ТОР – «Южная» и «Горный воздух» – территория опережающего развития «Курилы» финансируется из внебюджетных источников, то есть производство здесь создается на средства инвестора.

Еще два года спустя премьер-министр Дмитрий МЕДВЕДЕВ расширил границы ТОР «Курилы», включив в него 14 новых земельных участков.

За два года общими усилиями удалось совершить практически невозможное: курильское предприятие не просто обрело вторую жизнь, но и получило реальную

сахалинских предприятий, ставших объектами избыточного давления налоговых органов. В частности, было отмечено, что налоговые органы по Сахалинской области выставляют «Островному» дополнительные многомиллионные начисления по задолженности прежних владельцев, регулярно увеличивая общую сумму требования.

Кроме того, представители рыбацкого сообщества приводили в пример проект развития рыбокомбината «Островной», предупреждая о негативных последствиях введения крабовых аукционов. «Отказ от базового принципа распределения квот негативно отразится на тех инвесторках, которые уже сегодня реализуют рыбопромышленные предприятия», – отмечали противники крабовых аукционов.

## НАКАЗАНИЕ ЗА ИСПОЛНИТЕЛЬНОСТЬ?

Неожиданный поворот история с рыбокомбинатом получила весной этого года. Следственный комитет России возбудил уголовное дело в отношении бывшего заместителя председателя правительства Сахалинской области Игоря БЫСТРОВА, курировавшего рыбную отрасль. Должность он покинул еще в 2017 году, однако в мае 2019 экс-главу региона задержали в Санкт-Петербурге. Игорь Быстров был отправлен в СИЗО Хабаровска: СК РФ усмотрел в его действиях «превышение должностных полномочий с причинением тяжких последствий» (п. «в» ч. 3 ст. 286 УК РФ). Поводом для возбуждения уголовного дела называют выполнение задач по рыбокомбинату «Островной». Разбирательства продолжаются.

С самого начала это событие привлекло к себе повышенное внимание. Причины происходящего ищут как в сфере частных интересов бывших собственников бизнеса, так и в политической плоскости. В рыбной отрасли ситуацию связывают с переделом на рынке крабовых квот.

Обеспокоенность происходящим среди самих жителей Шикотана вылилась в новое обращение на прямую линию. Владимира Путина пригласили посетить остров и лично оценить положительные изменения. Но в то же время люди выразили тревогу в связи с повышенным вниманием следственных органов к исполнителям президентского поручения по развитию «Островного».

«Курильчане обеспокоены тем, что их предприятие в результате последних событий может потерять и нынешние инвестиции, и квоты (а значит, и сырье для работы завода), и в конечном счете перспективу развития», – рассказал Fishnews депутат Сахалинской областной думы от Курильского района Максим КОЗЛОВ. По его словам, в случае развития событий по негативному сценарию уход с Шикотана якорного инвестора станет большой потерей для Сахалинской области в целом.

Схожую позицию озвучивают и другие эксперты, анализирующие ситуацию. По их оценкам, происходящее в любом случае накладывает отпечаток на инвестиционную повестку развития всего Дальнего Востока.



Новая продукция рыбокомбината «Островной» на Международной выставке продуктов питания, напитков и сырья для их производства «Продэкспо» в Москве

Член Общественного совета при Федеральном агентстве по рыболовству Эдуард КЛИМОВ считает, что за ситуацией с Игорем Быстрым стоит в первую очередь следить всем государственным исполнителям. Ведь можно предположить, что создается серьезный прецедент: любые действия чиновников (или результаты этих действий), пусть даже в рамках выполнения поручений главы государства, уже завтра могут вызвать чье-то недовольство или даже быть расценены как ущерб. Так ли это на самом деле, будет разбираться следствие, но меры пресечения на время расследования, как мы видим, к любому могут быть применены самые серьезные.

### ПОМНИТЬ О ГЛАВНОМ

Несмотря на все сложности, инвесторы продолжают воплощать проект по возрождению «Островного». Сегодня стройка в Малокурильском идет полным ходом. Новый рыбоперерабатывающий комплекс поможет сделать Курилы самым крупным и современным центром рыбопереработки не только на Дальнем Востоке и в России. Уровень производств, которые запускаются на островах, соответствует самым высоким требованиям мирового рынка – это признают и зарубежные эксперты.

Планируется, что в состав кардинально обновленного перерабатывающего комплекса, в который переоплотится рыбокомбинат «Островной», войдет консервный завод с мощностями по выпуску 250 тыс. банок в сутки и заводы по производству рыбного филе, мороженой рыбы и рыбомучной продукции. Холодильные складские мощности смогут принять на хранение 15 тыс. тонн продукции. Обеспечивать работу предприятия будут до 700 работников.

«Как депутат, я часто бываю на Шикотане и встречаюсь с местным населением. Хочу сказать, что за три года, которые прошли с момента обращения к президенту по рыбокомбинату «Островному», произошли изменения, которыми Россия должна гордиться», – отмечает Максим Козлов. Кроме «Островного», здесь совсем скоро запустят и завод компании «Курильский рыбац» – всё это предприятия, аналогов которым нет нигде в мире, подчеркивает областной парламентарий.

Очевидно, что откат рыбокомбината к прежнему состоянию стал бы очень серьезной потерей. «Люди спрашивают, не вернемся ли мы в историю предыдущих лет. Хочется надеяться, что этого не произойдет. Это будет неправильно по отношению к тем, кто живет на Курильских островах, и это будет, конечно, совсем не по-государственному», – убежден депутат. **FN**



Андрей ДЕМЕНТЬЕВ

# Георгий МАРТЫНОВ: У РЫБАКОВ ПОВОД ДЛЯ БЕСПОКОЙСТВА ЕСТЬ ВСЕГДА

Рыбачья общественность пристально наблюдает за наиболее важными для отрасли событиями и реформами. Поступательное движение к введению крабовых аукционов – центральный, но далеко не единственный объект в поле зрения. О наиболее актуальных проблемах рыбохозяйственного комплекса корреспондент журнала «Fishnews – Новости рыболовства» побеседовал с президентом Ассоциации рыбохозяйственных предприятий Приморья Георгием МАРТЫНОВЫМ.

## ПРОЗРАЧНОСТЬ НЕОБХОДИМА

– Георгий Геннадьевич, к моменту выхода этого номера журнала, возможно, уже будет опубликована подзаконная база для проведения крабовых аукционов. Удалось ли сделать процедуру распределения квот прозрачной для рыбацких общественных объединений, как вы предлагали?

– Прямое предложение сделать прозрачной процедуру подачи заявок и их рассмотрения мы сделали на одном из всероссийских совещаний Росрыболовства, проходившем в формате видеоконференции. Ответ руководителя ведомства Ильи ШЕСТАКОВА мы расценили как отказ. Не думаю, что дальше эта позиция изменится.

Я считаю, что прозрачность в таком наболевшем вопросе необходима. Мы помним, какой резонанс получила идея крабовых аукционов, как в атмосфере секретности разрабатывалось законодательство, и вот теперь, когда уже решение принято, почему бы не сделать процедуру распределения квот открытой? Не хочется, чтобы у рыбаков возникли какие-то вопросы. А ведь присутствие при распределении квот рыбацкой общественности эти вопросы бы сняло. Тем более что наше предложение было консолидированным: оно являлось не моей личной инициативой, а было сдела-

но по поручению крабовых компаний – членов нашей ассоциации.

## МОРАТОРИЙ НЕ ГАРАНТИРОВАН

– Премьер Дмитрий МЕДВЕДЕВ поддержал исключение из дорожной карты по развитию конкуренции пункта о регулярном перераспределении части квот на электронном аукционе. Можно ли теперь быть уверенным в сохранении исторического принципа для всех водных биоресурсов, кроме крабов?

– Напомню, что это предложение по инициативе АРПП было внесено в резолюцию Всероссийской конференции работников рыбохозяйственного комплекса. Поэтому мы, конечно, поддерживаем позицию главы Правительства РФ. Но можем ли мы считать это гарантией? Думаю, нет.

В последнее время мы отошли от системности в области регулирования рыболовства. За 15 лет (начиная с 2004 года) нам удалось выстроить стройную систему работы рыбной отрасли, что привело к росту уловов и улучшению экономических показателей предприятий. Однако в последние годы эту «лодку» начали раскачивать. Сначала подменили принцип исторического вылова принципом исторического обладания квотами. Сейчас и ФАС, и правительство, и многие мои коллеги оперируют понятием «исторический принцип». Давайте вспомним, что это.

Исторический принцип вылова предполагает перезакрепление квот на те объемы водного биоресурса, которые компания фактически освоила в предыдущие 10 лет. Это мощный стимул к максимальному освоению лимитов. В 2016 году в законе о рыболовстве прописали, что квоты будут перезакреплены по имеющимся договорам – независимо от фактического вылова. Разумеется, предприятиям необходимо было вылавливать больше 50% квоты, чтобы ее не потерять, но компании лишились дополнительного стимула к полному освоению. Это совсем другой подход. Поэтому «исторический принцип» – это неконкретная формулировка, в которую укладываются оба понятия.

Так вот, я считаю, что гарантий сохранения исторического принципа обладания квотами у нас нет. Они были во времена принципа исторического вылова, поскольку он стимулировал ускоренное развитие. Если бы его сохранили, рыбная отрасль развивалась бы прежними темпами. Правительство было заинтересовано в его сохранении.

## ДОРОГА ЛОЖКА К ОБЕДУ

– Есть ли какое-то решение для проблемы со слишком длительными сроками корректировки общего допустимого улова?

– Возьмем для примера прошлый год. Мы много говорили об увеличении ОДУ трески в Беринговом море.

На основе многолетних съемок наша наука пришла к выводу, что допустимый улов можно увеличить почти в два раза. Но ученые предлагают повышать постепенно, начав с 20 тыс. тонн. Предложение одобрило Росрыболовство. И мы эту прибавку ждали. Все это, как вы помните, происходило на фоне проблемы прекращения действия договоров в ноябре-декабре 2018 года. Получилось так, что к концу года флот из района промысла в основном ушел. Ясности с продлением договоров до конца года не было, и компании отозвали суда, чтобы они не присутствовали в районе промысла без разрешительных документов. И когда ОДУ в декабре добавили, то для многих нести расходы на возвращение судов в район промысла было экономически нецелесообразно. По этому поводу можно вспомнить хорошую поговорку – дорога ложка к обеду.

Мы говорили об этом на общем собрании ВАРПЭ. Наша позиция такова: если к сентябрю допустимый улов увеличен не будет, то лучше это перенести на начало следующего года. Предприятиям нужна ясность по ОДУ в первом полугодии, чтобы спланировать расстановку флота для эффективного освоения выделенных ресурсов. Присутствовавший на собрании от Росрыболовства Петр САВЧУК нас поддержал. Такое решение нужно принимать на уровне Минсельхоза.

## ПРАВИТЕЛЬСТВО ПООБЕЩАЛО

– Как продвигается реформирование Нацрыбресурса? Есть ли у рыбаков повод для беспокойства?

– У рыбаков повод для беспокойства есть всегда. Это особенности профессии. Если ты выходишь в море в тихую погоду, то может оказаться, что ты просто находишься в центре циклона и скоро подойдет ветровой фронт. Работа у нас такая – быть начеку всегда.

Что касается Нацрыбресурса. Действительно, согласно законодательству все федеральные государственные унитарные предприятия должны быть преобразованы. Росрыболовство намерено объединить Нацрыбресурс с Главрыбводом и ЦСМС. Этот вопрос в декабре рассматривался на правительственной комиссии, которая в принципе одобрила концепцию. Для этого необходимо внести определен-



*Президент Ассоциации рыбохозяйственных предприятий Приморья Георгий МАРТЫНОВ*

ные изменения в федеральное законодательство.

В Приморском крае и в целом на Дальнем Востоке со всеми портовиками, кто этого хотел, договоры на аренду причалов заключили. Кроме одного или двух случаев, по которым идут судебные разбирательства, в целом проблема решена. Правительство обещает, что после реформирования условия договоров пересматриваться не будут. Мы эти заверения приняли к сведению и ожидаем, что примерно в начале следующего года будет изменено законодательство и создано акционерное общество «Нацрыбресурс».

Не знаю, каким образом (и по этому поводу было замечание правительства) туда встроится ЦСМС, поскольку он выполняет государственные функции, которые, как мы полагаем, поручить акционерному обществу нельзя. Но с определенными корректировками, вероятно, реформирование произойдет.

## ЭКСПЕРТНЫЙ СОВЕТ

– Вы предложили создать при руководстве ВАРПЭ экспертный совет из глав крупных отраслевых ассоциаций. В чем вы видите смысл этого органа?



– Действительно на общем годовом собрании Всероссийской ассоциации рыбохозяйственных предприятий, предпринимателей и экспортеров я предложил создать экспертный совет при президенте ВАРПЭ. В этом случае процедура принятия решений ВАРПЭ будет напоминать парламентскую двухпалатную, где «верхняя палата» – это совет ассоциации, а «нижняя палата» – экспертный совет.

В чем суть идеи. В совет ВАРПЭ входят в основном крупные рыбопромышленники, и это правильно. Кому, как не собственникам компаний, знать принципы выстраивания рыбохозяйственной политики, развития экономики на их предприятиях. Понятно, что в таком составе совет принимает подготовленные взвешенные решения по стратегическим направлениям.

В то же время существует ряд более мелких, я бы сказал, системных проблем, которыми каждодневно занимаются отраслевые ассоциации. Фактически все руководители отраслевых объединений работают на освобожденной основе, то есть их основное занятие – это рутинная работа с Федеральным агентством по рыболовству, Министерством сельского хозяйства, правительством, Госдумой, Совфедом. Будучи знакомы с этой проблематикой, мы могли бы рассматривать эти вопросы в ВАРПЭ на экспертном консультационном совете. Ну, а итоговое решение бы принимал собственно совет ВАРПЭ и общее собрание, как высший орган ассоциации.

Такова наша позиция, и никто из коллег не возражает. Тем более что такая возможность предусмотрена уставом ВАРПЭ. Инициативу поддержали президент Ассоциации рыбопромышленных предприятий Сахалинской области Максим КОЗЛОВ и президент Ассоциации предприятий рыбной отрасли Хабаровского края Сергей РЯБЧЕНКО. Я думаю, что и наши камчатские коллеги поддержат.

## РАЗВИТИЕ ЭКСПОРТА

– В свете «майского» указа президента России очень актуальна тема развития экспорта. Как в Приморье с этим обстоят дела?

– К 2024 году предприятия Приморья планируют нарастить поставки рыбы и морепродуктов до 2 млрд долларов в год. Сейчас надо обсудить, что мешает развитию экспорта. Это же зависит не только от рыбаков.

К примеру, возьмем такое направление, как поставка охлажденной и живой продукции в Китай через погранпереход «Краскино». И рыбаки, и аквафермеры готовы работать круглосуточно, но переход работает с 9 до 17 часов. В результате у тех, кто не успел его пройти до закрытия, продукция просто портится. Причем китайская сторона готова работать круглосуточно, таможня наша тоже. Но пока решение не найдено. наших производителей просто подталкивают к тому, чтобы отправлять продукцию на разгрузку в китайские порты вместо российского приграничного Зарубино, где перегрузкой живой продукции занимаются два предприятия. Это приведет к бюджетным потерям и Приморского края, и особенно Хасанского района и Зарубино, в котором, кроме этих предприятий, и работать-то по сути негде.

Вот из таких «мелочей» и складывается картина того, что необходимо обсудить на конгрессе.

## РЫБНЫЙ ФУД-КОРТ – ОТ ИДЕИ К ПРАКТИКЕ

– Усилиями члена вашей ассоциации – компании «Акватехнологии» – вопрос создания специализированного рыбного рынка во Владивостоке сдвинулся с мертвой точки. Какова вероятность, что идея будет реализована?

– Вероятность очень высока. Действительно, необходимость рыбного рынка в приморской столице начала обсуждаться в конце 1980-х, если не раньше. В разные времена саму концепцию рыбного рынка понимали по-разному. В частности, обсуждалась идея создания рыбного рынка японского типа с аукционами и ранней торговлей. Такой формат ориентирован в первую очередь на мелкооптовых покупателей. То есть это рынок, куда приезжают представители магазинов и ресторанов, чтобы до 8 утра купить самую свежую продукцию. В этом направлении Владивостоку тоже нужно двигаться.

Но в настоящее время мы приступили к созданию рыбного фуд-корта, где будет возможность не только приобрести в розницу свежие морепродукты, но и прямо на месте их приготовить и отведать. К настоящему времени удалось решить проблему с выделением земельного участка в центре Владивостока. Дело в том, что рынок решено строить под опорой моста через бухту Золотой Рог

на насыпном участке земли, возникшем при строительстве этого моста. Выяснилось, что эта земля вообще ни за кем не числилась, поэтому потребовалось время, чтобы поставить ее на учет и пройти все необходимые процедуры. Сейчас на суд общественности представлено несколько проектных эскизов здания рынка.

Я надеюсь, что, когда рынок откроют, мы увидим там все биоразнообразие подзоны Приморье и в целом дальневосточных морей, представленное самими производителями в охлажденном, свежем, парном и даже живом виде. Я думаю, рынок станет визитной карточкой Владивостока как рыбацкой столицы России.

## РЫБАКИ ОПАСНЕЙ УГЛЯ?

– Законодательное собрание Приморья приняло закон, предоставляющий администрации региона право изменять границы особо охраняемых природных территорий краевого значения и упразднить их. Как вы оцениваете эту инициативу и как она отразится на развитии рыболовства?

– Конечно, положительно. Это даст возможность развивать марикультуру на территории ООПТ. Однако нужно обратить внимание на проблему рыболовства, которое запрещено на особо охраняемых природных территориях, в частности был прекращен промышленный лов пассивными орудиями добычи. Поэтому, к сожалению, наши предприятия не могут осваивать там запасы зарывающихся моллюсков. Пострадали и рыбаки-любители. Возьмем, к примеру, бухту Посыет и прилегающие акватории – это же самые рыбные места по корюшке и наваге. Еще 4-5 лет назад в январе-феврале, в период нереста наваги, рыбаки-любители продавали ее во Владивостоке чуть ли не на каждом углу. Но когда соответствующие структуры в 2017 году неожиданно вспомнили, что эти акватории в 1974 году объявлены ООПТ регионального значения, то любительский лов здесь прекратился. После чего зимнее корюшко-наважье изобилие исчезло с улиц Владивостока. Горожане обратили на это внимание.

– Притом что все эти годы порт в бухте Посыет успешно осуществляет перевалку угля – по несколько миллионов тонн в год.

– Да, такой вот парадокс. **FN**

Маргарита КРЮЧКОВА

# РЫБАКИ ИЩУТ НОВЫЕ ТОЧКИ ПРИЛОЖЕНИЯ СИЛ

Введение аукционов по крабовым квотам заставило предприятия пересматривать производственные планы. Группа компаний «Антей» стремится снизить риски от изменений условий доступа к ресурсу за счет диверсификации бизнеса. Развивается направление промысла рыбы, но и тут без вопросов не обошлось, рассказал генеральный директор ООО «Антей» Андрей ПОЛОМАРЬ.

## ПЕРСПЕКТИВА АУКЦИОНОВ

– Андрей Михайлович, сейчас все обсуждают крабовый аукцион, который должен пройти в ближайшее время. Планируете ли вы участвовать в торгах? Следите ли за подготовкой постановлений правительства в рамках нового закона? Какие требования этих документов, на ваш взгляд, ключевые?

– Мы планируем принимать участие в аукционах, и поэтому все, что связано с этим процессом, нас, безусловно, волнует. Следим за всеми новостями по торгам, за всеми проектами постановлений и решениями, которые вырабатывает Росрыболовство.

К основным моментам можно отнести требования к размерениям судна, к стоимости проекта, к уровню локализации, который должен соблюдаться, чтобы судно считалось российским. Волнуют нас и сроки, которые будут определены для заключения договора на долю квоты после проведения торгов. Тут каждый день на счету, и можно просто не уложиться в отведенное постановлением правительства время.

– А требование к региону строительства судна важно или нет?

– Однозначно, очень важно. Предложено предусмотреть требование «где ловим – там и строим». На торги планируется выставить достаточно большое количество лотов в Дальневосточном бассейне, и если такой принцип войдет в итоговый документ, то на Дальнем Востоке нужно будет построить достаточно большое количество судов. Однако возможности судостроительных предприятий в ДФО



*Свою продукцию ГК «Антей» представляет на всех специализированных выставках и форумах*

не то что ограничены – они даже не изучены должным образом. Только декларируется, что верфи способны выполнить поставленную задачу.

В результате, когда рыбаки начнут размещать свои заказы, мы можем столкнуться с банальным срывом сроков. С тем что: «Да, мы планировали построить судно, но раньше у нас такого опыта не было, и, к сожалению, не получается». Много нюансов, которые сейчас не видны. Поэтому понимать, будет ли предусмотрено требование «где ловим – там и строим», очень важно.

Я бы предложил использовать ретроспективный метод и посмотреть: сколько судов построено за последние 10 лет? Или когда строилось последнее судно подобного масштаба? Так мы поймем, есть ли у верфей хороший опыт или прак-

тика. Допустим, в прошлом году они спустили на воду два среднетоннажных судна, в позапрошлом – пять. Тогда вопросов нет, заверения судостроителей вполне обоснованные, у них есть навыки и ресурсы для выполнения заказов.

Если же мы видим, что верфи за последние десять лет занимались только текущим ремонтом судов, то возникают сомнения в объективности заявлений, ведь пока процесс строительства не наладится, пройдет не один месяц.

– По закону установлены достаточно жесткие сроки реализации проекта.

– Да, очень жесткие: судно должно быть построено в период не более пяти лет со дня заключения договора на долю квоты. Есть пожелания увеличить этот срок.



– Однако потребуется внесение изменений в закон, это опять время.

– Да, изменения закона и подзаконных актов. Но это очень важный вопрос. Ведь если будет даже формальная просрочка, то компания потеряет очень много денег. Во-первых, это средства, потраченные на аукционах, во-вторых, деньги на строительство судна. Допустим, оно будет построено не через пять лет, а через шесть, но ловить будет нечего, квоты уже уйдут.

– Вице-премьер – полпред президента в ДФО Юрий ТРУТНЕВ, говоря о принципе «где ловишь – там и строишь», сказал также, что вести на Дальний Восток судно, построенное в европейской части России, долго и дорого.

– Не совсем согласен. У нас работает Северный морской путь, мы им уже несколько раз пользовались, перегоняя флот из Архангельска, Мурманска во Владивосток и Петропавловск-Камчатский. Да, безусловно, затратно и время требуется, но в рамках производственной деятельности некритично. Срок примерно три-четыре недели, это вполне приемлемо.

– Важный момент, на который отраслевое сообщество также обращало внимание, – электронная форма торгов. Мне кажется, такой формат достаточно новый, и опыт с распределением участков для аквакультуры показал, что по нему возникают вопросы.

– Действительно, электронная форма аукционов несет в себе риски. Участники дистанционно ведут торги, причем каналы связи, по которым осуществляется обмен информацией, напрямую зависят от возможностей самой системы. И канал связи может давать сбои.

Пример с аквакультурой показательен. Один из участников аукциона был уверен, что сделал самую высокую ставку и победил, но в момент оглашения результата с удивлением узнал, что ошибался. На вопрос, почему так получилось, он получил вполне адекватный ответ: «Извините, у вас, видимо, пропала связь, и вы не увидели предложения, которое было выше вашего». И проверить, действительно ли связи пропала, практи-



Генеральный директор ООО «Антей» Андрей ПОЛОМАРЬ

чески невозможно. От ассоциаций поступало предложение организовать общий кабинет, где будет отражаться ход торгов, с возможностью общественного наблюдения. Но власти эту инициативу не поддержали. Было сказано, что есть определенный регламент, в рамках него какой-либо надзор не предусмотрен, что мы целиком и полностью доверяем оператору электронной площадки. Если он говорит, что абонент по техническим причинам был отключен или был не на связи, это принимается как данность. Варианты, которые предлагали участники: давайте мы приведем нотариуса, давайте мы будем делать видеозапись,

опять же законодательно не предусмотрены.

– Как продвигается работа по строительству на заводе «Пелла» судна «Русь» для добычи краба?

– В принципе все идет по намеченному плану, в этом году надеемся получить судно в эксплуатацию. Но учитывая, что свободный проход по Северному морскому пути к этому времени уже закрывается, на Дальний Восток заведем «Русь» позже.

## ПЛАНЫ НА ИВАСИ

– Ранее вы рассказывали о планах по развитию добычи рыбы. Этот подход сохраняется?



В связи с изменением доступа к крабовому промыслу «Антей» взял курс на диверсификацию: наряду с добычей крабов последние несколько лет активно развиваем промысел рыбы. Для этого мы организовали ивасевую группу флота, она уже включает несколько судов, пополнение продолжается.

– Да, в связи с изменением доступа к крабовому промыслу «Антей» взял курс на диверсификацию: наряду с добычей крабов последние несколько лет активно развиваем промысел рыбы. Для этого мы организовали ивасевую группу флота, она уже включает несколько судов, пополнение продолжается. Готовимся ввести в эксплуатацию судно «Алсей». Сейчас оно в Архангельске проходит процедуру предъявления Российскому морскому регистру судостроения. Флаг России на судне уже поднят, выполняются ремонтно-подготовительные работы. Планируем, что к концу августа новый добытчик уже будет готов. Северным морским путем он проследует на Дальний Восток и сразу же приступит к промыслу. Объекты – иваси, скумбрия, то есть как раз те виды рыб, которые активно призывают осваивать на государственном уровне.

Сейчас на промысле находится судно «Северный океан». В целом показатели неплохие, на 15 августа выловлено уже более тысячи тонн. «Северный океан» и добыва-

ет рыбу, и осуществляет обработку. Дальше мы доставляем продукцию на берег, в том числе и на наше московское производство. На нем выпускается готовый для потребления продукт под брендом «Русская рыбная фактория».

Также мы готовим к промыслу пелагических видов судно «Юпитер»: оно работает в режиме сдатчика. «Юпитер» будет сдавать уловы на плавзаводы и береговое производство. Выход в район добычи планируется в конце августа.

– Какой период охватывает работа на пелагической путине?

– Примерно с июня по конец ноября-декабрь. Достаточно продолжительное время. Но важный момент – работа в японской зоне. Здесь возникли сложности, так как распределить квоты на промысел в этих водах решили через аукцион. Между тем иваси – не самый доходный объект. Мы должны подготовить судно к работе, оснастить его всем необходимым. Чтобы покрыть затраты, требуется выпускать до-

статочно большие объемы продукции. А спрос на иваси в настоящее время находится не на самом высоком уровне. И риски, что изменятся правила игры с японской стороны, очень велики.

## И ЛОСОСЬ, И КЛЫКАЧ

– Суда холдинга в этом году участвовали в приемке лосося на Камчатке? Там вновь хорошая обстановка по уловам.

– Совершенно верно, в этом году мы продолжили традицию работы на приемке лососевых видов рыб. Работали на востоке Камчатки, в Беринговом море. Результаты неплохие. Да и для самого региона год урожайный, с рекордами по уловам.

Были планы выставиться и на западном побережье. Но в тех местах, где мы традиционно ведем приемку, мощностей и так хватало, поэтому решили ограничиться восточной частью.

Попробовали работать на севере Сахалина, но объемы рыбы совсем небольшие. В этом году Камчатка радовала, а сахалинская путина, к сожалению, нет.

– Мы уже не раз писали о вкладе, который «Антей» вносит в развитие российского рыболовства в Антарктике. В этом году вновь собираетесь выставлять флот на добычу клыкача?

– В прошлом году на промысле этой рыбы в антарктических водах у нас участвовало два судна – «Волк Арктики» и «Спарта». В этом году вновь собираемся отправить судно в экспедицию. Впереди – встреча Комиссии по сохранению морских живых ресурсов Антарктики (АНТКОМ), на которой должны быть определены условия работы рыбаков разных стран, в том числе российских.

– Планирует ли «Антей» принять участие в Восточном экономическом форуме, на котором демонстрируются достижения и перспективы экономики региона?

– Будем участвовать в ВЭФ в рамках «Рыбного дома» Росрыболовства. Планируем выступить холдингом, то есть будет представлена продукция непосредственно «Антея» и наши перспективные направления – аквакультура (ее развивает компания «Русская марикультура») и глубокая переработка рыбы (это бренд «Русская рыбная фактория»). Нам есть что показать. **FN**



МЫ ВОЗВРАЩАЕМ ЛЕГЕНДУ!

ТРАДИЦИИ  
КАЧЕСТВО



ГРУППА  
КОМПАНИЙ  
«АНТЕЙ»

ВКУС

Наталья СЫЧЁВА

# ТРАНСПОРТИРОВКА РЫБНЫХ ОТХОДОВ: РАССТОЯНИЕ НЕ ПОМЕХА

Российские инженеры предложили свое решение проблемы, связанной с транспортировкой (перекачкой) отходов рыбопереработки. Уникальный эксперимент при поддержке камчатских рыбопромышленников провели в ООО «Технологическое оборудование». Результатом успешных опытов стала технология, которая применима в том числе в работе с недроблеными отходами и целой рыбой. Сырье, уверены специалисты, при необходимости можно будет перемещать на расстояния более 1000 метров.

Нынешняя лососевая путина в Камчатском крае вновь бьет рекорды по объемам вылова. Для переработки сотен тонн красной рыбы, которые ежесуточно поступают на заводы, требуются не просто большие производственные мощности, но и особые технологические решения, в том числе вопросов утилизации рыбных отходов.

Задача непростая, если вспомнить, какой процент сырья приходится на эти самые отходы. Для лососевых видов рыб показатель достигает 20% от общего объема. То есть из условных 300 тонн рыбы, поступающих на береговой завод большой мощности, 60 тонн в сутки, или 3 тонны в час, – это отходы. И весь поток требуется утилизировать с соблюдением требований природоохранного законодательства и санитарных норм. В лучшем случае – направлять на переработку в рыбную муку и рыбий жир, чтобы производитель мог получить дополнительную прибыль.

При всех возможных вариантах работы с рыбными отходами общим здесь будет вопрос их транспортировки.

## ПРОБЛЕМНОЕ СЫРЬЕ

Рыбомучная установка (РМУ) или комплекс по переработке рыбных отходов (ПРО) на предприятиях вынесены в отдельное от основных перерабатывающих мощностей помещение. Поэтому задача транспортировки рыбных голов и внутренностей на заводах, где происходит первичная обработка, встает всегда.



При переработке лосося до 20% улова составляют отходы. Для завода большой мощности этот показатель может достигать трех тонн в час

На деле этот вопрос решается по-разному. Где-то рыбомучная установка расположена за стеной, буквально в паре метров от основного цеха, и поэтому достаточно провести транспортер в приемный бункер РМУ. Но нередко такое оборудование вынесено достаточно далеко за пределы здания завода. В ином случае отходы и вовсе вывозят на другое предприятие для утилизации должным образом – тогда их приходится накапливать и отправлять автотранспортом.

Казалось бы, в чем проблема? При необходимости грузовик на предприятии можно найти всегда. Но осложняет работу с рыбными отходами их особая структура, физико-химический состав. Уже через несколько минут после потрошения рыбы в ее внутренностях из-за содержащихся

там ферментов начинается автолиз – процесс самопереваривания. Распад тканей происходит буквально на глазах. Хотя наблюдать за этим вовсе не обязательно: результат можно оценить по специфическому запаху.

Кроме того, при перевозке отходов транспортом нередко в приемный бункер рыбомучной установки попадает мелкий металлический мусор, ветошь и тому подобное, что приводит к поломке агрегата.

Задавшись вопросом транспортировки, а точнее перекачивания, на большие расстояния этой химически агрессивной, вязкой пищевой среды, инженеры «Технологического оборудования» приступили к экспериментам, взяв за основу давно известный механизм – перистальтический насос.



## НОВЫЙ ПОДХОД

Принцип действия перистальтического насоса, который был изобретен еще в позапрошлом веке, основан на механическом передавливании эластичной трубки (шланга), например, при помощи катящихся по окружности роликов. Таким образом удастся проталкивать через насос не только жидкости, но и высоковязкие субстанции, в том числе сильно абразивные растворы и массы с крупными включениями.

Одно из главных преимуществ такого механизма заключается в том, что при перекачивании не происходит перемешивания вещества. Благодаря этому перистальтический насос идеален для работы со средами, чувствительными к сдвигу и нарушению структуры, и используется даже в медицине и фармацевтике. Кроме того, он конструктивно прост и надежен.

К особенностям эксперимента, за который взялись инженеры «Технологического оборудования», можно отнести расстояние, которое рыбные отходы должны были преодолеть по трубам, пройдя через насос, а также саму структуру перекачиваемой среды.

«Перед нами стояла задача отработать технологию транспортировки рыбных голов на расстояние не менее 600 метров, – рассказал технический директор ООО «Технологическое оборудование» Михаил ГОТШАЛК. – Эта «среда» совершенно уникальна. Привычный круг манипуляций с рыбными головами – это дробление или варка целиком. Но нам предстояло научиться их транспортировать, сохраняя при этом структуру сырья и не перемешивая его с водой, чтобы не снижать уровень ценного белка в продукте».

Сама по себе технология перекачки пищевого сырья с использованием насосов уже существует: зарубежные производители оборудования предлагают свои варианты для перерабатывающих производств. Но, как отмечает Михаил Готшалк, иностранные разработчики берут за основу ламельные насосы, перекачка отходов происходит с использованием воды и на расстояние до 100 метров, причем в пределах производственных помещений. Кроме того, подобная техника обычно отличается внушительными габаритами и высокой стоимостью, в том числе из-за ис-



Первые испытания перистальтического насоса прошли на территории «Технологического оборудования»

пользуемых материалов и электроники.

Все эти аспекты российским инженерам предстояло оптимизировать в своей технологии транспортировки отходов рыбопереработки.

## ЭКСПЕРИМЕНТ УДАЛСЯ

Самое активное участие в испытаниях принял камчатский рыбоперерабатывающий завод «Максимовский». Рыбопромышленники не только вложили средства в новые разработки отечественных инженеров, но и снабдили сырьем: для эксперимента во Владивосток было доставлено 13 тонн рыбных голов.

После расчетов и подготовительных работ совместно с корейскими партнерами были изготовлены перистальтический насос с заданными характеристиками и трубопровод. Систему транспортировки было решено испытывать на территории самой компании «Технологическое оборудование».

Первая обкатка насоса – начала с водой, а затем и с заданным сырьем – прошла на расстояние 200 метров.

«Мы использовали гибкие пластиковые трубы диаметром 200 мм, из которых возможно собрать трассу любой сложности. В итоге мы получили отличную транспортную систему, которая не боится разморозки и

способна выдерживать высокое давление (в 57 бар). В ходе эксперимента нам удалось добиться подачи сырья из бункера в трубопровод (включая крупные фрагменты), обеспечить продвижение рыбных отходов по всей протяженности трубопровода, что важно – без добавления воды, а также промывать систему в конце операции. Предусмотрели механизм прочистки труб в случае засора, – поделился подробностями эксперимента представитель инженеринговой компании. – После этого вновь разобрали систему, изучили состояние всех ее компонентов, внесли свои доработки и приступили к следующему этапу – перекачке сырья уже на 600 метров».

Дальнейшие испытания также показали отличные результаты. «Причем нагрузка на насос оказалась минимальной. Уверен, что такая система спокойно сможет качать отходы и на расстояние больше километра», – добавил Михаил Готшалк.

Этим летом новая разработка прошла проверку на путине. Перистальтический насос с системой трубопровода на 600 метров был установлен на рыбокомбинате «Максимовский» и успешно функционировал в условиях реального производства.

Сейчас инженеры «Технологического оборудования» работают над расширением технических характеристик насоса и оптимизируют его стоимость. □

**ООО «Технологическое оборудование»**

**г. Владивосток,  
пр-т 100 лет Владивостоку, 159 е,  
строение 4**

**Тел.: +7 (423) 208-88-00**

**Тел.: +7 (423) 231-92-67**

**e-mail: re@dvtexno.ru**

**dvtexno.com**

**dvtechnotrade.com**



Анна ЛИМ

# Йонас ТРИГГВАСОН: МЫ ХОТИМ ДАТЬ РЫБАКУ ВЫБОР, КАК В АВТОСАЛОНЕ

Полтора года назад исландский морской консорциум Knarr открыл в Москве представительство ООО «Кнарр Рус» для прицельной работы на российском рынке. Шесть компаний-поставщиков технологических решений – Nautic, Skipataekni, Skaginn 3X, Frost, Brimrun и Naust Marine, которые объединяет Knarr, хорошо известны российским рыбакам. На счету исландцев – проектирование судов для группы «Норебо», «Русской рыбопромышленной компании», РК им. В.И. Ленина, запуск перерабатывающих заводов в Мурманске и на Дальнем Востоке. В интервью журналу «Fishnews – Новости рыболовства» генеральный директор представительства Йонас ТРИГГВАСОН поделился мыслями, почему при разработке траулера полезно думать в обратном порядке, на чем и сколько можно сэкономить с новым флотом и в какой момент российский рынок созрел для смелых технических решений.



– Йонас, большинство компаний в составе Knaag известны далеко за пределами Исландии и не первый год успешно работают в рыбной отрасли. Зачем потребовалось объединять их в консорциум?

– Наши компании руководствовались, прежде всего, маркетинговым подходом, потому что, объединившись, мы действительно стали сильнее. В лице Knaag мы теперь можем общаться с клиентами как единый поставщик, что сильно экономит время. Важно, что мы получили возможность очень тесно сотрудничать при проектировании судов, свободно обмениваться информацией, чертежами, техническими решениями, идеями. Это большой плюс для наших заказчиков.

Например, сейчас мы разрабатываем абсолютно новое судно. Непосредственно его проектированием занимается Nautic. Но другие члены консорциума тоже участвуют: делают фабрику, лебедки, рефотделение, палубное оборудование – и они все взаимодействуют и помогают друг другу. В результате пароход получается намного более сбалансированным, чем если бы этим занимались сторонние производители. Кроме того, взаимная интеграция позволяет нам сейчас внедрять очень интересный подход к проектированию, к дизайну судов, когда отправной точкой становится рынок.

– Поясните.

– Мы в первую очередь смотрим, что нужно рынку. Какая продукция, к примеру, из трески или минтая будет пользоваться спросом. Это первый ход. Допустим, если в тренде свежая рыба или филе, то тогда требуется, чтобы наше судно могло выпускать такую продукцию. Дальше смотрим, что для этого нужно: какая фабрика, какое морозильное оборудование, будет ли рыбомучная установка и т.д. А затем мы проектируем и строим судно вокруг этой фабрики. Понимаете? Мы традиционный процесс переворачиваем вверх ногами.

Обычно же производство пытаются приспособить под имеющийся пароход. Характерная история – краболовы. Например, берут корпус от снабженца и переделывают в судно для промысла краба, хотя изначально оно задумывалось совсем для иных целей.

При разработке нашего проекта краболова мы сначала задались вопросом: «А что, собственно, нужно крабу?» Отсюда появился такой необычный дизайн – с закрытой палубой,



Йонас ТРИГГВАСОН, генеральный директор ООО «Кнарр Рус»

Добыча рыбы – это очень тяжелый труд, знаю по своему опыту. Когда работаешь по много часов в море, в сложных условиях, без остановки, то очень хорошо понимаешь, что лучше бы часть этих операций делал робот, конвейер, автоматика, а не живые люди.

где емкости с крабом защищены и от солнца, и от мороза, и где легко поддерживать оптимальную температуру. К тому же такая конструкция предотвращает возникновение обледенения и других опасных условий труда, с которыми сталкивается команда судна. Вот это подход Knaag.

– Этот проект связан с грядущими крабовыми аукционами?

– Да, у нас есть несколько заказчиков, которые сейчас выбирают, где строить. Изначально мы разрабатывали проект краболовного судна вместе с «Примкрабом», который входит в РРПК, но сейчас они изучают, нет ли возможности построить где-то подешевле. На наш взгляд, это нереально, потому что на металле в любом случае не сэкономишь. Судно не получится сильно удешевить, даже если делать его с открытой палубой, а вот ухудшить характеристики – запросто. Надеемся, что наши партнеры в итоге все-таки передумают, и мы вместе реализуем этот проект.

Если вернуться к теме рынка, то еще одна отличительная черта нашего краболова – это возможность комбинировать производство. Цех спроектирован так, что в середине – заморозка, а по бокам – танки для живого краба. И во время рейса самого хорошего краба можно хранить в живом виде, а того, что похуже, или травмированного направить на переработку. Такой вариант позволяет судовладельцу быстро подстраиваться под спрос и, если цена на живого краба падает, моментально переключаться на выпуск мороженого. Или наоборот.

– Я правильно понимаю, что консорциум – это чисто экспортная история для продвижения исландских производителей на другие рынки?

– Не совсем, все началось с Исландии. Первые наши суда были для местных покупателей, и в какой-то момент стало понятно, что компании работают над одними и теми же проектами. Проектированием занималась одна фирма, фабрикой другая, морозильным оборудованием третья,



но все мы знали друг друга, и логично было попробовать работать вместе. А когда объединились, оказалось, что получается лучше.

Сейчас Knapg действительно вышел на международный уровень. У нас открыто представительство в Москве, а «Наутик Рус» так и вовсе базируется в Санкт-Петербурге, там команда инженеров – уже 50 человек. Кроме того, у консорциума есть офисы в Сиэтле (США) и в Новой Зеландии. Но наша зона ответственности – Россия.

**– Чем вас так сильно привлек российский рынок?**

– Прежде всего, активной программой обновления флота. Сейчас у Росрыболовства и Минпромторга их несколько. Это строительство флота под инвестиционные квоты – мы в нем участвуем вместе с «Норебо». Это проект по краболовам – соответствующая нормативная база вот-вот выйдет. Это строительство мало- и среднетоннажных судов для прибрежного рыболовства – здесь у нас тоже есть определенные наработки. Планируется также проект по транспортному флоту, но когда он начнется, сказать сложно.

И не будем забывать о береговых рыбоперерабатывающих комплексах. Одну фабрику мы сделали

---

На Дальнем Востоке, на острове Шикотан, готовится к сдаче завод для компании «Гидрострой», где тоже есть наше оборудование. А в Петропавловске-Камчатском полным ходом идет строительство большого комплекса для Рыболовецкого колхоза им. В.И. Ленина – мы постоянно с ними на связи.

---

в Мурманске, в основном силами Skaginn 3X и Frost. Она уже запущена – это «Полярное море+», которая входит в группу «Норебо». Сейчас они хотят расширить производство и делать клипфиск (бакалья), то есть солено-сушеную рыбу, которая популярна в Португалии, Испании и на латиноамериканском рынке. Наш консорциум тоже участвует в тендере на этот проект.

На Дальнем Востоке, на острове Шикотан, готовится к сдаче завод для компании «Гидрострой», где тоже есть наше оборудование. А в Петропавловске-Камчатском полным ходом идет строительство большого комплекса для Рыболовецкого колхоза им. В.И. Ленина – мы постоянно с ними на связи. Мы видим такую активность с большим вовлечением госу-

дарства и рады предложить решения, интересные российскому бизнесу.

**– Российские рыбаки известны своей консервативностью и стремлением сэкономить, а исландские технологии – дорогое удовольствие. Как удалось убедить ваших клиентов, что дело того стоит?**

– Поверьте, рыбаки прекрасно понимают, что, если они хотят быть конкурентоспособными на международном рынке, им нужно самое передовое оборудование. Да, есть те, кто этого еще не осознал, поэтому они продолжают производить безголовку и экспортировать сырье. Но какая там получается стоимость в сравнении с порционным филе? А российские рыбопромышленники прекрасно умеют считать.



Взять хотя бы мурманский завод «Норебо», он же очень успешный, в том числе с коммерческой точки зрения. Эта продукция в Европе уже считается лучше той, которая идет из Норвегии и Исландии. Отзывы прекрасные – они вышли на премиум-сегмент и получают отличную цену. Это же здорово! Раньше на рыбу из Мурманска смотрели скорее, как на что-то сомнительное, а сейчас всё – абсолютно новый уровень. И остальные рыбаки это видят и говорят: «Да, мы тоже так хотим».

Или Рыболовецкий колхоз им. В.И. Ленина, который строит на Камчатке уникальный завод. Там будет 32 цеха! Для разного сырья (кальмара, лосося, камбалы, икры), различных способов обработки: копчения, индивидуальной и блочной заморозки, изготовления консервов... Всего около 200 разновидностей продукции плюс рыбная мука и жир, так как предприятие полностью безотходное. С учетом постоянного ужесточения экологических норм нужно стремиться использовать ресурс в полной мере (вплоть до шкуры, костей, омега-3, энзимов) и получать максимум стоимости с каждой рыбины. И российские рыбаки начинают двигаться в этом направлении. Те, кто думает о будущем.

– Но насколько это применимо к обновлению флота? Все-таки строительство судна – вещь крайне затратная и долго окупаемая.

– Не забывайте, что в нормальных условиях рыболовство – это достаточно прибыльный бизнес. В некоторых его сегментах, таких как промысел краба, новое судно реально окупить за год-полтора, потому что это очень дорогая продукция. В среднем же хорошим сроком возврата инвестиций считается пять лет, дольше – это уже тяжело. Но если речь идет о судах с глубокой обработкой рыбы, они могут окупиться и раньше.

Тут надо смотреть не только на стоимость судна. На самом деле эксплуатация старого флота обходится судовладельцу гораздо дороже, если считать на килограмм продукции. Мы иногда специально делаем разбор для наших заказчиков. Берем новые суда, такие как проект 170701 для «Норебо», и сравниваем с похожими по размеру старыми советскими траулерами, которые в основном были спроектированы на Украине и построены там же или в Польше.

Первый фактор – это расход топлива. У новых судов он значитель-



*Йонас ТРИГГВАСОН: При разработке нашего проекта краболова мы сначала задались вопросом: «А что собственно нужно крабу?» Отсюда появился такой необычный дизайн – с закрытой палубой, где емкости с крабом защищены и от солнца, и от мороза, и где легко поддерживать оптимальную температуру*



но ниже. Современные двигатели, правильная пропульсивная система – все это уменьшает расход топлива где-то на 30%. Если раньше траулеры сжигали по 20 тонн в сутки, то сейчас – около 12-14 тонн. И это очень важный момент.

Второй фактор – производительность. Такое судно, как у «Норебо», может морозить 200-250 тонн продукции в сутки, а старые пароходы – 120-130 тонн. Производительность морозильных шкафов, морозильных установок у нового флота почти в два раза больше.

И третий фактор – это численность экипажа. В советское время на крупнотоннажных судах команда в 100-110 человек была обычным делом. На нашем новом траулере, по расчетам, будет работать примерно

60 моряков. А если повисить автоматизацию, можно спуститься даже до 35-40 человек. Могло быть и меньше, но есть требования к минимальному составу экипажа.

Эффект автоматизации особенно заметен на производстве. Например, сейчас Knorr участвует в проекте по строительству супертраулера «Виктор Гаврилов» для камчатских рыбаков на заводе «Янтарь». Мы делаем на нем фабрику, которая сможет выпускать 450 тонн мороженой рыбы в сутки, например, при промысле сардины-иваси или сельди. Там полностью автоматизированы процессы загрузки блоков в морозильные шкафы, их выгрузки и последующей упаковки. Только за счет этого человек восемь из каждой смены можно смело убирать.

Добыча рыбы – это очень тяжелый труд, знаю по своему опыту. Когда работаешь по много часов в море, в сложных условиях, без остановок, то очень хорошо понимаешь, что лучше бы часть этих операций делал робот, конвейер, автоматика, а не живые люди.

– Большая часть проектов, которые вы перечислили, связана с программами господдержки как береговых заводов, так и судостроения. Но к ним предъявляются достаточно жесткие требования по локализации производства. Как вы справляетесь с этой проблемой?

– Вы правильно отметили, это очень важный момент, тем более что Минпромторг хочет поэтапно повышать долю локализации. Сейчас есть требование, чтобы в стоимости судна российская составляющая была не менее 30%, причем строиться оно должно на российской верфи.

Давайте посчитаем. Если взять только корпус, а сталь все покупают у российских производителей, и работы, которые выполняет верфь, – это даст примерно 15% от стоимости судна. Смотрим дальше. На проектирование приходится от 2 до 5%, а «Наутик Рус» – это уже российское КБ. Где взять остальное?

Сейчас мы делаем определенные шаги по дальнейшей локализации нашего оборудования. Для начала это может быть сборка и частичное производство: такую возможность мы рассматриваем для лебедок, рыбного цеха, рефотделения, и уже познакомились со многими российскими компаниями, которые реально могут изготавливать комплектующие для наших судов. Если сотрудничество сложится, можно будет двигаться дальше. В этом случае мы будем легко укладываться в требования Минпромторга, даже когда их поднимут до 50 или 70%.

Единственная сложность здесь, на мой взгляд, связана с тем, что пока никто из основных производителей судовых двигателей не готов к локализации. Хотя это было одним из первых требований Минпромторга. А двигатель – это примерно 10-15% от стоимости судна. Думаю, что рано или поздно кто-то из крупных игроков все-таки придет в Россию. Иначе они потеряют этот рынок.

– Если говорить о более отдаленной перспективе, что еще вы бы хотели предложить российским рыбакам?



## КОНСОРЦИУМ KNARR ВКЛЮЧАЕТ:

**Nautic** – проектирование судов, консалтинг в сфере конструирования и разработки судов  
[www.nautic.is](http://www.nautic.is)

**Skipataekni** – компания-проектировщик, специализирующаяся на модернизации судов  
[www.skipataekni.is](http://www.skipataekni.is)

**Skaginn 3x** – комплексные решения «под ключ» в сфере рыбопереработки  
[www.skaginn3x.com](http://www.skaginn3x.com)

**Frost** – поставщик рефоборудования  
[www.frost.is](http://www.frost.is)

**Brimrun** – интегрированное оборудование для обнаружения рыбы и услуги связи  
[www.brimrun.is](http://www.brimrun.is)

**Naust Marine** – электрические лебедки, системы управления лебедками и автоматической ловли рыб тралом  
<http://www.naustmarine.com>

– В идеале мы хотим делать судно полностью, со всеми комплектующими, что называется под ключ. Чтобы заказчику не надо было, как сейчас, вести переговоры сначала с Knarr, затем с Baader, с Wartsila и другими производителями, каждый из которых отвечает за отдельный участок работы.

И мы последовательно к этому идем. У нас уже есть судоверфь, которая сотрудничает с Knarr в России. Мы хотим, чтобы рыбак мог прийти к нам, как в автосалон, выбрать модель с четким пониманием сроков и стоимости строительства и получить готовый траулер. Конечно, есть сложные суда, которые требуют индивидуальных решений, но есть и попроще, например, для прибрежного рыболовства, где от такого подхода выиграют все. Как раз подобный проект мы собираемся представить на сентябрьской выставке «Нева 2019» в Санкт-Петербурге.

– Речь идет о небольших судах?

– Да, именно о них. Причем проект у нас уже готов, все чертежи имеются и, самое главное, есть возможность финансирования такого строительства, когда судно можно будет взять в лизинг. Существенную часть затрат – до 30% – обещает компенсировать государство: Минпромторг и Росрыболовство уже разработали такую программу. Регионы тоже готовы

подключаться, например, Калининградская область дает еще 25%, если строить на местных заводах. Так что этот проект может быть интересен рыбакам-прибрежникам – не только как инженеринговые, но еще и как финансовые услуги.

Есть и другие перспективные идеи, например, криль. Это тема интересная, мы сейчас ее изучаем. В Антарктике такой промысел ведут японцы, норвежцы, но у России пока нет подходящего флота. Здесь есть о чем подумать.

И раз уж мы говорим о более отдаленном будущем, то почему бы не рассмотреть возможность строительства на российских верфях рыболовных судов на экспорт – для других стран. Если пойдет поток заказов, будут накоплены знания и опыт, появятся контакты и репутация, я уверен, что придет тот момент, когда можно будет конкурировать с теми странами, которые сегодня предлагают самые выгодные условия.

Да, по сравнению с Турцией или Испанией, где судостроение пользуется сильной господдержкой, стоимость услуг российских верфей сейчас на 10-20% выше. Но когда проект освоен и уже налажено серийное производство, можно продвигать суда, сделанные в России, и на другие рынки. Почему бы и нет? □



# Владфризинг

Компания «Владфризинг» специализируется на проектировании технологических процессов рыбоперерабатывающих предприятий с подбором, поставкой и вводом в эксплуатацию всего необходимого рыбоперерабатывающего и морозильного оборудования для полного цикла рыбопереработки, с последующим техническим сопровождением поставленного оборудования на протяжении всего срока эксплуатации. Компания сотрудничает с крупными производителями Южной Кореи, Китая, Японии и Канады, с которыми ведутся совместные проекты по производству оборудования.

## РЫБОПЕРЕРАБАТЫВАЮЩЕЕ И МОРОЗИЛЬНОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Автоматическая линия непрерывной переработки лосося NOVA (Ю. Корея-Россия)



Производительность: 3000 шт/час.  
Потрошение лосося с аккуратной выемкой икорного ястыка без повреждения

Станции приготовления очищенного тузлука холодным способом серии СПОТ (Россия)



Производительность: от 500 л/час и более

Дефростеры барботёрного типа серии CHDF (Ю.Корея)



Разовая загрузка: от 700 кг и более.  
Дефростация: 1,5 – 3 часа

Модернизированные скороморозильные плиточные аппараты контактной заморозки серии PFJ с оттайкой горячими парами и ускоренным процессом заморозки (Китай-Россия)



Разовая загрузка: 500 кг - 2574 кг.

Автономный комплекс по производству и хранению жидкого льда контейнерного типа ISP-12СТА (Китай-Россия)



Производительность: льдогенератор 12 т/сутки  
Накопительный бункер объемом 6,5 м.куб.  
Дизельгенератор 50 кВт

Льдогенераторы чешуйчатого льда из пресной и морской воды (Китай-Россия)



Производительность: 500 кг/сутки – 20 тонн/сутки

### ТРАНСПОРТИРОВКА И ХРАНЕНИЕ СЫРЬЯ

Термоконтейнеры Хастис (Канада)



Объем: 283 л – 1000 л

### ГЕНЕРАТОРЫ ЭЛЕКТРИЧЕСКОГО ТОКА

Perkins, Cummins, Doosan, Mitsubishi (Ю.Корея, Китай, Англия)



Производительность: 10 кВт – 1500 кВт

### ГЛУБОКАЯ ПЕРЕРАБОТКА РЫБЫ

Филетировочное, шкуроеъемное, чешуеъемное оборудование, слайсеры, удалители костей и другое (Ю.Корея, Япония)



Компания «Владфризинг» гарантирует полное техническое сопровождение оборудования как при запуске, так и в процессе всей эксплуатации

На правах рекламы

Владивосток: ул. Пограничная, 15 В, офис 301. Тел./факс: (423) 240-49-01, 240-49-07  
E-mail: director@vnedrenie-vl.ru; сайт: www.vnedrenie-vl.ru, www.владфризинг.рф



# РЫБОМУЧНЫЕ УСТАНОВКИ SIFANG – РЕШЕНИЕ ДЛЯ БЕРЕГА И МОРЯ

Компания Sifang предлагает российским переработчикам свои уникальные компактные РМУ для судов и рыбомучные комплексы для береговых заводов. Опыт работы фирмы на рынке оборудования – более 20 лет.

## СУДОВАЯ РЫБОМУЧНАЯ УСТАНОВКА

Производительность компактных РМУ для выпуска рыбной муки и технического рыбьего жира – от 10 тонн сырья в сутки. Установки предназначены для судов различных типов – плавбаз, БАТМ, БМРТ и др.

Мощность, технические параметры и спецификация установок Sifang варьируются по желанию заказчика с учетом конкретных задач, ожидаемого сырья и технических особенностей судна.

Установками Sifang можно оснащать новые суда либо ставить их взамен устаревших РМУ для повышения эффективности производства. Кроме того, возможно использование отдельных модулей Sifang для модернизации ранее смонтированных РМУ от различных производителей.

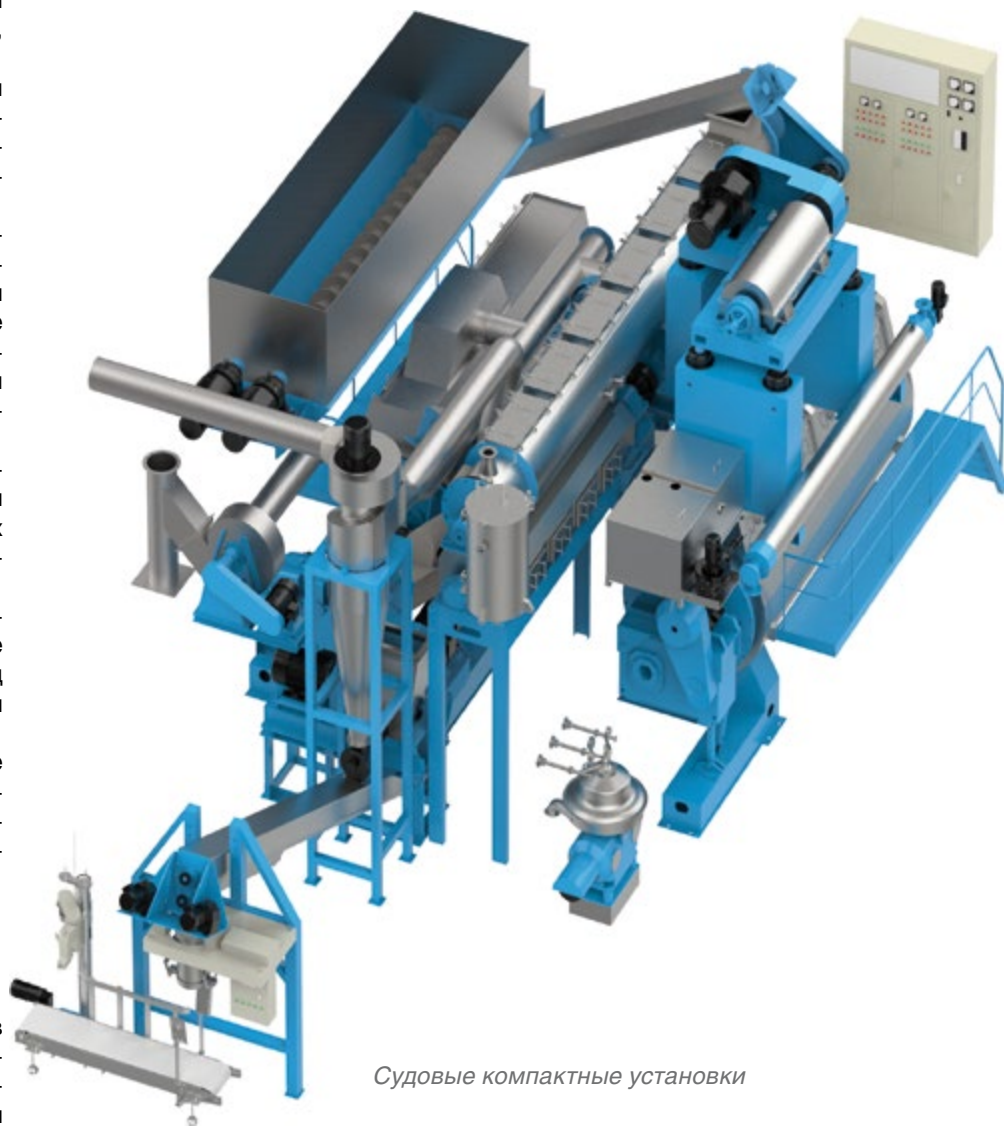
Электрическое оснащение установок Sifang соответствует требованиям международных классификационных обществ и Российского морского регистра судоходства.

По желанию заказчика дополнительно устанавливается сепарационное оборудование для очистки сточных вод РМУ, соответствующее требованиям МАРПОЛ.

Монтаж, техническое обслуживание и ремонт РМУ компании Sifang возможны в портах КНР, Южной Кореи и Дальневосточного рыбохозяйственного бассейна России.

## БЕРЕГОВОЙ РЫБОМУЧНОЙ КОМПЛЕКС

Производительность комплексов для производства рыбной муки и технического рыбьего жира с закрытой системой конденсации пара – от 10 тонн



Судовые компактные установки



сырья в сутки. Они предназначены для использования на береговых рыбоперерабатывающих заводах.

Как и в случае с судовыми РМУ, мощность, технические параметры и спецификация комплексов Sifang варьируются в зависимости от задач, сырья и особенностей рыбоперерабатывающего завода.

В частности, по желанию заказчика комплекс может включать или не включать систему выпаривания бульона (очистки воды от белковых взвесей). Оснащение комплекса системой дезодорирования пара также на усмотрение заказчика. Могут быть установлены роторные сушилки как змеевикового, так и дискового типа.

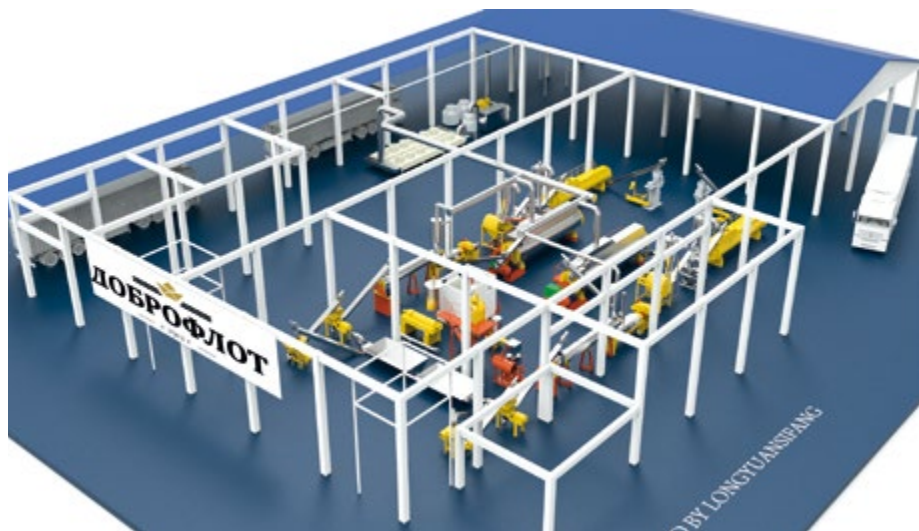
Для сырья с повышенным содержанием жира предлагаются специальные технологические схемы и оборудование. Линия по производству технического жира может быть укомплектована дополнительным оборудованием глубокой очистки, позволяющим получать медицинский жир. Предусмотрена поставка оборудования для автоматической паллетизации, а также системы дезодорирования воздуха в цеху.

## НАШИ ВОЗМОЖНОСТИ

Компания Sifang оказывает услуги по:

- консультированию и анализу технических условий заказчика;
- проектированию и производству судовых и береговых рыбомучных установок, а также отдельных технологических блоков для РМУ;
- контролю монтажа оборудования на судах в портах КНР и России;
- пусконаладочным работам и сервисному обслуживанию, поставкам запасных частей и материалов.

Процесс изготовления оборудования Sifang проходит систему многоуровневого контроля качества собственного ОТК на соответствие международным стандартам. Высокое качество оборудования и сервисного обслуживания подтверждены сертификатами КНР: «Лицензии на производство специального оборудования, работающего под давлением» (Special Equipment (Pressure Vessel) Manufacture License) и «Разрешения в области радиаци-



Изготовление и сборка компонентов РМУ

онной безопасности» (Radiation Safety Permit).

В 2009 году компания прошла сертификацию по стандартам ISO 9001, ISO 14001, OHSAS 8001 и SGS. С 2010 года компания Sifang запатентовала несколько своих разработок.

Представительства компании Sifang (полное название – Zhejiang Longyuan SIFANG Machinery Manufacture Co., Ltd.) действуют в России, Индии, Мавритании, Нигерии, Вьетнаме, Индонезии, Омане, Таиланде и других странах. В штате предприятия – свыше 30 инженеров и научных работников, более 60 квалифицированных специалистов по монтажу и сервисному обслуживанию оборудования, а также свыше 20 переводчиков и специалистов в области внешнеэкономической деятельности. □

Каталог оборудования Sifang можно скачать на нашем сайте или заказать у нас в бумажном виде.

**Адрес компании в КНР:**  
**No. 1, Lanhua Rd, Ganlan Town,**  
**Dinghai, Zhoushan, Zhejiang, China**  
**Тел.: +86 (580) 20-54-750 /**  
**81-75-007 (офис),**  
**+86 150 200-830-85**  
**(для русскоязычных клиентов),**  
**+7 984 158-95-70**  
**(для русскоязычных клиентов)**  
**Fax: +86 (580) 80-91-606**  
**e-mail: info@zjlysf.com**  
**zjlysf.com**

**Представительство в России:**  
**690091, Владивосток,**  
**ул. Алеутская, 156, офис 309**  
**Тел.: +7 (423) 249-52-91,**  
**+7 902 557-63-15**  
**e-mail: rmu@zjlysf.com**



Анна ЛИМ

## Сергей ХАРЬКОВ: НАЦРЫБРЕСУРС СТАНЕТ СИСТЕМООБРАЗУЮЩИМ ПРЕДПРИЯТИЕМ РЫБНОЙ ОТРАСЛИ

ФГУП «Национальные рыбные ресурсы», образованное в 1999 году, на сегодняшний день единственное подобное предприятие, подчиненное Росрыболовству. Хотя в первую очередь ФГУП ассоциируется с управлением рыбными терминалами морских портов, перечень направлений, где Нацрыбресурс представляет интересы государства, этим далеко не исчерпывается. За счет чего удастся развивать портовое хозяйство, почему социальные рыбные магазины полезны даже для тех покупателей, кто туда не ходит, и какие амбициозные планы позволит реализовать грядущее акционирование Нацрыбресурса и его слияние с Главрыбводом и ЦСМС, в интервью журналу «Fishnews – Новости рыболовства» рассказал врио генерального директора предприятия Сергей ХАРЬКОВ.



– Сергей Владимирович, главной задачей Нацрыбресурса сейчас является управление госимуществом. В первую очередь это относится к портовой инфраструктуре – причальным стенкам и т.д. Как вы оцениваете ситуацию в этой сфере? По каким направлениям удалось добиться наибольшего прогресса?

– Действительно, важнейшей частью работы для нас является обеспечение функционирования рыбных портов и поддержание их инфраструктуры. Но сразу скажу, что своими силами эту задачу можно выполнить только там, где у нас есть весь портовый комплекс. Сейчас по большому счету только в трех портах Нацрыбресурсу принадлежит полная инфраструктура с причальными стенками – в Корсакове, Калининграде и Махачкале. В остальных портах в нашем распоряжении только причальный фронт.

Порт в Корсакове ранее был передан в аренду компании, которая, скажем так, не потянула его по своим финансовым возможностям и поэтому вернула нам. Сейчас мы выполнили там определенные работы по ремонту и восстановлению причалов, думаю, к осени запустим бункеровку судов топливом. Пока он остается в эксплуатации Нацрыбресурса, будем постепенно сами проводить реконструкцию. Хотя определенные обращения от инвесторов поступают, в том числе с китайской стороны. На мой взгляд, Корсаков – это достаточно перспективный порт и для захода рыболовческих судов, и даже в большей степени для судоремонта и бункеровки.

В Махачкале тоже удалось сделать очень много. Мы согласовали реконструкцию рыбного порта. Уже обновлены все железнодорожные пути, на очереди – новый холодильник. Всего в модернизацию будет вложено порядка 1,2 млрд рублей. Положительный эффект налицо: рыболовные суда, которые ведут промысел на Каспии, начали заходить в порт, пошли первые выгрузки кильки, растет грузооборот. И он увеличится, как только будет построен холодильник на 1,5 тыс. тонн, появится рыбопереработка. Думаю, что все эти работы закончатся к маю следующего года, и у нас будет современный рыбный порт со всей инфраструктурой, которая востребована у рыбаков.

Калининградским портом мы сейчас усиленно занимаемся. Шаг



Руководитель ФГУП «Национальные рыбные ресурсы» Сергей ХАРЬКОВ

за шагом ремонтируем крановое хозяйство, переходим к ремонту причального фронта. Порт уже вышел на безубыточный уровень, но, по-хорошему, там нужны масштабные инвестиции, чтобы заменить все оборудование, провести реконструкцию причалов, создать новые складские мощности, перестроить холодильник, восстановить возможность перевалки грузов, которая в свое время осуществлялась там. В общей сложности на это потребуется не менее шести с лишним миллиардов рублей.

Несмотря на то, что в других портах наши возможности сильно ограничены, в целом могу сказать, что Нацрыбресурс выполнил поручение президента по передаче причалов тем рыбакам, у которых есть эта инфраструктура, – для обеспечения полного цикла функционирования рыбных портов. Все прекрасно знают, какие споры шли, например, с Владивостокским морским рыбным портом, да и с другими портами. Но в итоге мы пришли к согласию и смогли заключить с арендаторами долгосрочные договоры на 49 лет, предусматривающие инвестиционные обязательства. Сейчас нам поручено обеспечивать мониторинг выполнения этих обязательств, что мы и делаем, и небезуспешно.

Всего пару лет назад мы таким образом передали в аренду причалы в Невельске. А недавно руководитель Росрыболовства Илья ШЕСТАКОВ присутствовал там при запуске нового холодильника, который построил инвестор. Это первый

холодильник на российском берегу, расчетная температура работы которого  $-38^{\circ}\text{C}$  – для хранения креветки. Аналогов ему у нас в стране пока нет. И это тоже один из показателей и нашей работы, и работы арендатора.

– Вы упомянули историю с Владморрыбпортом. Еще несколько лет назад в прессу регулярно попадали подобные скандалы, связанные с причалами, и судебные споры. Сейчас все это утихло. Каким образом удалось этого добиться?

– Судебные споры с рыбаками действительно сошли на нет. Знаете, когда я возглавил Нацрыбресурс в 2017 году, руководство поставило задачу, прежде всего, прекратить это, скажем так, взаимонепонимание. Я в течение полугода объездил все порты, посетил все компании, у которых были заключены договоры аренды или они предполагались, переговорил со всеми. Хотя ситуация с Владивостокским морским рыбным портом все-таки была главенствующей. В каком плане? На Дальнем Востоке все ожидали, чем закончится спор Нацрыбресурса с ВМРП и какой возникнет прецедент.

Мы с ВМРП в итоге смогли убедить друг друга, что все заявленные условия будут соблюдены. В августе 2017 года Нацрыбресурс заключил с ними договор на 49 лет с выполнением инвестиционных обязательств по строительству холодильника. И пока порт их выполняет. У меня этот проект находится на особом контроле, и мы ежене-

дельно проводим его мониторинг. В сентябре-октябре, если ничего не помешает, они должны уже начать строительство объекта.

После этого другие компании поняли, что с Нацрыбресурсом можно разговаривать. И не с позиции силы, а в разумном ключе. То, что выгодно им, выгодно и нам в плане реконструкции и развития. Поэтому руководители инфраструктурных компаний пошли на перезаключение договоров на новый срок с инвестиционной составляющей. А мы согласились, чтобы в этих договорах и соглашениях было указано, что, раз эти предприятия вкладываются в реконструкцию причалов, они на время освобождаются от арендной платы.

– Можно ли в связи с этим утверждать, что вопрос о передаче причалов регионам, который неоднократно поднимался, сейчас снят с повестки дня?

– На эту тему было очень много разговоров, в том числе на уровне правительства. Но давайте разберемся. Вот что такое «передать причалы субъекту»? Чем тогда субъект будет отличаться от Нацрыбресурса? Да ничем абсолютно! Он, во-первых, будет вынужден включить в бюджет региона дополнительную строку «содержание причалов». А во-вторых, он же не будет сам осуществлять погрузочно-разгрузочные работы, он точно так же сдаст эти причалы в аренду коммерческим структурам. И в чем тогда разница?

У нас в стране нет ни одного региона, который бы владел причальными стенками. Не говоря уже о том, что это стратегические объекты, они все двойного назначения. Не думаю, что субъектам интересно этим заниматься, у них и своих проблем хватает.

– Как обстоят дела с ремонтом и обслуживанием причальных сооружений в других рыбацких регионах? У Нацрыбресурса есть стратегия развития и этих портов?

– Конечно, для каждого объекта составлены планы и определены графики работ. Они закладываются в бюджет, который ежегодно утверждается Росрыболовством. И мы пока из этого графика еще не выжили.

В Мурманске, да, у нас были препятствия, были судебные претензии даже не столько к нам, сколько к



Порт в Корсакове ранее был передан в аренду компании, которая не потянула его по своим финансовым возможностям и поэтому вернула нам. Сейчас мы выполнили там определенные работы по ремонту и восстановлению причалов, думаю, к осени запустим бункеровку судов топливом.

Росимуществу, но пока все решения судов в нашу пользу. Ситуация осложняется тем, что о неразрывной технологической связи причалов с инфраструктурой заявил не только Мурманский морской рыбный порт, но и ряд других компаний. Поэтому передать эти гидротехнические сооружения кому-то в эксклюзивное пользование вряд ли возможно.

Сейчас мы проводим мероприятия по оценке причалов и получаем заявления на их аренду. Но прежде чем заключать новые договоры, нам бы хотелось четко понимать, какую инвестиционную составляющую готовы взять на себя арендаторы. Это может быть реконструкция холодильных мощностей, ремонт подкрановых путей, замена кранового хозяйства или еще что-то. Остальные вопросы можно решить в рабочем режиме.

В порту Магадана на сегодняшний день причалы находятся в эксплуатации у Нацрыбресурса. Их техническое состояние очень плохое. Делать капитальный ремонт бессмысленно, необходима полная реконструкция объекта. В 2014 году этот проект уже

выносился на правительство с общей сметой около 920 млн рублей, но не был принят. Сейчас есть поручение вице-преьера, чтобы Минфин и Минэкономразвития все-таки рассмотрели возможность выделения такой суммы на реконструкцию магаданского порта, включая проектно-изыскательские работы.

Мы готовы к любому варианту. Если средства будут выделены, Нацрыбресурс может сам провести реконструкцию. Если нет, будем искать заинтересованных арендаторов.

В Петропавловске-Камчатском имело место невыполнение обязательств из-за банкротства одного из игроков. В этом году мы уже шестой раз объявляем там аукцион, но потенциальных строителей, которые готовы прийти и доделать последние 190 метров причального фронта, пока нет. Вернее, желающие-то есть, но им трудно получить банковскую гарантию, которая требуется в соответствии с ФЗ-44.

Думаю, что в будущем году мы этот вопрос все-таки дождем, и в 2020 году введем эти причалы в



эксплуатацию. Они нужны рыбакам. Это новый причальный фронт с дноуглублением до 10 метров, куда могут заходить суда с большой осадкой, тем более что там есть и холодильник на 5 тыс. тонн.

Про Владивосток и Сахалин я уже сказал: там работа идет по плану.

– В декабре 2017 года Нацрыбресурс открыл первый специализированный рыбный магазин в Калининграде. За полтора года эта сеть выросла уже до пяти точек. Можно ли говорить об успехе этого проекта и в других городах? Как удается поддерживать заданную планку цен и конкурировать с другими торговыми предприятиями?

– Безусловно, такие магазины пользуются спросом у населения, особенно те, что в Калининграде и Мурманске. В Мурманске даже в большей степени, потому что там у нас есть свое судно и своя рыба, и нам проще регулировать ценовую политику. Стоимость продукции мы, как государственное предприятие, всегда согласовываем с Росрыболовством и стараемся держать их достаточно низкими, кое-где даже ниже, чем в оптовом звене.

В любом случае это социальный проект, он не приносит прибыли, а местами даже есть убытки, которые берет на себя Нацрыбресурс. Коммерческая выгода нулевая. Зато сразу понятно, чем мы отличаемся от любой другой компании. Бизнес не может себе позволить работать в минус, иначе он обанкротится, но Нацрыбресурс – распределенная организация с филиалами по всей стране. Где-то у нас может быть убыток, где-то профит, но за счет прибыльных участков мы поддерживаем эти программы. И будем это делать до тех пор, пока есть такая возможность.

Для нас важно, что мы обещали запустить такие магазины и сделали это. И стали в определенном смысле первопроходцами: показали и населению, и рыбакам, что рыба может быть доступной. В ряде регионов эту инициативу подхватили и местные власти. И самое важное, что, когда мы открываем магазин и начинаем продавать рыбу ниже рынка, остальным торговым точкам тоже приходится снижать цены. Для потребителя, безусловно, это плюс.

– А на Владивосток вы собираетесь распространять этот проект?

– Есть у нас в планах строительство рыбного магазина во Владивостоке. Уже выбрано место – в центре, на Светланской, прямо напротив краевого правительства. Сейчас будем разрабатывать проект. Более того, мы хотим этот магазин сделать своего рода визитной карточкой, чтобы его было не стыдно показать хоть министру, хоть губернатору, хоть президенту.

Сразу скажу, что ценовая политика там будет несколько иной. Понятно, что на краба мы не поставим ценник 100 рублей: все-таки это дорогой деликатес. Но хотя бы на 10-12 видов рыбной продукции у нас цена будет ниже рынка, причем оптового рынка. Это мы сделаем гарантированно, потому что уже ведем переговоры по ассортименту с компаниями, с тем же «Доброфлотом». В магазине будет представлен как социальный сегмент, так и премиальный, например, для иностранных туристов. Думаю, что надежды населения он оправдает.

– Вы собираетесь открыть его раньше, чем в столице Приморья появится многострадальный рыбный рынок?

– Смотрите, сейчас мы заканчиваем с Росимуществом и Росреестром оформление документов на помещение. Если нам передадут его в октябре, то реально магазин мы откроем в мае. Думаю, в полгода уложимся.

– В прошлом году было принято решение об акционировании ФГУП «Нацрыбресурс». Когда планируется завершить этот процесс? И как, на ваш взгляд, изменится работа Нацрыбресурса в форме акционерного общества?

– Процесс идет, сейчас все документы находятся в правительстве. Думаю, что при хорошем раскладе этот законопроект будет внесен в октябре в Госдуму. За то время, пока шло обсуждение, он не раз подвергался критике не только со стороны рыбацкого сообщества, но и со стороны различных министерств и ведомств. На сегодняшний день, на мой взгляд, концепция законопроекта проработана по максимуму. В частности, она предусматривает, что любое распоряжение имуществом будущего акционерного общества будет происходить только через указ президента.

В реальности произойдет объединение трех структур, даже не объ-

единение, а передача имущественных комплексов, и в результате будет создано системообразующее предприятие рыбной отрасли. Оно будет охватывать своего рода жизненный цикл: разведение малька, мелиорацию, компенсационные мероприятия, выращивание товарной рыбы, производство рыбной продукции глубокой переработки, отправку ее на прилавки и т.д.

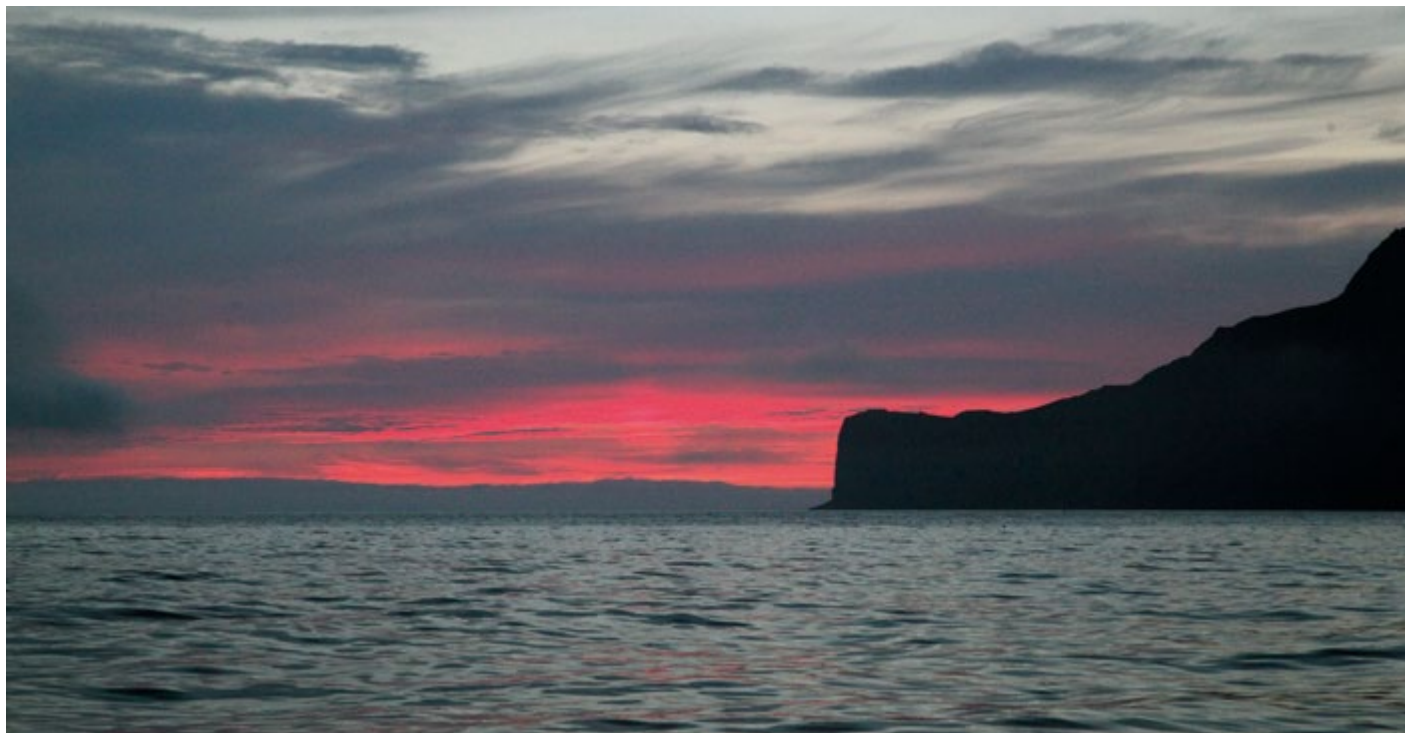
Акционирование поможет нам упростить согласование каких-то вопросов, что невозможно для бюджетных учреждений, и ускорит принятие решений. А общий имущественный комплекс позволит решать новые задачи, в том числе благодаря сторонним инвестициям и кредитным ресурсам. Мы ожидаем и синергетического эффекта от объединения интеллектуального потенциала разработок Главрыбвода и Нацрыбресурса.

– Даже несмотря на то, что сейчас у этих организаций абсолютно разные профили?

– Вот все говорят про разные профили. А какие разные? Да, там рыбо-разводные заводы, а здесь портовое хозяйство. Но мы ловим рыбу, а они выращивают ее. И я не вижу, что это такие уж разные профили. И потом возьмите корпорацию Ростех. Там сколько профилей? Думаю, даже больше, чем возникнет при объединении наших организаций. Но корпорация же существует и работает.

В этом объединении я вижу и другие перспективы. Мы уже говорили об освоении Мирового океана, в которое необходимо вкладывать весьма приличные средства. Может быть, дальше потребуются строительство заводов для товарной аквакультуры: это тоже очень востребовано. А у нас появятся совсем другие возможности, совсем другие финансовые потоки и кадровые ресурсы. Так что в акционировании я вижу только положительные стороны.

Конечно, сам процесс реорганизации не может не пугать, хотя я его очень хорошо понимаю. Он действительно сложный из-за большого количества имущества и сотрудников. И надо, чтобы в один прекрасный момент все это слилось воедино, без ущерба для людей, функционала и структуры. Как Главрыбвода, так и Нацрыбресурса. Тогда мы получим компанию федерального уровня, которая сможет делать системные вещи для рыбной отрасли и для Росрыболовства. **FN**



Остров Шикотан

Маргарита КРЮЧКОВА

# КУРИЛЬСКИЙ РЫВОК

Курилы – удивительные места: природа щедро одарила их своими богатствами, но жить и работать на отдаленных островах непросто. Территории стратегической важности – так называют их федеральные власти.

## НОВЫЕ ИДЕИ

В августе на Итуруп побывал премьер-министр Дмитрий МЕДВЕДЕВ. Глава правительства оценил, как на острове развивается «социалка» и как реализуются экономические проекты. В том числе посетил завод «Ясный», перерабатывающий самые разные виды рыб. По итогам поездки премьер заявил журналистам, что ситуация на Курилах меняется к лучшему, территории развиваются.

В рамках визита в Сахалинскую область Дмитрий Медведев провел совещание по перспективам Дальневосточного региона. Врио губернатора Валерий ЛИМАРЕНКО предложил обнулить на Курилах федеральные и региональные налоги. Такая мера помогла бы привлечь инвесторов, считает глава области. Премьер согласился, что для акти-

визации бизнес-проектов на Курильских островах нужен специальный инструмент. «Они имеют особое значение для нашей страны. Я не предвосхищаю результаты, давайте рассмотрим имеющиеся предложения по поддержке бизнеса в этом регионе – Сахалинской области и в целом на Курильских островах», – сказал глава правительства.

Проработать идею должны три федеральных ведомства (Минфин, Минэкономразвития и Минвостокразвития) и правительство региона.

Конечно, сначала нужно понять, какие стимулы планируется использовать. Однако работа на островах – это сложная логистика, инфраструктурные ограничения, поэтому каждая мера поддержки, которую готово оказать государство, вызывает интерес. Так инициативу властей прокомментировали рыбопромышленники.

## ОТ ПРОМЫСЛА ДО ВОСПРОИЗВОДСТВА

Воды Курил славятся своей ресурсной базой. На островах в рыбной отрасли воплощается целый ряд проектов, связанных с развитием промысла, переработкой водных биоресурсов, пополнением рыбных запасов и логистикой, рассказали в областном агентстве по рыболовству.

Одно из направлений, на котором делается акцент, – повышение эффективности использования сырья. На Шикотане, в селе Крабоводское, компания «Курильский рыбац» (входит в ГК «Гидрострой») готовится запустить современный комплекс, способный обрабатывать до 900 тонн сырья в сутки. Рыбоперерабатывающий комплекс обеспечит до 200 дополнительных рабочих мест. Новое производство находится



рядом с уже действующим предприятием.

Предусматривается несколько технологических линий, где будут перерабатывать сардину-иваси, скумбрию, минтай и другие промысловые объекты. Будет выпускаться продукция глубокой переработки – как это и предусматривается программой инвестиционных квот, в которой участвует «Курильский рыбак».

Инвесторы также вложили средства в создание рыбомучного завода. За такими безотходными производствами будущее, считают в областном агентстве по рыболовству.

Примечательно, что за развитием рыбной отрасли на Курилах внимательно наблюдают в Японии. Вместе с уже имеющимися мощностями на Шикотане новое производство «Курильского рыбака» будет одним из крупнейших рыбоперерабатывающих комплексов в России, отметило издание «Асахи Симбун».

Масштабную инвестиционную программу реализует компания «Южно-Курильский рыбокомбинат». Это и приобретение флота, и модернизация береговой переработки, и строительство рыбозавода, и логистический проект – контейнерные перевозки рыбопродукции через Кунашир. Система тщательно выстроена и выверена: наращивание вылова увязано с ростом объемов производства продукции. Увеличение грузооборота требует развития контейнерного терминала.

В 2019 году Южно-Курильский рыбокомбинат планирует запустить на Кунашире завод по производству рыбной муки и рыбьего жира. Как подчеркнули в компании, проект не имеет аналогов ни на советском, ни на постсоветском пространстве. Предприятие будет выпускать продукцию, востребованную как на внутреннем, так и на внешнем рынке.

Компания усиливает группировку прибрежного флота: приобретено судно класса РС. Такой флот как раз и поставляет сырье для береговой перерабатывающей базы. Береговой завод по выпуску рыбопродукции работает круглый год, но по сезонам загруженность сильно разнится. Для того чтобы выравнять поставки сырья, как раз и пополняется прибрежный флот, рассказал гендиректор ЮКРК Константин КОРОБКОВ.

В 2016 году внимание всей страны привлекла судьба рыбокомби-

ната «Островной»: о ситуации с предприятием рассказали во время президентской прямой линии. Вскоре на площадке Восточного экономического форума инвесторы, Росрыболовство и правительство Сахалинской области подписали меморандум о сотрудничестве: были определены шаги по выводу рыбокомбината на круглогодичный безубыточный режим работы.

Проект возрождения «Островного» предусматривает создание на Шикотане, в селе Малокурильское, рыбоперерабатывающего комплекса, позволяющего выпускать различные виды продукции. Это филе, мороженая рыба различных видов разделки, рыбная мука и жир, консервы. Сырье – минтай, треска, сельдь, кальмар, лососи и, конечно, сайра, сардина-иваси, скумбрия.

Планируется, что в состав комплекса войдут холодильник на 15 тыс. тонн единовременного хранения, консервный завод производительностью 250 тыс. банок в сутки,

Инициативы в рыбной отрасли реализуются не только на южных, но и на северных Курилах. Компания «Гранис» одной из первых включилась в программу инвестиционных квот с проектом завода на Парамушире. Переработка будет многофункциональной, планируется выпускать продукцию из белорыбицы, командорского кальмара, лосося. Ориентироваться производители будут в том числе на конечного потребителя: в ассортиментном ряду нового предприятия лососевые стейки в вакуумной упаковке и очищенное филе кальмара, рассказал заместитель директора «Граниса» Дмитрий МАКАРЕНКО.

Соглашение с Росрыболовством о реализации проектов под инвестквоты заключила и компания «Алаид», также работающая на Парамушире.

Механизм инвестквот еще нуждается в совершенствовании, федеральные власти уже готовят изменения, которые должны сделать



*Масштабную инвестиционную программу реализует компания «Южно-Курильский рыбокомбинат». Это и приобретение флота, и модернизация береговой переработки, и строительство рыбозавода, и логистический проект – контейнерные перевозки рыбопродукции через Кунашир*

завод по выпуску мороженой рыбы, завод по производству филе, рыбомучное производство. Рынки сбыта – как в России, так и за рубежом. При этом будет обеспечено до 700 новых рабочих мест. «Островной» является резидентом территории опережающего развития «Курилы».

взаимодействие с предпринимателями более прозрачным и понятным. Участники программы инвестквот ждут выхода этих поправок.

Работу по развитию рыбной отрасли на Курилах ведут и другие компании – например, «Северо-Курильская база сейнерного фло-



Врио губернатора Валерий ЛИМАРЕНКО, премьер-министр Дмитрий МЕДВЕДЕВ и Александр ВЕРХОВСКИЙ («Гидрострой») на Итурупе

та», «Континент», рассказали в областном агентстве по рыболовству. Для предприятий рыбохозяйственного комплекса в регионе предусмотрены различные меры господдержки.

Бизнес реализует и проекты в сфере лососеводства. Журналисты Fishnews в прошлом году стали свидетелями сразу двух знаковых событий. Южно-Курильский рыбокомбинат отправил в свободное плавание мальков кеты с завода на Кунашире – выпуск стал на острове первым за 70 лет. Также наш корреспондент присутствовал при закладке икры на первом ЛРЗ Парамушира – этот проект реализует компания «Гранис».

### «РЫБНАЯ» TOP

Рыбная отрасль изначально стала важнейшим направлением территории опережающего социально-экономического развития «Курилы». Постановление о создании ТОСЭР Дмитрий Медведев подписал в 2017 году. Для резидентов территорий опережающего развития предусматриваются особые условия осуществления предпринимательской деятельности – административные

преференции (в том числе плюсы свободной таможенной зоны) и налоговые льготы.

Механизм, судя по всему, оказался востребованным: в 2019 году правительство оформило решение о включении в границы территории опережающего развития дополнительных земельных участков на Шикотане и Парамушире. Планируется, что расширение ТОР поможет реализовать проекты в рыбопереработке и судоремонте.

### УНИКАЛЬНЫЙ ОПЫТ

Курилы стали настоящей точкой притяжения инвестиций в рыбной отрасли, считают в Ассоциации рыбопромышленных предприятий Сахалинской области. Проекты, которые воплощаются в жизнь на островах, охватывают все направления: искусственное воспроизводство водных биоресурсов, промысел, переработку, развитие инфраструктуры. При этом здесь применяются уникальные технологии: например, рыбоводный завод «Гидрострой» на искусственном водотоке в бухте Оля.

На промысле используются временные суда с RSW-танками, по-

### ВКЛАД В ОБЩИЕ УЛОВЫ

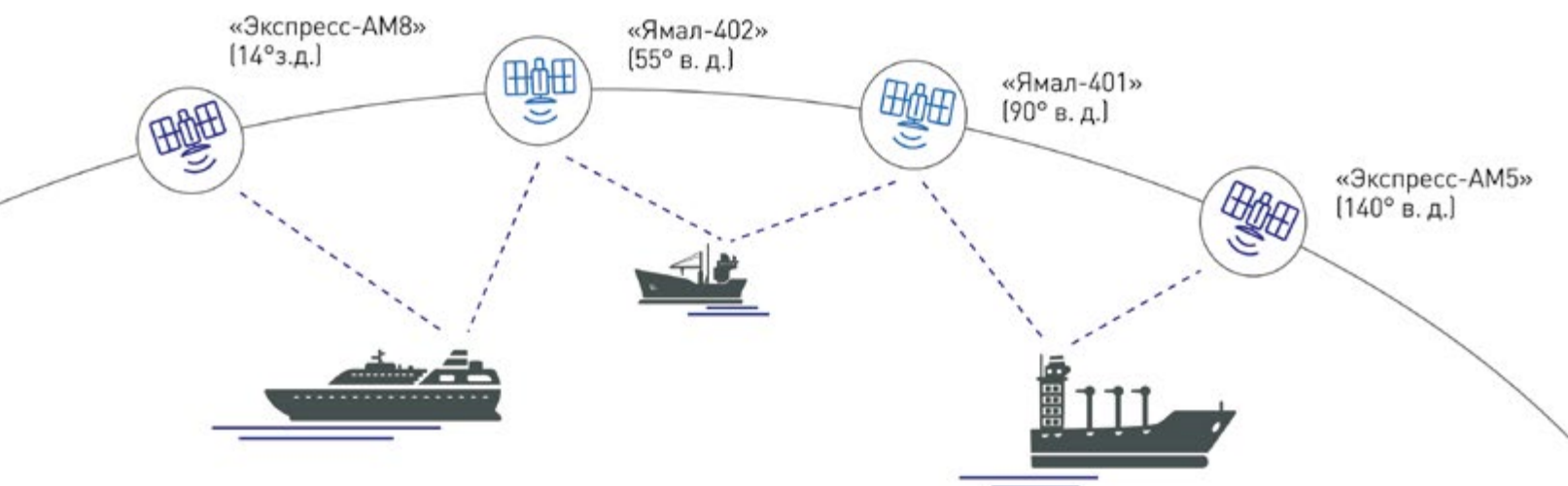
*Вылов водных биоресурсов в Сахалинской области в последние годы стабилизировался на уровне около 700 тыс. тонн. Основные объекты промысла – минтай, треска, сельдь, камбалы, навага, терпуг, сайра, крабы и тихоокеанские лососи.*

этому специально для поддержки таких начинаний предприятий были внесены изменения в бассейновые правила рыболовства: для доставки уловов в живом, свежем или охлажденном виде предусмотрели особые возможности учета.

На новый уровень рыбную промышленность выводят предприятия по переработке, которые создаются на Шикотане, Кунашире, Парамушире. При этом, обратили внимание в ассоциации, в качестве сырьевой базы используются самые разные виды рыб и морепродуктов. Создание комфортной среды для инвестиционных проектов – важнейшее условие развития рыбной отрасли островов. **FN**



# ВЫСОКОСКОРОСТНОЙ МОРСКОЙ ИНТЕРНЕТ



## УСЛОВИЯ ПРЕБЫВАНИЯ ЭКИПАЖА



ИНТЕРНЕТ



IP-ТЕЛЕФОНИЯ



СОТОВАЯ  
СВЯЗЬ



СПУТНИКОВОЕ  
ТЕЛЕВИДЕНИЕ



ДОСТУПНАЯ СВЯЗЬ С БЛИЗКИМИ



ОБЩЕНИЕ В СОЦИАЛЬНЫХ СЕТЯХ



ТЕЛЕМЕДИЦИНА

## СИСТЕМЫ КОНТРОЛЯ И МОНИТОРИНГА



МОНИТОРИНГ  
ОБОРУДОВАНИЯ



REAL-TIME  
ДИАГНОСТИКА



ОБЛАЧНЫЕ  
СЕРВИСЫ



ПРОМЫШЛЕННЫЙ  
ИНТЕРНЕТ ВЕЩЕЙ



ВИДЕОНАБЛЮДЕНИЕ



M2M СЕРВИСЫ

## ПОСТРОЕНИЕ ЦИФРОВОЙ ЭКОСИСТЕМЫ



ОБМЕН ДАННЫМИ  
ТЕЛЕМЕТРИЯ,  
СЛУЖЕБНАЯ ИНФОРМАЦИЯ



МЕСТОПОЛОЖЕНИЕ  
И МАРШРУТ СУДНА



КОРПОРАТИВНАЯ СЕТЬ  
«ОФИС-МОРЕ»



УДАЛЕННЫЙ  
КОНТРОЛЬ



КОРПОРАТИВНЫЕ  
ПРИЛОЖЕНИЯ



АУДИО- И ВИДЕО-  
КОНФЕРЕНЦСВЯЗЬ  
С ЭКИПАЖЕМ



МЕТЕОСВОДКИ



УКАЗАНИЯ ОТ  
НАЗЕМНЫХ СЛУЖБ

## до 10 Мбит/с

### ВЫСОКАЯ СКОРОСТЬ

Беспрецедентные скоростные характеристики. Современные спутниковые платформы позволяют передавать данные на скорости до 10 Мбит/с.

## от 1 руб. за 1 Мб

### НИЗКАЯ СТОИМОСТЬ

Низкая стоимость трафика за счет реализации услуг на Российских спутниковых бортах.

+7[495] 281 47 74

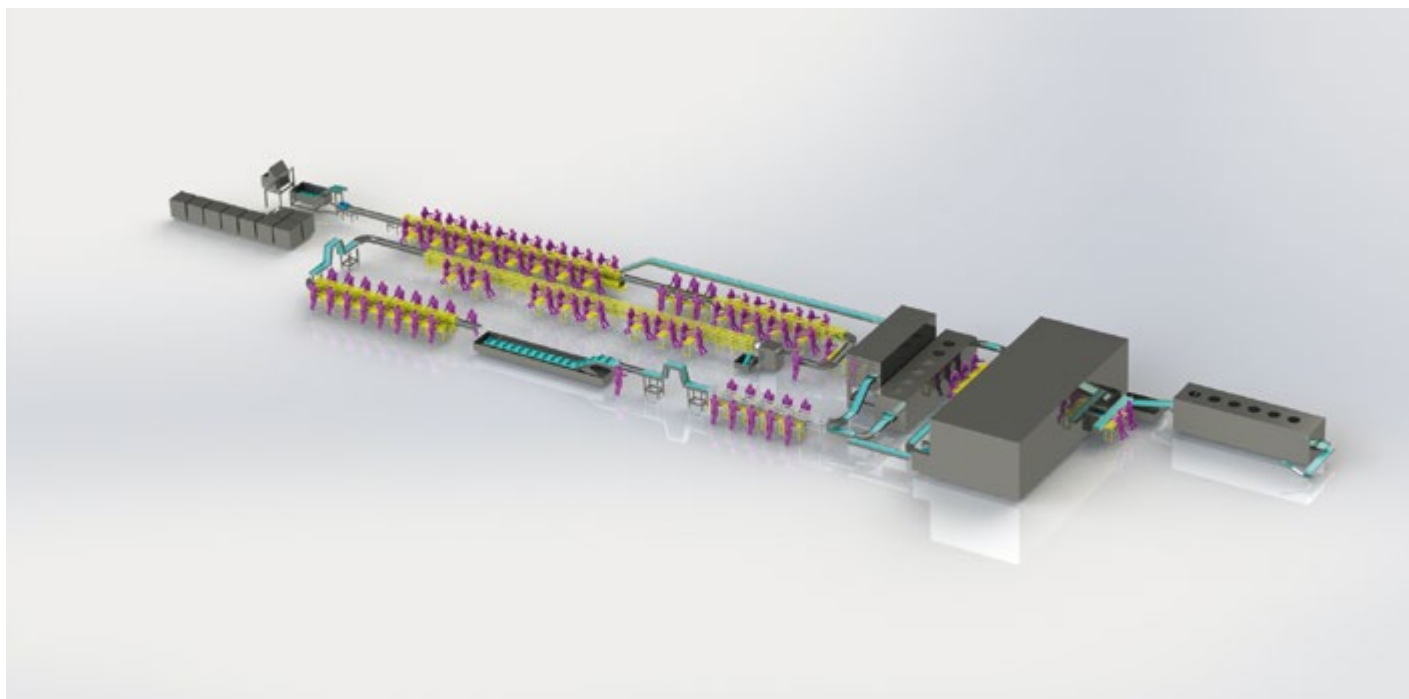
www.altegrosky.ru

Москва

+7 [495] 281 47 74  
Звездный бульвар, д. 19/1

Хабаровск

+7 [4212] 94 00 16  
ул. Шелеста, д. 73Г, оф. 44



# РЫБОПЕРЕРАБАТЫВАЮЩЕЕ ОБОРУДОВАНИЕ LAN FOODTECH

**НАШИ РЕШЕНИЯ ПРЕВЗОЙДУТ ВАШИ ОЖИДАНИЯ**

Lan Foodtech – китайская компания, специализирующаяся на производстве оборудования для пищевой промышленности. Техника Lan Foodtech выходит под брендами Lan Foodtech, Wolf King, Maxfreezer, Powertech.

Команда профессионалов обеспечивает полный цикл производства – начиная с проектирования и заканчивая изготовлением сложных технологических линий и сервисным обслуживанием.

Более чем 20-летний опыт работы, использование передовых зарубежных технологий и собственных изобретений гарантируют безупречное качество оборудования Lan Foodtech, его высокую надежность и соответствие санитарным стандартам HACCP.

Lan Foodtech предлагает рыбопереработчикам как комплексные решения в виде готовых технологических линий, так и отдельные установки для выполнения тех или иных

операций с сырьем и полуфабрикатами. Наша миссия – поставить клиентам качественное оборудование и обеспечить его профессиональное обслуживание.

## ЦЕХ ПО ПЕРЕРАБОТКЕ МИНТАЯ

Готовая технологическая линия по переработке минтая для судов или береговых рыбоперерабатывающих заводов может включать линию подачи сырья перед дефростацией, линию дефростеров, морозильные шкафы и установки для воздушной заморозки, филетировочные машины, упаковочную линию, конвейеры и другое сопутствующее оборудование.

## ЛИНИЯ ПО ШЕЛУШЕНИЮ КРЕВЕТКИ

Линия полностью автоматическая. В процессе переработки креветка проходит процессы предварительной очистки, сортировки, обезглавливания (по необходимости), шелушения, сортировки, полной очистки, дробления панциря и контроля качества.

## ФИЛЕТИРОВОЧНАЯ МАШИНА

Экономичная и компактная машина для промышленной разделки рыбы на высококачественное филе.



## ШКУРОСЪЕМНАЯ МАШИНА

Автоматизация процесса обесшкуривания обеспечивает высокую производительность технологической линии и отличное качество филе.

## СПИРАЛЬНЫЙ СКОРОМОРОЗИЛЬНЫЙ АППАРАТ

Простой в управлении аппарат позволяет быстро замораживать рыбную продукцию. Идеально подходит в качестве одного из узлов автоматизированной линии для глубокой переработки.

## СКОРОМОРОЗИЛЬНЫЙ АППАРАТ ДЛЯ ШТУЧНОЙ ЗАМОРОЗКИ

Отличается высокой производительностью. Система предусматривает большой диапазон настроек процесса заморозки. Удобен для мойки и обслуживания.

## ТУННЕЛЬНЫЕ МОРОЗИЛЬНЫЕ АППАРАТЫ

Универсальные аппараты для поточного замораживания рыбопродукции в горизонтальном или вертикальном потоке холодного воздуха. Позволяют регулировать время заморозки.

## ТУННЕЛЬНЫЙ МОРОЗИЛЬНЫЙ АППАРАТ ШОКОВОЙ ЗАМОРОЗКИ

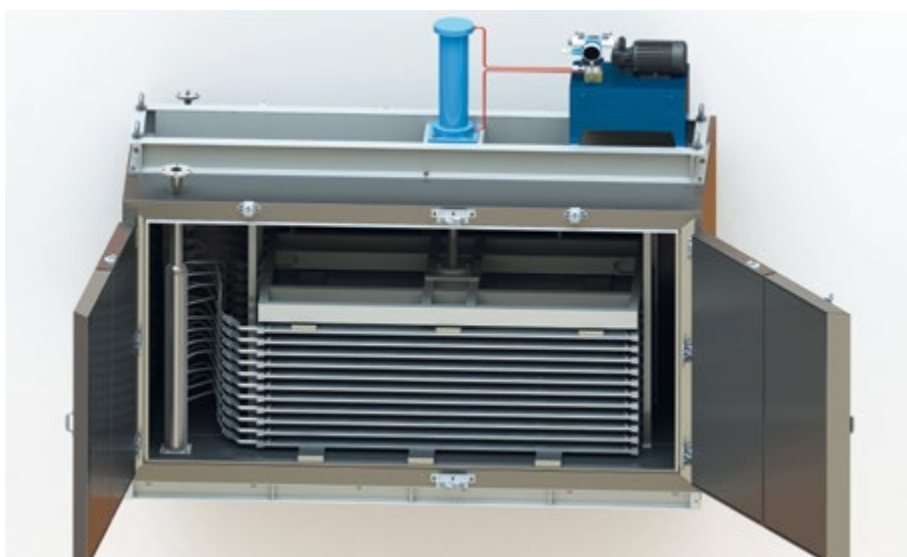
Низкотемпературные воздушные потоки и циркуляция воздуха настроены на сверхбыструю заморозку. Аппараты компактны и экономичны.

## ПЛИТОЧНЫЕ МОРОЗИЛЬНЫЕ ШКАФЫ

Предусмотрены морозильные шкафы как вертикальной, так и горизонтальной заморозки для выпуска продукции в блоках. Позволяет получать мороженые блоки европейских стандартов.



Спиральная морозильная установка



Морозильный шкаф

## ХОЛОДИЛЬНО- КОМПРЕССОРНОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Предназначено для поддержания отрицательных температур в складских помещениях и трюмах. По выбору заказчика может работать на аммиаке, фреоне или углекислоте. Отличаются высокой надежностью.

## ОБОРУДОВАНИЕ ДЛЯ ПАНИРОВКИ, ОБЖАРКИ И ИЗГОТОВЛЕНИЯ ПОЛУФАБРИКАТОВ

- Установка для приготовления рыбной продукции на пару.
- Установка для обжарки продукции.
- Автоматическая линия по изготовлению полуфабрикатов, позволяющая придавать им форму, отбивать и панировать. По желанию заказчика к этой линии можно подключить оборудование для обжарки, заморозки и упаковки. □

No. 688, Xingfu Road, Gangzha District, Nantong City, Jiangsu, China

Powertech address: No. 8, Yongfu Road, Gangzha District, Jiangsu, China

Office address: No. 558, Jianghai Avenue, Room 1101, Hongming Mall, Gangzha District, Nantong City, Jiangsu, China

Tel: 0513-81180012

Tel: 0513-81022522

Cel: +86 13912288399

Service hotline: 400-811-59-89

e-mail: info@lanfoodtech.com

wolfkingtech.com

ptmcn.com

lanfoodtech.com

Представительство в России:

690091, Владивосток,

ул. Алеутская, 156, офис 309

Тел.: +7 (423) 249-52-91,

+7 902 55-76-315

e-mail: ru@lanfoodtech.com



Андрей ДЕМЕНТЬЕВ

## ОСОБЫЙ ПУТЬ АРКТИЧЕСКОЙ РЫБЫ

Река Лена в Восточной Сибири славится своими богатыми рыбными запасами. Многие местные промысловые объекты – анадромные, они заходят в Лену на нерест из Северного Ледовитого океана. К наиболее ценным видам относятся арктический омуль, ряпушка, муксун, нельма, чир, сибирский осетр. Их восхитительные вкусовые качества обусловлены хорошей кормовой базой и чистотой природы Арктики.

Однако в центральной России и многих других регионах дикая арктическая рыба мало известна потребителям. Тому есть несколько причин. С одной стороны, в масштабах страны этой рыбы не так уж и много. С другой – логистика поставок сложна, к тому же, пройдя через руки перекупщиков, рыба существенно дорожает. Сказывается и фактор разведения арктической рыбы в других регионах. Муксун, выращенный на акваферме в Подмосковье, проигрывает по вкусу и

менее полезен, чем его дикий собрат, выловленный в Якутии. Но далеко не все потребители знают об этом, в итоге у них складывается отрицательное мнение о качестве настоящей арктической рыбы.

Сократить непростой путь дикой рыбы, вылавливаемой в Якутии, к покупателю могли бы прямые поставки от производителя. Об этом корреспондент журнала «Fishnews – Новости рыболовства» побеседовал с директором МУП «Булунское» Русланом ЛУКИНЫМ.

Это предприятие добывает дикую рыбу уже 60 лет. В настоящее время в ведении МУП 32 рыболовных участка, расположенных на отрезке в 400 км от устья Лены и вверх по течению. Административно эта территория относится к Булунскому району Республики Саха (Якутия). В «Булунском» трудится около 100 человек, из которых примерно 80 – рыбаки.

Как рассказал Руслан Лукин, его предприятие ежегодно вылавливает и продает оптом более 300 тонн свежемороженой рыбы. В этом объеме – порядка 200 тонн арктического омуля, около 50 тонн ряпушки, более 10 тонн муксуна. Добывается также чир, нельма, сиг, сибирский осетр, щука. Рыба замораживается либо штучно в аппаратах шоковой заморозки, либо брикетами – в плиточных агрегатах таким же способом.

«Основную ставку делаем на летнюю и осеннюю рыбу. Летняя путина проходит в июле-августе. Осенью добывается ряпушка и муксун. Летняя рыба жирнее, крупнее и выше



ценится», – отметил Руслан Лукин. Замороженную рыбу продают оптом со складов в Якутске. Уловы летней путины – в сентябре, осенней – в октябре. Основная часть рыбопродукции не покидает пределы региона, хотя есть оптовые покупатели и в Новосибирске, Красноярске, Иркутске, Москве. Транспортные компании осуществляют перевозку из Якутска в центральную часть страны по 20-25 рублей за кг.

«Проблема в том, что за пределами Якутии потребители плохо знакомы с настоящей дикой арктической рыбой, – подчеркнул директор МУП «Булунское». – Якутия, которая добывает ее больше, чем кто-либо из соседей, вылавливает всего порядка 5 тыс. тонн. На фоне общероссийского улова это капля в море. Так что до покупателей, например, в европейской части России мало что доходит».

Еще одной проблемой, по словам Руслана Лукина, является контрафакт. «Арктическую рыбу разводят в рыбноводческих хозяйствах центральной части России. При продаже конечным потребителям она может выдаваться за дикую. Продавец может просто не уточнять, что она выращена на акваферме. Но ведь такая рыба и близко не может сравниться с дикой по своим качествам. Дикая гораздо вкуснее и полезнее, она богаче Омега-3 кислотами и в ней меньше химических загрязнений, чем в той, которая питается искусственным кормом. Наконец, дикую рыбу не накачивают антибиотиками, чтобы предотвратить заболевания».

МУП «Булунское» заинтересовано в сотрудничестве с партнерами за пределами Якутии. Прямые поставки позволят избавиться от наценки. «Пока наша рыба доходит до конечного покупателя где-нибудь в европейской части России, ее стоимость значительно повышают перекупщики, – подчеркнул Руслан Лукин. – Поэтому мы заинтересованы в крупных партнерах, возможно сотрудничество напрямую с ретейлерской сетью. Мы готовы поставлять сотни тонн нашей продукции – дикой арктической рыбы шоковой заморозки. Для увеличения объема товарной партии будем сотрудничать с другими местными производителями. Поставка возможна из Якутска либо из порта Тикси по Северному морскому пути».

В магазине в московском аэропорту Домодедово Руслан Лукин видел в продаже соленого омуля по цене 480 рублей за 100 грамм и соленого муксуна по 500 рублей за 100 грамм. «Это дорого конечно, хотя подано красиво. Но если будет налажена отправка нашей продукции в другие регионы, то дикая арктическая рыба станет более доступной» – отметил он. □

**МУП «Булунское»**  
**тел.: +7 (924) 878-69-21**  
**e-mail: mupbulun@mail.ru**  
**lukinrus2012@gmail.com**



*Директор МУП «Булунское» Руслан ЛУКИН (в центре) с рыбаками*



*Промысел ведется неводом, сплавными и ставными сетями*



*Рыба на месте замораживается в скороморозильном аппарате. В дальнейшем вывозится рефрижераторными судами или грузовиками (в зависимости от сезона)*

Наталья СЫЧЁВА

# СОВРЕМЕННЫЕ ЖЕМЧУЖИНЫ ТИХОГО ОКЕАНА

## ИСЛАНДСКИЕ ТЕХНОЛОГИИ РЫБОПЕРЕРАБОТКИ ПРИЖИВАЮТСЯ НА ДАЛЬНЕМ ВОСТОКЕ

Одним из запомнившихся событий на Восточном экономическом форуме в 2018 году стал визит президента России Владимира ПУТИНА и председателя КНР Си Цзиньпина в «Русский рыбный дом». Высоких гостей познакомили с крупнейшими инвестиционными проектами в отрасли, каждый из которых не просто яркая презентация, а пример внедрения новейших технологий в рыбопереработке.

Так, живой интерес у китайского лидера вызвал макет современного рыбоперерабатывающего завода на острове Шикотан: Си Цзиньпин задал немало вопросов о технических характеристиках будущего производства компании «Гидрострой». О своих планах на ВЭФ заявил и Рыболовецкий колхоз имени В.И. Ленина. Причем камчатская компания намерена применять современные технологии в рыбопереработке не только на берегу, но и в море.

Каждый из этих проектов по своему уникален, но общим аспектом для них стал выбор исландских технологий рыбопереработки. «Fishnews – Новости рыболовства» попросил специалистов компании Skaginn 3X рассказать об опыте создания столь крупных объектов на российском Дальнем Востоке. На вопросы журнала ответил региональный менеджер по продажам Skaginn 3X в России и СНГ Петур Якоб ПЕТУРСОН.

– Петур, давайте начнем с проекта для компании «Гидрострой». Вы создавали завод полностью под ключ или реализовывали какие-то отдельные сегменты технологической цепочки?

– Мы говорим о современном заводе по переработке пелагических рыб, который будет оснащен самыми передовыми на рынке технологиями для приемки, сортировки, упаковки и заморозки 900 тонн рыбопродукции в день. Это решение под



Восточный экономический форум – 2018. Президент Российской Федерации Владимир ПУТИН и председатель КНР Си Цзиньпин в «Русском рыбном доме»

ключ, но при необходимости Skaginn 3X часто сотрудничает с другими поставщиками, и этот проект реализуется в партнерстве с консорциумом исландских компаний Knarr. Решение обеспечивает аккуратное обращение с продукцией, гарантируя ее высокое качество, тем самым увеличивая добавленную стоимость и спрос.

Официальное открытие завода запланировано на 3 сентября 2019 года. Предполагается, что символичный старт работе предприятия дистанционно даст президент Путин на Восточном экономическом форуме во Владивостоке.

– С камчатским РК им. В.И. Ленина вы реализуете сразу два проекта:

береговой завод и оснащение рыбофабрики супертраулера, который будет построен на российской верфи. В чем для вас уникальность этих объектов?

– Мы твердо закрепились на Дальнем Востоке России и очень рады сотрудничеству с РК им. В.И. Ленина. Проект берегового завода, в котором используются наши передовые технологии для переработки таких видов, как минтай, тихоокеанская треска, лосось, кальмар, а также некоторых видов пелагических рыб, демонстрирует универсальность Skaginn 3X. В общей сложности завод будет рассчитан на заморозку более 500 тонн рыбопродукции в день с возможностью увеличения мощностей в будущем.





Менеджер по продажам Skaginn 3X в России и СНГ Петур Якоб ПЕТУРСОН

Используя современные технологии, Skaginn 3X стремится максимально повысить качество и стоимость каждой пойманной рыбы, и новый завод поможет рыболовецкому колхозу достигнуть этого.

Но этим мы не ограничились. Можно сказать, что береговой проект получил продолжение и на море: мы будем поставлять оборудование для будущего супертраулера компании. И мы очень благодарны за возможность оказаться частью морской истории России.

Супертраулер станет крупнейшим рыболовным судном в России за последние 30 лет. Его производственная мощность будет на 50% выше, чем у других судов такого типа, эксплуатируемых в настоящее время российскими рыболовными компаниями. Также объем его трюмов увеличен на 100%.

Мы рады сообщить, что закладка киля супертраулера состоится уже в конце августа.

– О каком оборудовании идет речь?

– Skaginn 3X поставит на судно рыбоперерабатывающую фабрику, полностью приспособленную для многоцелевой обработки, сортировки, быстрой и надежной упаковки продукции. Наше решение также позволяет полностью исключить из технологической цепочки вертикальные плеточные морозильные аппараты, обеспечивая большую гибкость и полную замкнутую систему заморозки, соответствующую современным требованиям к безопасной рабочей среде.

– Насколько серьезным для вас оказался вопрос логистики? Расстояние между Исландией и Дальним Востоком немалое, а на Курилы доставку грузов к тому же серьезно осложняет неустойчивая погода.

– Общий объем оборудования для завода под ключ компании «Гидрострой» составил 120 40-футовых контейнеров, которые нужно было загрузить и доставить на Шикотан! Это была непростая за-

тировку вашего оборудования на большие расстояния?

– Наш предпочтительный метод – морские перевозки с последующей транспортировкой по суше. У нас налажены давние отношения с основными транспортными гигантами Исландии, которые входят в число самых опытных компаний в своей области. Благодаря их рекомендациям, богатым знаниям и опыту нам удается беспрепятственно доставлять оборудование заказчикам, которые находятся в самых разных уголках мира, причем делать это экономически эффективным способом.

В случае с «Гидростроем» мы отправляли оборудование из Исландии в крупный европейский порт, оттуда традиционным маршрутом – в порт Пусан в Южной Корее и затем на Дальний Восток России.

– Как вы оцениваете технологический уровень дальневосточных проектов? После запуска эти заводы встанут на одну ступень с современными мировыми производствами или в чем-то даже опередят их?

– Каждый проект, который мы реализуем, является более технологичным, чем предыдущий. Мы идем в ногу с рынком. Skaginn 3X является инновационной компанией, где все время идет поиск новых путей для совершенствования. Мы постоян-

Нам очень приятно слышать, что клиенты доверяют нам. Мы обладаем солидной историей и опытом постройки крупнейших перерабатывающих заводов в мире, где качество стоит на первом месте. Это стало возможным только благодаря тесному сотрудничеству с нашими заказчиками.

дача с учетом погодных условий и удаленности объекта, но благодаря совместным слаженным действиям с нашим заказчиком все оборудование пришло на Шикотан, и мы хотим сказать всем огромное спасибо за большую проделанную работу.

– Какие вы используете схемы доставки? У вас есть особые способы снижения затрат на транспор-

но улучшаем наши решения, чтобы обеспечивать экономию средств, более высокую эффективность, но прежде всего – выдающееся качество продукции.

– После сдачи проектов ваша компания продолжит техническое сопровождение, консультирование и т.д.?

– Мы всегда рекомендуем заключать соглашения на техническое обслуживание. Это важно не только для

обеспечения бесперебойной работы, но и для того, чтобы наши клиенты извлекали максимальную выгоду из нашего оборудования и работали в полную силу.

Современные методы коммуникации делают возможным удаленное сервисное обслуживание через интернет, это очень эффективно: наши специалисты могут оперативно реагировать на запросы наших заказчиков и удаленно настраивать или изменять параметры оборудования. Мы всегда на связи, поэтому все идет настолько гладко, насколько это возможно.

– А работа на оборудовании Skaginn 3X потребует особых навыков от работников заводов и экипажа будущего судна, необходимо ли им будет проходить дополнительное обучение? Насколько эта техника сложна?

– Современные условия труда всегда требуют обучения, которое, в свою очередь, расширяет возможности сотрудников и увеличивает их ценность. Преимущество Skaginn 3X заключается в том, что мы решаем сложные проблемы простыми способами. Для этого мы тесно сотрудничаем с нашими заказчиками при разработке программ обучения.

– Как в целом вы сами можете оценить условия работы с российскими заказчиками? Общая экономическая и политическая ситуация не является препятствием для сотрудничества бизнеса России и Исландии? И не возникало ли трудностей в виде языкового барьера, ведь речь идет о создании сложных в технологическом плане проектов, которые они должны правильно эксплуатироваться в будущем.

– Наши сотрудники в России имеют большой опыт работы в российской рыбной отрасли И, как я упоминал ранее, у русских и исландцев есть общая положительная черта: я обнаружил, что мы можем говорить честно друг с другом. И мы хорошо работаем вместе для достижения наших конечных целей, которые всегда одинаковы – качество и прибыльность.

Что касается политического и экономического ландшафта, то здесь нет абсолютно никаких препятствий. Особенно, когда речь идет о нашем рыболовстве, о нас как ведущих странах в отрасли, – мы разделяем долгосрочные цели по защите устой-



В 2019 году исландские предприятия заключили соглашение на поставку оборудования для будущего супертраулера Рыболовецкого колхоза им. Ленина. Skaginn обеспечит новое судно рыбоперерабатывающей фабрики



чивости наших рыбных запасов. Это лучше всего достигается путем повышения ценности каждой пойманной рыбы с упором на качество, а не на количество. Это означает увеличение прибыли за счет побочных продуктов, отходов переработки, и Skaginn 3X создал несколько выдающихся решений для таких целей.

– В беседе с нами руководители «Гидростроя» и Рыболовецкого колхоза имени В.И. Ленина отметили, что сделали выбор в пользу Skaginn 3X после того, как самостоятельно изучили рынок. Заказчики побывали на вашем предприятии и на заводах, где используется ваше оборудование. А какие конкурентные преимущества и гарантии вы самим могли бы отметить?

– Нам очень приятно слышать, что клиенты доверяют нам. Мы обладаем солидной историей и опытом постройки крупнейших перерабатывающих заводов в мире, где ка-

чество стоит на первом месте. Это стало возможным только благодаря тесному сотрудничеству с нашими заказчиками.

Я думаю, что наше главное отличие от конкурентов заключается в том, что мы гибко решаем проблемы, прислушиваемся к нашим заказчикам и стремимся предлагать решения под ключ с учетом требований клиента. Мы также понимаем, что пространство для проекта может быть ограничено, что нам необходимо будет сократить расходы на электроэнергию, увеличить производительность и время заморозки в наших морозильных аппаратах, улучшить автоматизацию. Все очень просто: довольные заказчики помогают нам успешно закрывать продажи.

А что касается наших проектов на Дальнем Востоке, то я убежден: другие игроки отрасли будут с завистью смотреть на наших партнеров в России. Мы считаем эти проекты нашими жемчужинами Тихого океана. FN



Наталья СЫЧЁВА

# MOON TECH: ХОЛОД ПОД КОНТРОЛЕМ

## ПЕРЕДОВЫЕ И НАДЕЖНЫЕ ТЕХНОЛОГИИ ДЛЯ БЕРЕГА И МОРЯ

Год от года география проектов, за которые берутся специалисты госкорпорации Moon Tech (Yantai Moon), становится все насыщеннее. Компания с более чем 60-летней историей и сегодня остается крупнейшим производителем и разработчиком промышленного и коммерческого холодильного оборудования в Китае. Но не меньше внимания здесь уделяют внешнему рынку. Причем для многих клиентов становится открытием, что высокое качество и надежность бренда – это не всегда ценовой сегмент уровня «премиум».

### КАЛЕЙДОСКОП ПРОЕКТОВ

Спектр отраслей, где используют оборудование и технологии Moon Tech, очень широк: от атомной энергетики, нефтехимии, машиностроения и капитального строительства до пищевой промышленности – везде, где требуется холод.

В начале 2019 года в Чили был сдан крупный проект в области рыбопереработки. На заводе установлено две технологические линии, оснащенные спиральными морозильными аппаратами Moon Tech. Рыба, попадающая на переработку, проходит потрошение, филетирование и далее по конвейеру поступает на бережную заморозку. Вся продукция – а это охлажденное и замороженное филе лосося – поставляется на рынок США. Объем инвестиций в производство превысил 18 млн долларов.

Целый ряд крупных международных проектов китайская государственная корпорация, полное название которой звучит как Moon Environment Technology Co., Ltd, реализовала в 2018 году. Один из них – фабрика мороженого в Индонезии для известного бренда Aise. Стоимость – порядка 6 млн долларов.

Это рыбоперерабатывающий завод во Вьетнаме, построенный в рамках проекта, который реализуют японские инвесторы. Однако Moon Tech и здесь удалось выдер-



*Завод Moon Tech в Янтае (КНР) регулярно пополняется современным оборудованием: 3D-принтер позволяет печатать матрицы с точностью до 0,2 мм*

жать конкуренцию среди других ведущих производителей холодильного оборудования.

Новые технологии – каскадная CO<sub>2</sub> холодильная система – были внедрены на предприятии на Тайване. Сумма контракта – более 6 млн долларов. В мире всего несколько компаний разрабатывают и изготавливают подобные системы, в том числе Moon Tech. Корпорация, кстати, оказалась первой, кто начал масштабное продвижение этой технологии в Китае. В результате всего за несколько лет большинство предприятий в КНР перешли на исполь-

зование углекислого газа в качестве хладагента.

Так, в 2018 году в Китае был сдан холодильный компрессор мощностью 180 тыс. тонн. В этом году Moon Tech приступает к строительству нескольких очередей подобных холодильников суммарной мощностью более 600 тыс. тонн.

Еще два крупных проекта госкорпорация реализовала на Африканском континенте. Первый – это портовый холодильник в Мозамбике (на 2000 тонн продукции) с рыбоперерабатывающим цехом. Второй – склад-холодильник стеллажного типа



Спиральный морозильный аппарат Moon Tech на рыбоперерабатывающем заводе в Чили

хранения, построенный в рамках программы ООН в Конго. Мощность этого объекта составила 20 000 тонн.

## ТЕХНОЛОГИИ ДЛЯ РОССИИ

На территории России и стран СНГ китайская госкорпорация реализует проекты различных масштабов, вплоть до оснащения атомных электростанций. Охвачена и привычная ниша – оборудование для складских и холодильных помещений, пищевой переработки.

Однако в этом году Moon Tech получил свидетельства Российского морского регистра судоходства о соответствии оборудования. Это позволило китайской госкорпорации принять участие в судостроительном проекте в Даляне. В июне здесь был спущен на воду новый краболов «Атка» для российской рыбопромышленной компании «Тихрыбком». Moon Tech оснастил новострой тремя холодильными компрессорами 16-й серии, мощностью по холоду – 163 кВт каждый, температурный режим  $-35^{\circ}\text{C}/+35^{\circ}\text{C}$ . Управление оборудованием осуществляется с пульта щита, который обеспечивает местное и автоматическое регулирование. Холодильная установка судна рассчитана на замораживание до 30 тонн продукции в сутки.

Еще один проект Moon Tech реализует для Новосибирского хладокомбината – крупнейшего логистического центра за Уралом. В этом году была успешно запущена первая двухступенчатая аммиачная холодильная система, которую китайская госкорпорация поставила в Россию. Moon Tech имеет лицензию на работу с оборудованием на аммиаке в РФ.



Замороженное филе лосося отправляется на рынок США

Новосибирское предприятие, построенное еще в 1960-х годах, это не только холодильные мощности емкостью 40 000 тонн продукции, но и фабрика по производству мороженого, которое, к слову, полюбили и в Китае. Не так давно хладокомбинат приступил к масштабной модернизации. Чтобы закрыть потребности обновленных холодильников, потребовалось «осовременить» и мощности компрессорного цеха.

При мониторинге рынка оборудования специалисты хладокомбината рассмотрели практически все основные европейские и азиатские марки. А потом поступило предложение от Moon Tech вместе с приглашением посетить завод госкорпорации в Янтае, чтобы лично оценить производственный уровень и масштабы деятельности китайской компании. И, как рассказали в новосибирском

предприятии, увиденное действительно впечатлило.

По словам начальника компрессорного цеха Новосибирского хладокомбината Александра ОРЕХОВА, китайские инженеры помогли подобрать необходимое оборудование: двухступенчатый компрессорный агрегат на 500 кВт, состоящий из двух винтовых компрессоров и двух двигателей на одной раме. Поделились в Moon Tech контактами российских компаний, которые уже имеют опыт работы с госкорпорацией. Была организована и поездка на китайские предприятия: на одном из них используют подобное оборудование недавно, на другом – более 10 лет. Такое сравнение также оказалось в пользу продукции китайского производителя.

Дополнительным плюсом стали надежность технического исполнения агрегата и простота его настройки: без лишней электроники и электрики в управлении. Окончательно сделать выбор помогла гибкая ценовая политика Moon Tech – без переплаты за бренд, добавил собеседник Fishnews.

«Ну что вам сказать? Если вкратце – машина решила все наши проблемы. В этом году не возникло вообще никаких сложностей с производством. Фабрика включала и выключала свое оборудование, потребляющее холод, а в компрессорном цехе при этом никаких дополнительных действий предпринимать не приходилось: агрегат устойчиво работал при любых нагрузках», – поделился впечатлением о первых месяцах эксплуатации компрессора от Moon Tech Александр Орехов.

По его словам, результаты расчетов потребленной электроэнергии на тонну готовой продукции отразили существенную экономию – сегодня это 183 кВт на 1 тонну мороженого против 270 кВт на 1 тонну при работе на старом компрессоре. Даже с учетом того, что стоимость электроэнергии в Новосибирске не самая высокая по России и для промышленного предприятия составляет в среднем 3,7-3,8 рубля, при работе на новом компрессоре ежемесячная экономия оказалась в районе 700-900 тыс. рублей.

В планах руководства хладокомбината продолжать модернизацию производственных мощностей, в том числе в будущем году планируется приобрести еще один компрессор Moon Tech.





Новый двухступенчатый компрессорный агрегат на Новосибирском хладокомбинате

Результаты расчетов потребленной электроэнергии на тонну готовой продукции при работе на новом компрессоре от Moon Tech отразили существенную экономию – 183 кВт на 1 тонну мороженого против прежних 270 кВт. Ежемесячная экономия оказалась в районе 700-900 тыс. рублей.

Представлен полный спектр компрессорных технологий – поршневые, винтовые, центробежные, а также все виды хладагентов: аммиак, фреон, углекислый газ.

Moon Tech оказывает большой перечень услуг с привлечением партнеров компаний в разных странах, включая планирование проектов, технические консультации, инженерный дизайн и разработки, логистика, ввод в эксплуатацию, сервисное обслуживание и т.д. □

## БОЛЕЕ 60 ЛЕТ НА РЫНКЕ

Корпорация Yantai Moon, а с 2017 года – Moon Tech, была создана в 1956 году и на начальном этапе развивалась в плотном сотрудничестве с советскими инженерами. В XXI веке большой рывок в освоении новых сфер промышленности произошел благодаря приобретению ею американской компании Dunham-Bush Limited.

На сегодняшний день Moon Tech единственное государственное предприятие в своем сегменте в Китае, которое к тому же имеет собственное научно-испытательное подразделение. В ее структуре – 6 компаний, которые занимаются разработкой и изготовлением различных типов теплообменников, техники для заморозки, кондиционирования воздуха, обо-

рудования для электростанций; есть собственное металлургическое производство и компания по изготовлению уплотнительных материалов.

Торговая и сервисная сеть Moon Tech охватывает 21 страну мира.

Концерн предлагает широкий выбор оборудования и собственных технологий.

Для пищевой промышленности:

- спиральный, туннельный, флюидизационный морозильные аппараты;

- контактный плиточный и стеллажный скороморозильные аппараты.

Разнообразное оборудование для кондиционирования воздуха:

- воздухораспределительные агрегаты;

- приточные установки;

- чиллеры с водяным и воздушным охлаждением.

### Представительство Moon Tech в Москве:

ул. Суворовская, д. 19, стр. 1, оф. 1  
 тел.: +7 (499) 398-23-86  
 e-mail: info@yantaimoon.com.ru  
 yantaimoon.com.ru

### Представитель Moon Tech во Владивостоке:

тел.: +7 (950) 289-02-12  
 e-mail: wuhongwei032@163.com

### Официальный партнер Moon Tech в России – ООО «Технологическое оборудование»:

г. Владивосток, пр-т 100 лет Владивостоку, д. 159е  
 тел: +7 (423) 231-92-67  
 e-mail: td-director@dvtxno.ru  
 dvtechnotrade.com

# РЫБА СО ВСЕЙ СТРАНЫ ПРИЕХАЛА В ПИТЕР

Международный рыбопромышленный форум и Выставка рыбной индустрии, морепродуктов и технологий (Seafood Expo Russia) в этом году были приурочены ко Дню рыбака. Большой смотр рыбной отрасли состоялся в Санкт-Петербурге с 10 по 12 июля.

Гостей приветствовали глава Минсельхоза Дмитрий ПАТРУШЕВ и заместитель министра сельского хозяйства – руководитель Росрыболовства Илья ШЕСТАКОВ.

Интерес к форуму и выставке растет, причем не только в нашей стране, но и за рубежом, отметили главы ведомств.

Выставка Seafood Expo Russia приняла 335 компаний из 35 регионов России и 25 стран мира. Норвегия, Исландия, Дания, Турция и Марокко участвовали с национальными стендами.

Российские рыбопромышленники демонстрировали разнообразие своей продукции, а также представляли инвестиционные проекты в сфере судостроения, переработки, логистики.

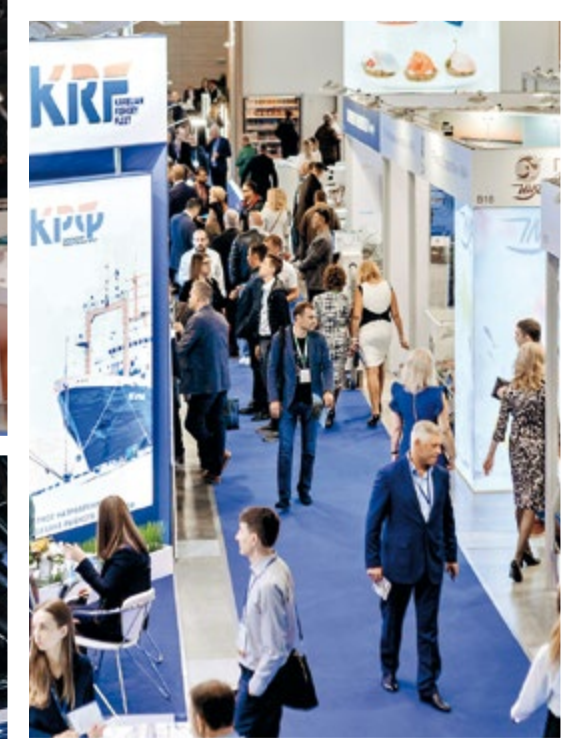
Традиционно на Seafood Expo Russia собрались и компании, которые работают в тесной связке с рыбаками. Это производители оборудования, орудий лова, финансовые и страховые компании, предприятия в сфере логистики, складской техники, упаковки, торговли.

«Seafood Expo Russia прошла на высоком уровне, но, что особенно важно, мы уже видим, как сделать выставку еще более эффективной», – рассказал Иван ФЕТИСОВ, генеральный директор отраслевого выставочного оператора Expo Solutions Group.

Уже известно время новой встречи. IV Международный рыбопромышленный форум и Выставка рыбной индустрии, морепродуктов и технологий (Seafood Expo Russia) пройдут в Санкт-Петербурге с 24 по 26 июня 2020 года. **FN**















Moon Environment  
Technology co., Ltd



## Судовое холодильное оборудование MOON TECH

В 2019 году в Даляне (КНР) спущено на воду 56-метровое краболовное судно «Атка», построенное для российской компании. Moon Tech (Yantai Moon) установили на краболов 3 винтовых холодильных агрегата типа CLG16MZJM: холодопроизводительность – 163 кВт каждый, температурный режим  $-35^{\circ}\text{C}/+35^{\circ}\text{C}$ . Управление компрессорами осуществляется с пусковых щитов. Оборудование Moon Tech изготовлено и испытано в соответствии с правилами Российского морского регистра судоходства, что подтверждено свидетельствами РМРС.

**MOON TECH** – БОЛЕЕ 60 ЛЕТ НА МИРОВОМ РЫНКЕ ХОЛОДОПРОИЗВОДСТВА

### 📍 АДРЕС

Владивосток, Россия  
Пр-т 100 лет Владивостоку  
159Е, 690022

### 📞 КОНТАКТЫ

8 (423) 234-01-43  
8 (950) 289-02-12  
[td-director@dvtexno.ru](mailto:td-director@dvtexno.ru)

### 🌐 САЙТЫ

[dvtechnotrade.com](http://dvtechnotrade.com)  
[dvtechno.com](http://dvtechno.com)  
[yantaimoon.com.ru](http://yantaimoon.com.ru)



30 октября - 1 ноября 2019

Циндао, Китай

# ОБЪЕДИНЕННЫЙ НАЦИОНАЛЬНЫЙ СТЕНД РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

**45 000 м<sup>2</sup>**

Общая площадь  
выставки

**33 000**

Посетителей

**750 м<sup>2</sup>**

Площадь стенда  
Российской Федерации



ФЕДЕРАЛЬНОЕ АГЕНТСТВО  
ПО РЫБОЛОВСТВУ

- Ведущие рыбопромысловые компании страны
- Индивидуальный дизайн стендов
- Актуальная деловая программа
- Ресторан «Russian Fish House»



ОТРАСЛЕВОЙ  
ВЫСТАВОЧНЫЙ ОПЕРАТОР